

爱德华的礼物



[爱德华的礼物_下载链接1](#)

著者:戴维·汤普森

出版者:

出版时间:2009-5

装帧:

isbn:9787561345702

《爱德华DE礼物:星巴克的职场启示录》内容简介：麦特正期待着下一个升职机会。结果却眼睁睁看着这个机会被曾是自己下属的小伙子给抢走。老板只是告诉他说："这不是年资的问题。当然也不只是数字和达成业绩目标而已，这和其他的事情更有关系。一些小事！"

抑郁不得志的麦特在星巴克碰上了精明锐气的爱德华，两人发展出师徒般的友谊。爱德华告诉麦特一个能让人往上爬升的职场秘密，那就是"职场氦气"。每次碰面，爱德华总是能为麦特带来惊喜。并且逐一解开职场氦气的秘密。麦特将这些方法运用在工作中，当他终于踏进那梦寐以求的决策会议室时，却又发现了一个更令他震惊的事实……

在全球迈入金融危机的时代，《爱德华DE礼物:星巴克的职场启示录》与时俱进地提出了一个新颖的核心概念——职场氦气。作者将在职场上取得成功的五个关键要素：

期待（Expectation）

老板（Boss）

能见度（Profile）

职场政治（Politics）

人际关系（Networking）

这些相互联系、相互影响的统一体称为职场氮气。作者通过寓言式的手法。用故事与对话的方式，聚焦上班族职场晋升的秘密这一主题，是本理想的职场励志书和礼品书。

作者介绍:

目录:

[爱德华的礼物_下载链接1](#)

标签

职场

励志

自我提高

成长

职场生涯

职场升迁

管理学

小说

评论

boss送我的==

3.8星。观念的颠覆。对于职场中能力强却升不上去的人来说，适当的投资于职场人际关系，边际效益会非常大。值得翻翻。

比滥竽充数的书好多了，还是蛮通俗的

内容是有点意思的，文章是冗长的（在我看来可以归结为不超过30个PPT），而结尾是诡异的.....爱德华附体嘛？

我要成功了，一定感谢爱德华~

作为职场类的书籍，这本书书可取之处还是甚多。但是有关政治斗争这一栏，我个人感觉，写的太简单了。真正的政治斗争很复杂，远比书中写得要复杂的多，不过这本书还是值得推荐

获益匪浅

比杜拉拉更details一些的启示，或许有用

need to read it once more, regarding I can't recall any chapter.

算是比较生动又实用的励志书

职场哲学，同事送的书，受益良多

2010 xxiao

干货不多，轻松易读

期待 老板（了解老板：个性、目标和计划、薪水酬劳、能见度）
能见度（让对的人认识你、给别人好的印象、展示你的特点） 职场政治 人际关系

对于入职第一年的新人或者职场晋升遇到瓶颈的伙伴，这本书外适合不过了。

将职场道理融入故事之中，颇有创意。“能见度”、“氦气”等概念的提出既形象又不乏深度。

给普通员工的指导书，我打算给公司的人推荐一下

言简意赅，不错的说法，很快就读完了。星巴克是幌子，倒也不突兀。

为什么我们不能和陌生人讲话。当我们想试着沟通的时候，突然发现，在成长的过程中，我们将这种技能渐渐遗忘，取而代之的是活在自我认为的世界中。

结局有点诡...

[爱德华的礼物_下载链接1](#)

书评

非常独特的一本书，以图表的方式清晰明了的让读者明白了职场中的重要因素，非常易于理解，尽管传达出了非常深奥的道理。真的是一本非常值得职场新人学习的好书！尤其对于在外企，大公司工作的人们起着指点迷津的作用。嘿嘿看过太久内容记不太清啦

本书通过一个职员麦特升迁的故事讲述了职场氦气的概念，读起来比较轻松。职场氦气包括5要件：期待、能见度、职场政治、人际关系和老板。
期待：普遍期待、角色期待、特定期待。老板或同事对你有某种期待，并以此来评价你，但不告诉你他们的期待是什么，可以直接去问他们对你...

这是一本资深HR写就的职场书，每个职场菜鸟，在工作中迷茫困惑的时候，总想有人指点迷津。这就是本书中的爱德华，职场的心灵导师。
像众多的职场书一样，这本小书的文字不多，内容比文字更少——图片、空白、每一章的首页占据了相当多的页码。其实翻来覆去要说的内容，一句话就...

家庭教育很重要，由于一直以“学习好，同学们就会和你做好朋友，成绩好了就能当上

班干部，你不用花心思在班级别的活动上。”为基础，所以工作了，也认为自己努力工作，不要特别在人际上花太多功夫，到时候看成绩就可以拿更多的奖金和升职的机会，一切以工作业绩为目标，看完这...

曾经看过很多关于职场风云、创业立志类的书籍，但我个人感觉那些书都属于男性读物。自《杜拉拉》《猫猫的白领生活》出现后，我发现在创业、打拼上，女人丝毫不输于男人。因此，《杜》《猫》便成为了我初学职场本领的基础教材。人是要进步的。朋友送了我这本书，说...

[爱德华的礼物_下载链接1](#)