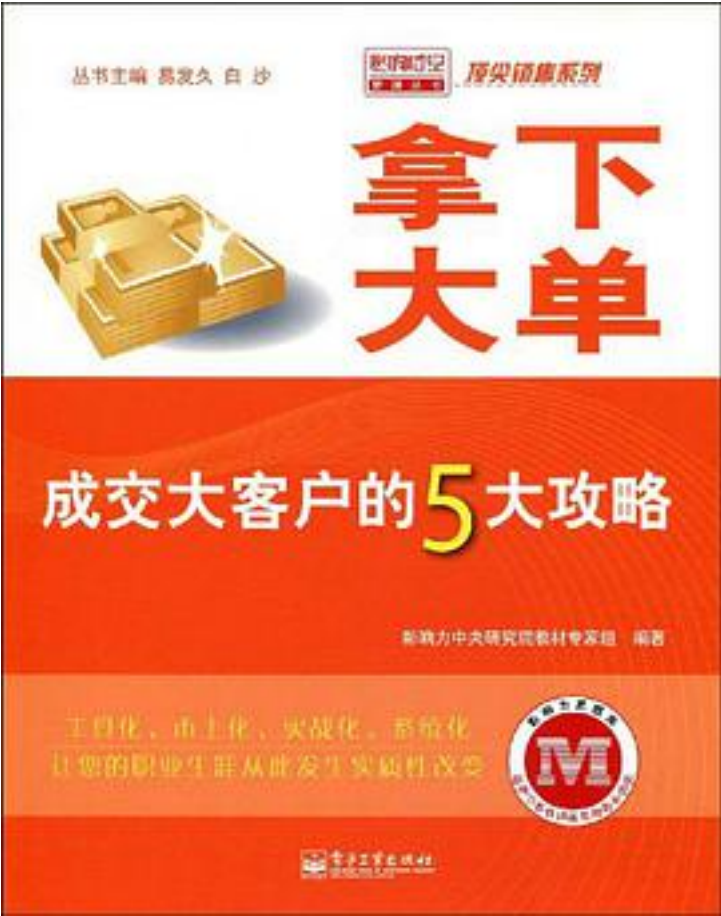


# 拿下大单



[拿下大单\\_下载链接1](#)

著者:影响力中央研究院教材专家组

出版者:

出版时间:2009-4

装帧:

isbn:9787121065378

《拿下大单:成交大客户的5大攻略》是“影响时空管理丛书?顶尖销售系列”之一。《拿下大单:成交大客户的5大攻略》从锁定大客户、剖析大客户、拿下大客户、签约大客户、持续耕耘大客户5个方面详细介绍了与大客户成交的策略和技巧。《拿下大单:成交大客户的5大攻略》内容注重实战;论述深入浅出,通俗易懂;工具多,方法多,案例

多；不仅可以作为销售人员提升销售能力的指导工具，而且也可以作为企业内部培训销售人员的教材，同时也是大、中专毕业生进行职业化训练与学习的辅导用书。

作者介绍:

目录:

[拿下大单\\_下载链接1\\_](#)

标签

程广见老师推荐

评论

-----  
[拿下大单\\_下载链接1\\_](#)

书评

-----  
[拿下大单\\_下载链接1\\_](#)