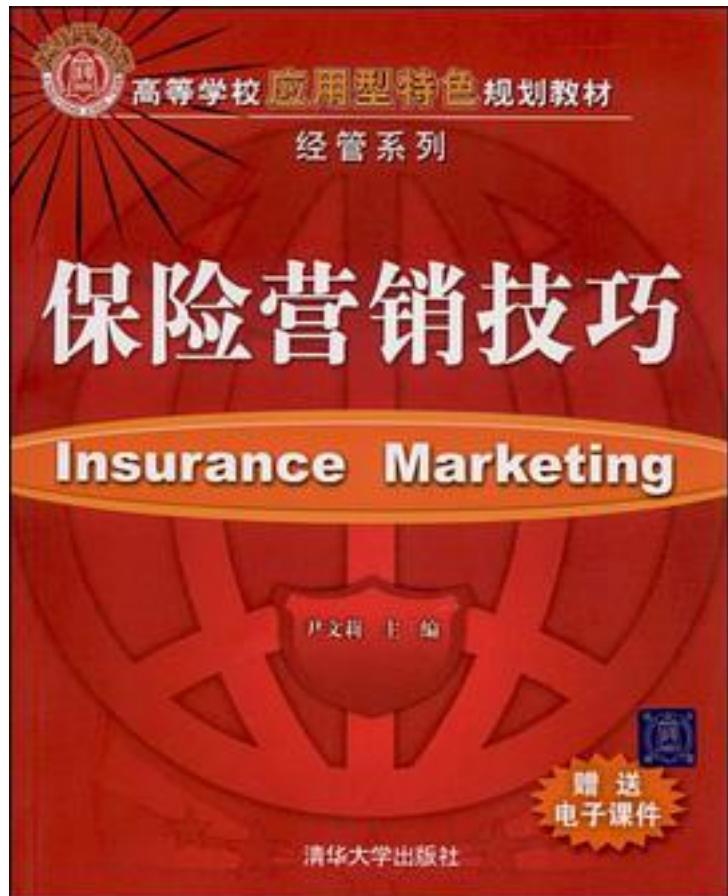


# 保险营销技巧



[保险营销技巧 下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2009-2

装帧:

isbn:9787302193999

《保险营销技巧》侧重于保险营销沟通技能的阐述，通过丰富的案例，突出实践性、实用性，力求培养学生保险营销技能。全书共九章，其中第一、二章主要阐述保险营销的实质以及对保险营销人员的素质要求，以保证学习者树立正确的营销理念。从第三章到第九章阐述保险营销业务流程各环节的核心沟通技能，包括顾客管理和顾客开拓的技能。

; 接触面谈的技能; 发掘顾客需求的技能; 顾客拒绝处理的技能; 说服顾客的技能; 促成技能; 售后服务技能。《保险营销技巧》可作为保险专业学生的教材, 也可供保险行业从业人员自学之用。

作者介绍:

目录:

[保险营销技巧 下载链接1](#)

标签

评论

---

[保险营销技巧 下载链接1](#)

书评

---

[保险营销技巧 下载链接1](#)