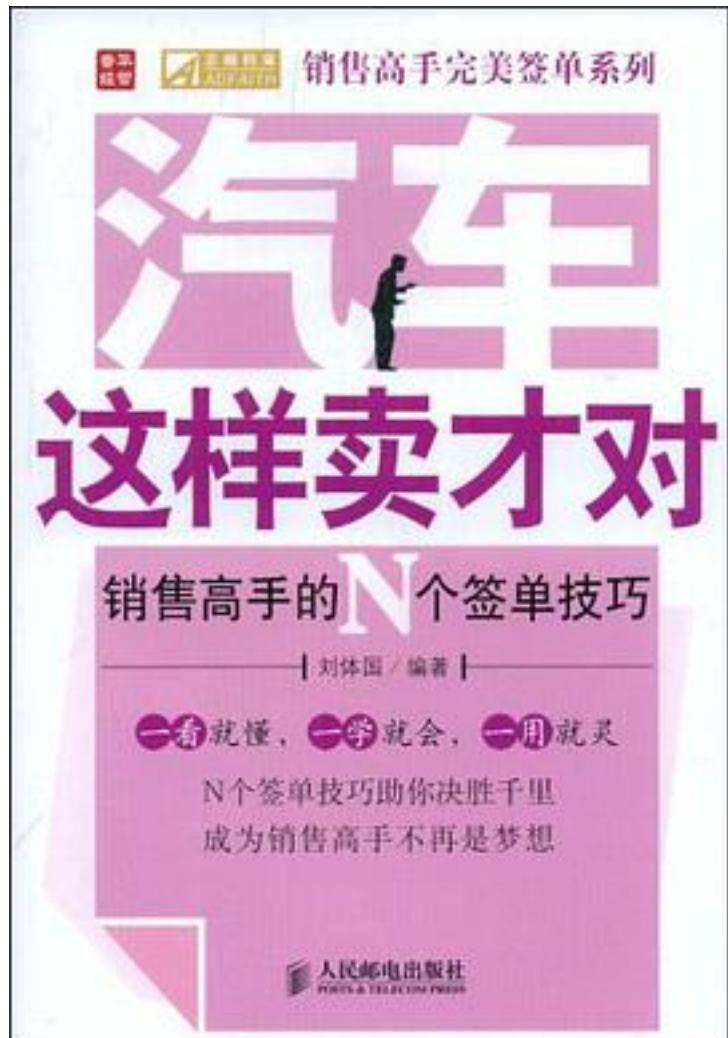


汽车这样卖才对



[汽车这样卖才对\\_下载链接1](#)

著者:刘体国

出版者:

出版时间:2009-3

装帧:

isbn:9787115204073

《汽车这样卖才对销售高手的N个签单技巧》针对汽车销售人员在售车过程中遇到的各种情境，有针对性地介绍了各种销售方法和技巧，内容全面而实用。书中包括汽车销售人员塑造自身形象的技巧、接近客户的技巧、说服客户的技巧、与客户沟通的技巧、展示与介绍汽车的技巧、应对客户异议的技巧、促成交易的技巧和售后跟踪服务的技巧，包罗万象，事无巨细。

《汽车这样卖才对销售高手的N个签单技巧》汇集了众多汽车销售人员的销售经验和技术，可以帮助汽车销售人员迅速提升汽车销售技能。全书结构合理，内容通俗易懂，图文并茂，书中配有大量情境模拟和实际案例，有助于汽车销售人员深入领会，快速吸收。

《汽车这样卖才对销售高手的N个签单技巧》将助你破茧成蝶，让你在最短的时间内掌握销售汽车的技巧，创造一流的汽车销售业绩，成为汽车销售高手。

作者介绍:

目录:

[汽车这样卖才对](#) [下载链接1](#)

标签

汽车

评论

[汽车这样卖才对](#) [下载链接1](#)

书评

-----  
[汽车这样卖才对](#) [下载链接1](#)