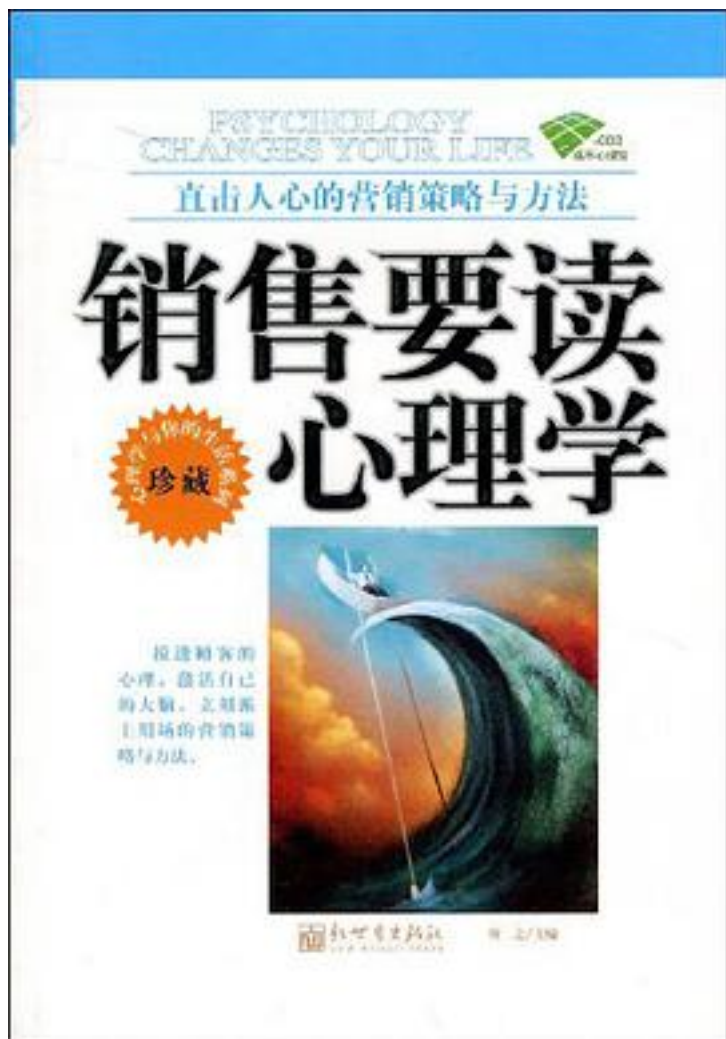


销售要读心理学



[销售要读心理学_下载链接1](#)

著者:牧之

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787510400162

《销售要读心理学》是心理学与你的生活系列第二辑，是为从事营销、管理及谈判工作

的读者准备的心理学普及性读物，运用通俗、简练的语言，结合大量的实例，从心理学角度出发，深入浅出地讲解了市场营销与商务谈判的相关知识，为读者提供心理学视野中的营销策略方法及谈判谋略技巧。

作者介绍:

目录:

[销售要读心理学_下载链接1_](#)

标签

销售/营销

心理学

管理经营

管理

评论

[销售要读心理学_下载链接1_](#)

书评
