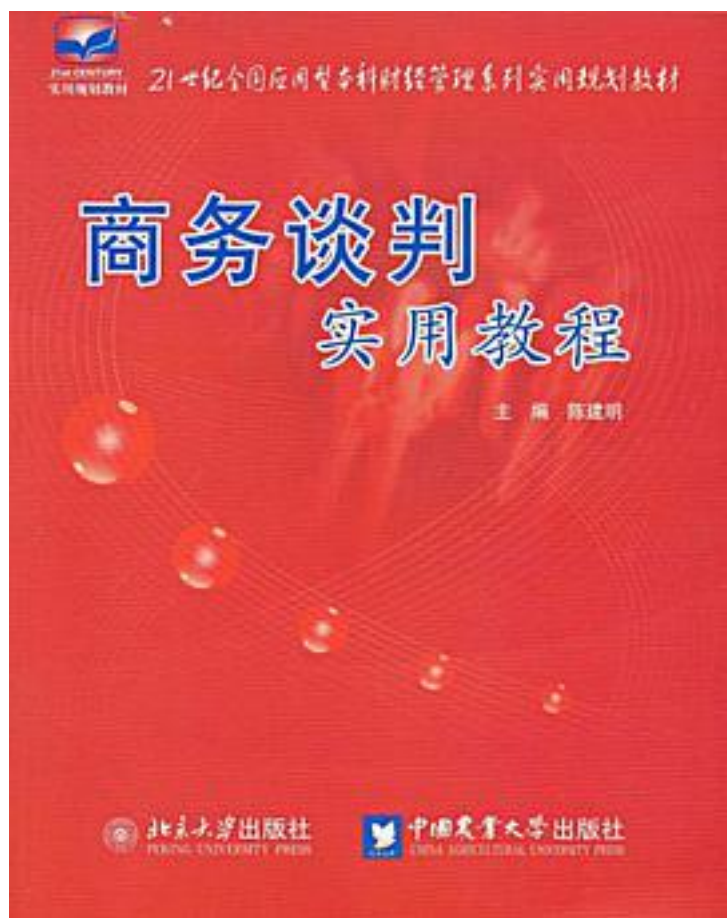


商务谈判实用教程



[商务谈判实用教程_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2009-3

装帧:

isbn:9787811175974

《商务谈判实用教程》从应用型本科院校的教学要求出发，遵循“以应用为目的，理论以够用为度，强化技能训练”的编写要求，以商务谈判的程序与要素为线索，以商务谈判的原则、方法、策略和技巧为核心编写。编写风格力求生动、易懂、实用、系统而真实地反映商务谈判的内容与技巧。《商务谈判实用教程》在论述商务谈判的基本理论、

基本观点的基础上，着重介绍了有关商务谈判的策略和技巧并引用了大量案例，以期增强实用性和可操作性，使读者在学习后商务谈判的能力有较大的提高。

《商务谈判实用教程》可以作为高等院校财经和管理各专业本专科教材，也可作为高等职业教育财经和管理各专业教材，同时还可供研究生、教师和从事商务谈判人员参考。

作者介绍:

目录:

[商务谈判实用教程_下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判实用教程_下载链接1](#)

书评

[商务谈判实用教程_下载链接1](#)