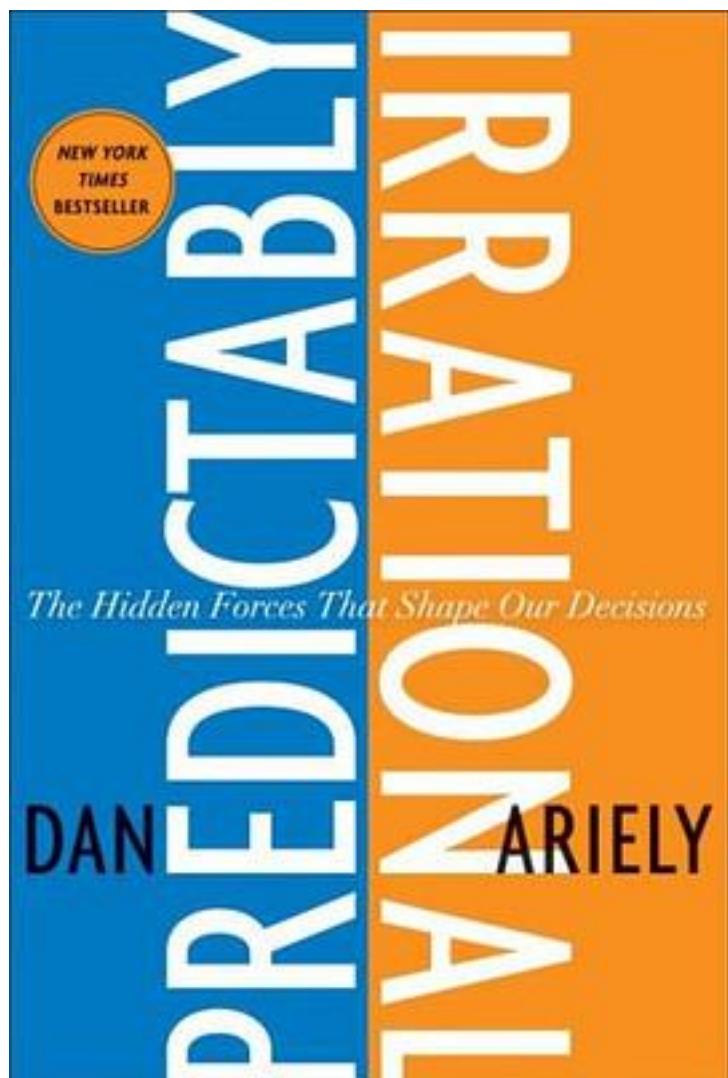


Predictably Irrational



[Predictably Irrational 下载链接1](#)

著者:丹·艾瑞里

出版者:HarperCollins

出版时间:2008-01-01

装帧:Hardcover

isbn:9780007256525

作者介绍:

丹·艾瑞里，18岁时的一场爆炸意外，让艾瑞里全身皮肤70%灼伤，住在烧伤病房达三年之久。身穿治疗用黑色弹性紧身衣、头戴面罩的他，自嘲为“蜘蛛侠”。但恰恰是在这段漫长、无聊，而又痛苦不堪的岁月里，那套奇异的“蜘蛛侠”服装拉开了他与外界的距离，使他可以以局外人的眼光重新看待身边的世界，从此有了探索人类行为与经济关系的兴趣。最终，他成为著名行为经济学家。

丹·艾瑞里是美国麻省理工学院传媒实验室艾尔弗雷德·P·斯隆基金会和斯隆管理学院行为经济学教授、波士顿联邦储备银行研究员、普林斯顿高等研究中心研究员。在麻省理工学院期间他写了这部行为经济学的重要著作。他的文章一直在重要的学术期刊，以及《纽约时报》和《华尔街日报》的专栏上发表。

目录:

[Predictably Irrational](#) [下载链接1](#)

标签

心理学

行为经济

behavior

生活中的经济学

English

DanAriely

Psychology

经济学

评论

大学时读过中文版，来日本买了日文版，英文版是躲在公司的厕所里读完的，还是原版更有趣

其实内容没什么新奇，大多听过，只是文笔很幽默，所以多加一星

在微观基础上探讨人的选择行为//语言比较碎，没有学术文章的精炼，碎得很累//在最后时刻，还给图书馆了//Summer time's coming.

Brainy is the new sexy. Exactly.

第一本在地铁上看完的小书，然后觉得即将学习的experimental psychology果然会很有趣。

无论是内容还是阅读经历上都是满分，配上有意思的Dan教授在Coursera上的课程，受益良多。

Behavioral economics.

从上过他的网课后就特别喜欢Dan，这本书应该是他研究的highlight了，推荐。

挺易读的，不过很多观点都早就在课堂里学到过，不新鲜了。

一本我不能推荐更多的introductory level reading of behavioral economics.

很經典的行為（經濟學）理論能讓人更加清楚和系統的認識到這些人類的非理性行為並且真的這些行為都是可預見的 更加了解自己這些行為模式以找到改變的方向比如衝動和帶有強烈感情的情況下不要做決定
比如第一個點餐的人往往也是對食物滿意度最高的人
比如人生來就攜帶有拖延和不誠實的基因。。。把人類行為分類研究使其形成規律以做出預測是一個很有意思的領域。。。

This book proves behavioral stuff are no good, maybe with the exception of CalTech style behavioral research. Dan Ariely doesn't know what he's talking about.

[Predictably Irrational](#) [下载链接1](#)

书评

人们常说，癞蛤蟆想吃天鹅肉，痴心妄想。事实上，癞蛤蟆不仅可以吃着天鹅肉，而且还可以让小天鹅认他为亲爹。据说小天鹅破壳出生后，第一眼看到谁，就把谁当妈妈，就跟着谁跑，所以我们才有丑小鸭里小天鹅一直把鸭当妈的故事。
人类不必小天鹅好多少。跟着随机的价格跑，跟着...

为什么银行的大楼都豪华气派？不是他们喜欢奢侈，他们是为了打消人们担心携款逃跑的顾虑。为什么火车硬座那么简陋？不是他们不舍得花几个小钱，他们觉得搞太舒适了就没有人愿意坐卧铺了。为什么超市物品有豪华包装？不是他们不懂得节约的美德，是引诱好乱花钱的顾客自己跳出...

从行为经济学的角度看，小米手机定价这一案例值得深究，而且它很有可能是错误的。作为小米手机的第一批用户，在9月初的某个凌晨，笔者接到了小米公司联合创始人黎万强(微博)的电话。我们的话题从手机自然延伸到其他地方。他忽然说：“你发现了吗？小米手机的论坛与MIUI论...

October 09, 2008 Predictably Irrational

作者ARIELY是现在行为经济学方面的明星，以色列人，现在MIT的Sloan School作Alfred

P. Sloan Professor of Behavioral Economics。96年先在UNC Chapel Hill拿的认知心理学的博士，两年后又在杜克拿了管理学的博士，之后就一直在MIT...

那是三十多年前，我在东北林区工作。有一天，当地商店的经理来找我说：“咱们店里的白糖卖不出去，眼看快到夏天了，再卖不出去就要变质。你是学经济的，能不能给我想个办法？”我知道，虽然当年物质短缺“要嘛没嘛”，但林业局用木材换了不少白糖，当地人吃糖并不多，糖并不缺...

《怪诞行为学》是行为经济学的入门书和案例书。嘛叫行为经济学？它是与传统经济学相对的一门学科。传统经济学以理性为基础和出发点，即假设人们的所有经济行为都在理性的情况下发生，所谓趋利避害。但现实中并非总是如此，人们的很多经济行为是非理性而且具有规律性——行为...

夏勇峰 | 文出自《商业价值》

作为小米手机的第一批用户，在9月初的某个凌晨，笔者接到了小米公司联合创始人黎万强的电话。我们的话题从手机自然延伸到其他地方。他忽然说：“你发现了吗？小米手机的论坛与MIUI论坛气氛完全不一样。”这是显而易见的。MIUI...

序：“哪天我的羊儿越来越肥，我会把它们送给生活这只狼，希望它在吃饱之后，少来打扰我。那么我又可以安安心心的放我的羊了，哈哈”这俩天在看这一本“怪诞行为学”，跟以前看过的“影响力”有些共同之处。

可以总结为行为经济学，是心理学和经济学的巧妙融合，它解释了我们有时看...

无机客

在最近的一段时期里，认知科学获得了不少的关注，人类到底是怎么做出决策的？《可预测的非理性》提供了一种可以依赖的理论，解释了决策背后的奥秘。作者丹·艾瑞里是麻省理工学院斯隆管理学院的阿尔弗雷德·P.斯隆行为经济学讲席教授，他侧重于研究和评估人类的决策机...

连续两天大雪，困在屋内除了远眺东山的雪景，便只能读书。积雪映的屋内比平日亮堂，昨晚忘了拉窗帘，结果早早被晃醒，百无聊赖，遂泡好一壶白霜雾毫，继续窝在床上把这本《怪诞行为学》翻完了。
经济学畅销书谈不上什么深度，但大多会有幽默的叙述和新奇的信息，本书也不例外...

记得的最好的一句话就是：认识和接受自己的脆弱。在做一件事情之前，客观的估计一下这个举动真的会给自己带来多大的快感呢？很多事情，第一次的影响非常巨大。eg：
当你在IT买了一件衣服之后，就再也不会觉得那笔钱是巨款了……

“常识”之后另有常识——《怪诞行为学》读书笔记&书摘
艾瑞里的《可预见的非理性》是在老罗2010年做《一个理想主义者的创业故事》的演讲中听到的，他说这本书可以作为奸商必读读物，或者也可以作为预防奸商必读读物，那次演讲中老罗同时提到的还有马尔科姆的《引爆点》，这两...

《乱世佳人》中，白瑞德要离开前，斯嘉丽绝望地问：“我怎么办，我怎么办？”白瑞德冷冷地说：“Frankly, my dear, I don't give a damn.”(亲爱的，老实说，我才不管呢！)不知这可不可以入选电影史上最经典的台词之一呢？我觉得最大的残酷并不是这种绝情，而是当断不断，把人...

书的英文名是可预测的非理性，其实更一目了然。非理性的问题往往就是一个你有没有意识到的问题，你知道了，就多一层思考，而不是很傻很天真假设：所有一切都是理性的。
作者dan Ariely研究并揭示的问题，其实估计很多人平时都有所关注，譬如成见，第一印象的锚定，多种选择中的慌乱...

我和女友有两烦。她烦我整天和她讲大道理，我则烦她站在超市货架前的踌躇。同样是薯片，牌子大概有三四种，同样是一个牌子，原味、番茄、烧烤，各种味道又不一样，于是在超市货架前挑选东西就成了她头疼，我头晕的事情了。...

[Predictably Irrational](#) [下载链接1](#)