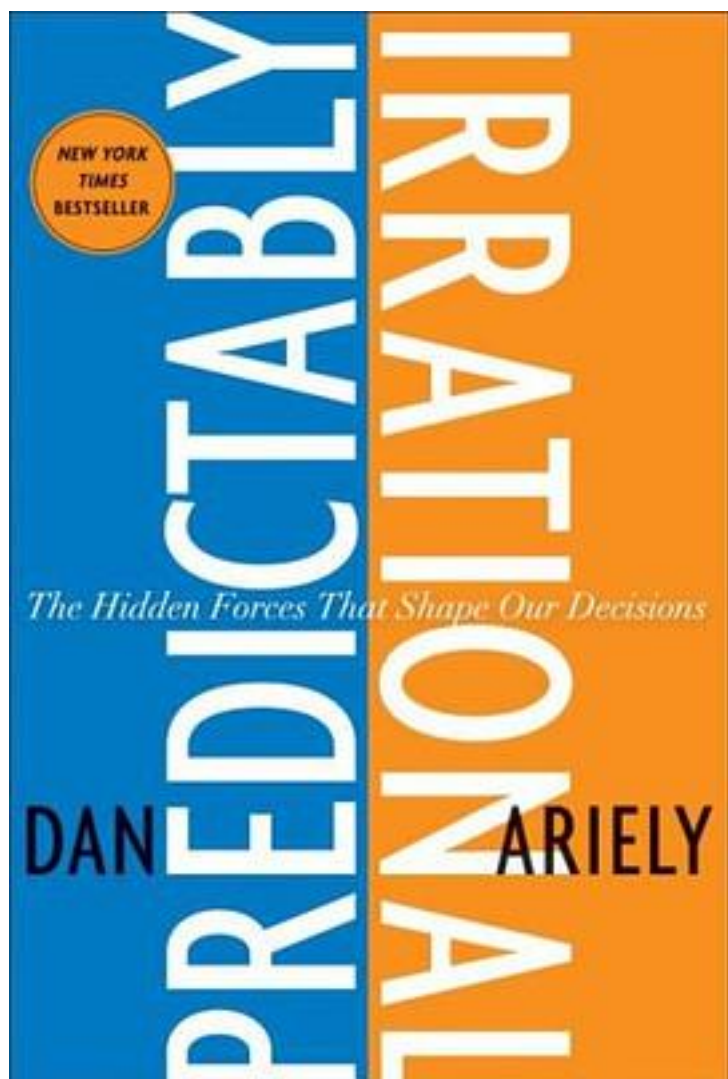


# Predictably Irrational



[Predictably Irrational\\_ 下载链接1](#)

著者:丹·艾瑞里

出版者:HarperCollins

出版时间:2008-01-01

装帧:Hardcover

isbn:9780007256525

作者介绍:

丹·艾瑞里，18岁时的一场爆炸意外，让艾瑞里全身皮肤70%灼伤，住在烧伤病房达三年之久。身穿治疗用黑色弹性紧身衣、头戴面罩的他，自嘲为“蜘蛛侠”。但恰恰是在这段漫长、无聊，而又痛苦不堪的岁月里，那套奇异的“蜘蛛侠”服装拉开了他与外界的距离，使他可以以局外人的眼光重新看待身边的世界，从此有了探索人类行为与经济关系的兴趣。最终，他成为著名行为经济学家。

丹·艾瑞里是美国麻省理工学院传媒实验室艾尔弗雷德·P·斯隆基金会和斯隆管理学院行为经济学教授、波士顿联邦储备银行研究员、普林斯顿高等研究中心研究员。在麻省理工学院期间他写了这部行为经济学的重要著作。他的文章一直在重要的学术期刊，以及《纽约时报》和《华尔街日报》的专栏上发表。

目录:

[Predictably Irrational\\_ 下载链接1](#)

## 标签

心理学

行为经济

behavior

生活中的经济学

English

DanAriely

Psychology

经济学

## 评论

大学时读过中文版，来日本买了日文版，英文版是躲在公司的厕所里读完的，还是原版更有趣

-----  
其实内容没什么新奇，大多听过，只是文笔很幽默，所以多加一星

-----  
在微观基础上探讨人的选择行为//语言比较碎，没有学术文章的精炼，碎得很累//在最后时刻，还给图书馆了//Summer time's coming.

-----  
Brainy is the new sexy. Exactly.

-----  
第一本在地铁上看完的小书，然后觉得即将学习的experimental psychology果然会很有趣。

-----  
无论是内容还是阅读经历上都是满分，配上有意思的Dan教授在Coursera上的课程，受益良多。

-----  
Behavioral economics.

-----  
从上过他的网课后就特别喜欢Dan，这本书应该是他研究的highlight了，推荐。

-----  
挺易读的，不过很多观点都早就在课堂里学到过，不新鲜了。

-----  
一本我不能推荐更多的introductory level reading of behavioral economics.

-----  
很經典的行為（經濟學）理論 能讓人更加清楚和系統的認識到這些人類的非理性行為  
並且真的 這些行為都是可預見的 更加了解自己這些行為模式 以找到改變的方向  
比如衝動和帶有強烈感情的情況下不要做決定  
比如第一個點餐的人往往也是對食物滿意度最高的人  
比如人生來就攜帶有拖延和不誠實的基因。。。把人類行為分類研究使其形成規律以  
做出預測是一個很有意思的領域。。。。

-----  
This book proves behavioral stuff are no good, maybe with the expcetion of CalTech  
style behavrorial research. Dan Ariely doesn't how what he's talking about.

-----  
[Predictably Irrational\\_下载链接1](#)

## 书评

人们常说，癞蛤蟆想吃天鹅肉，痴心妄想。事实上，癞蛤蟆不仅可以吃着天鹅肉，而且  
还可以让小天鹅认他为亲爹。据说小天鹅破壳出生后，第一眼看到谁，就把谁当妈妈，  
就跟着谁跑，所以我们才有丑小鸭里小天鹅一直把鸭当妈的故事。  
人类不必小天鹅好多少。跟着随机的价格跑，跟着...

-----  
为什么银行的大楼都豪华气派？不是他们喜欢奢侈，他们是为了打消人们担心携款逃跑  
的顾虑。为什么火车硬座那么简陋？不是他们不舍得花几个小钱，他们觉得搞太舒适了  
就没有人愿意坐卧铺了。为什么超市物品有豪华包装？不是他们不懂得节约的美德，是  
引诱好乱花钱的顾客自己跳出...

-----  
从行为经济学的角度看，小米手机定价这一案例值得深究，而且它很有可能是错误的。  
作为小米手机的第一批用户，在9月初的某个凌晨，笔者接到了小米公司联合创始人黎  
万强(微博)的电话。我们的话题从手机自然延伸到其他地方。他忽然说：“你发现了吗  
？小米手机的论坛与MIUI论...

-----  
October 09, 2008 Predictably Irrational  
作者ARIELY是现在行为经济学方面的明星，以色列人，现在MIT的Sloan School作Alfred

P. Sloan Professor of Behavioral Economics。96年先在UNC Chapel Hill拿的认知心理学的博士，两年后又在杜克拿了管理学的博士，之后就一直在MIT...

那是三十多年前，我在东北林区工作。有一天，当地商店的经理来找我说：“咱们店里的白糖卖不出去，眼看快到夏天了，再卖不出去就要变质。你是学经济的，能不能给我想个办法？”我知道，虽然当年物质短缺“要嘛没嘛”，但林业局用木材换了不少白糖，当地人吃糖并不多，糖并不缺...

《怪诞行为学》是行为经济学的入门书和案例书。嘛叫行为经济学？它是与传统经济学相对的一门学科。传统经济学以理性为基础和出发点，即假设人们的所有经济行为都在理性的情况下发生，所谓趋利避害。但现实中并非总是如此，人们的很多经济行为是非理性而且具有规律性的——行为...

夏勇峰 | 文 出自《商业价值》  
作为小米手机的第一批用户，在9月初的某个凌晨，笔者接到了小米公司联合创始人黎万强的电话。我们的话题从手机自然延伸到其他地方。他忽然说：“你发现了吗？小米手机的论坛与MIUI论坛气氛完全不一样。”这是显而易见的。MIUI...

序:"哪天我的羊儿越来越肥,我会把它们送给生活这只狼,希望它在吃饱之后,少来打扰我.那么我又可以安心心的放我的羊了,哈哈" 这两天在看这一本"怪诞行为学",跟以前看过的"影响力"有些共同之处.可以总结为行为经济学,是心理学和经济学的巧妙融合,它解释了我们有时看...

无机客  
在最近的一段时期里，认知科学获得了不少的关注，人类到底是怎么做出决策的？《可预测的非理性》提供了一种可以依赖的理论，解释了决策背后的奥秘。作者丹·艾瑞里是麻省理工学院斯隆管理学院的阿尔弗雷德·P.斯隆行为经济学讲席教授，他侧重于研究和评估人类的决策机...

-----  
连续两天大雪，困在屋内除了远眺东山的雪景，便只能读书。积雪映的屋内比平日亮堂，昨晚忘了拉窗帘，结果早早被晃醒，百无聊赖，遂泡好一壶白霜雾毫，继续窝在床上把这本《怪诞行为学》翻完了。  
经济学畅销书谈不上什么深度，但大多会有幽默的叙述和新奇的信息，本书也不例外...

-----  
记得的最好的一句话就是：认识和接受自己的脆弱。在做一件事情之前，客观的估计一下这个举动真的会给自己带来多大的快感呢？很多事情，第一次的影响非常巨大。eg：当你在IT买了一件衣服之后，就再也不会觉得那笔钱是巨款了……

-----  
“常识”之后另有常识——《怪诞行为学》读书笔记&书摘  
艾瑞里的《可预见的非理性》是在老罗2010年做《一个理想主义者的创业故事》的演讲中听到的，他说这本书可以作为奸商必读读物，或者也可以作为预防奸商必读读物，那次演讲中老罗同时提到的还有马尔科姆的《引爆点》，这两...

-----  
《乱世佳人》中，白瑞德要离开前，斯嘉丽绝望地问：“我怎么办，我怎么办？”白瑞德冷冷地说：“Frankly, my dear, I don’t give a damn.”(亲爱的，老实说，我才不管呢！)不知这可不可以入选电影史上最经典的台词之一呢？我觉得最大的残酷并不是这种绝情，而是当断不断，把人...

-----  
书的英文名是可预测的非理性，其实更一目了然。非理性的问题往往就是一个你有没有意识到的问题，你知道了，就多一层思考，而不是很傻很天真假设：所有人都是理性的。作者daniel ariely研究并揭示的问题,其实估计很多人平时都有所关注，譬如成见，第一印象的锚定，多种选择中的慌乱...

-----

-----

www.hi.baidu.com/书评天下 —————

我和女友有两烦。她烦我整天和她讲大道理，我则烦她站在超市货架前的踌躇。同样是薯片，牌子大概有三四种，同样是一个牌子，原味、番茄、烧烤，各种味道又不一样，于是在超市货架前挑选东西就成了她头疼，我头晕的事情了。...

-----  
[Predictably Irrational\\_下载链接1](#)