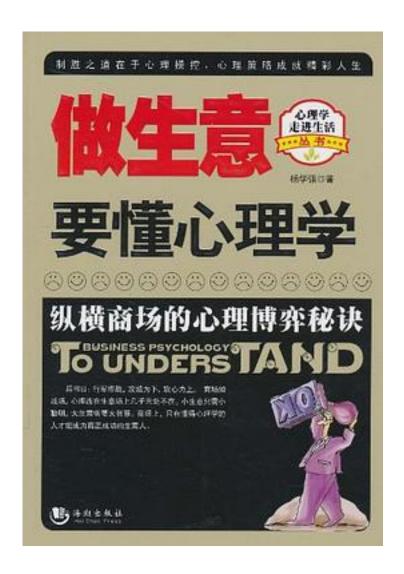
做生意要懂心理学



做生意要懂心理学_下载链接1_

著者:石赟

出版者:北京理工大学出版社

出版时间:2009-2

装帧:平装

isbn:9787564020422

《做生意要懂心理学》内容简介:要想生意好,心理学真的少不了!所谓有的放矢:不

论是卖茶鸡蛋的,还是卖楼的;不论是搞生产的,还是做推销的;不论是街头小贩,还是行业领袖;不论是买进,还是卖出——一律都要懂点心理学,才能把生意做到人的心坎里!

生意就是买和卖,做得好与坏不在于你付出了多少时间和金钱,而是取决于你有没有花

贺心忠云琢磨对万的心忠,因为头、买是两种个问的字问。
对于做生意,最为简单且直白的理解就是赚钱。但赚钱只是做生意的一个笼统而不确定的说法,真正的会做生意的商人不仅仅是能挣到钱,而且他们会更巧妙地挣钱,不仅打了对方的钱,还会在对方心里留下好感。
作者介绍:
目录:
做生意要懂心理学_下载链接1_
标签
做生意要懂心理学
创业
心理学
评论
写的很浅,但至少要把这里面写的最基本的处事原则学会
2019

做生意要懂心理学_下载链接1

书评

做生意要懂心理学_下载链接1_