15秒打动对方





15秒打动对方 下载链接1

著者:[日]大串亚由美

出版者:机械工业出版社

出版时间:2009-4

装帧:

isbn:9787111264903

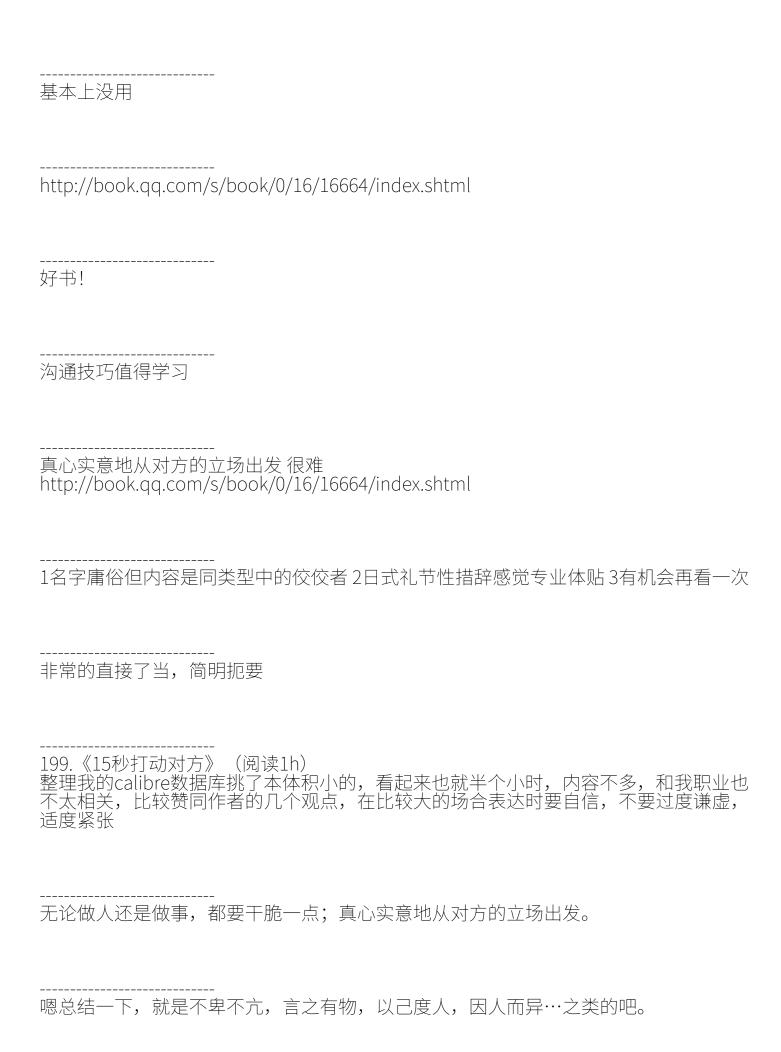
不受职业、年龄限制,人人都可以提高交际能力!

谈话交流关系到工作成败的关键。人际沟通顺利,能够帮助您抓住好的机遇,取得丰硕的成果,工作过程本身也会变得轻松愉快起来;相反,如果进展得不顺利,就会带来来 许多不必要的麻烦,严重地阻碍工作进展。

本书可以为您提供即学即用的方法,当您掌握了具体的流程后,就可以畅快地说出难以表达的内容,不但对方能够欣然地接 受。而您也会享受到一吐为快的畅快感,从而,内心充满喜悦。

本书追求的目标不是"滔滔不绝地述说",而是在15秒内打开对方的心扉,"激发对方聆听的欲望"。

作者介绍:					
目录:					
15秒打动对	寸方_下载链接1_				
标签					
沟通					
社交					
心理学					
口才					
励志					
个人提升					
谈判					
社交技能					
评论					
好看的小牛	3				
切忌狡辩, 关系。	确定优先次序,	适当分配时间,	适可而止。	旨在建立一	一种可持续发展的友好



一分钟自我介绍看起来十分实用
txt, pdf
 大串亚由美

书评

薄薄的一本小册子,	简短但很有效。	作者提倡坚持自信的谈判方法,	以便更加顺利,
高效地完成工作任务	io 1.		,

自信的交际四原则:切忌狡辩,确定优先次序,适当分配时间,适可而止。这几条虽然简单,但是现实生活中,大家往往做不到,静下来做好这几点,能切实提高谈判的成功

看前,被书的大标题给吸引住了,所以决定买了回来

看中,你将会有很多疑惑的思想产生,怎么会这样呢?这样还不够吗?发现有很多自己注意 不到的种种细节

看后,个人感觉更多的是需要要去实践,去碰更多的钉子,并不是你把书看完了,你就能完全懂了,完全融会贯通,毕竟书是死的,人的情感和语...

15秒打动对方 下载链接1