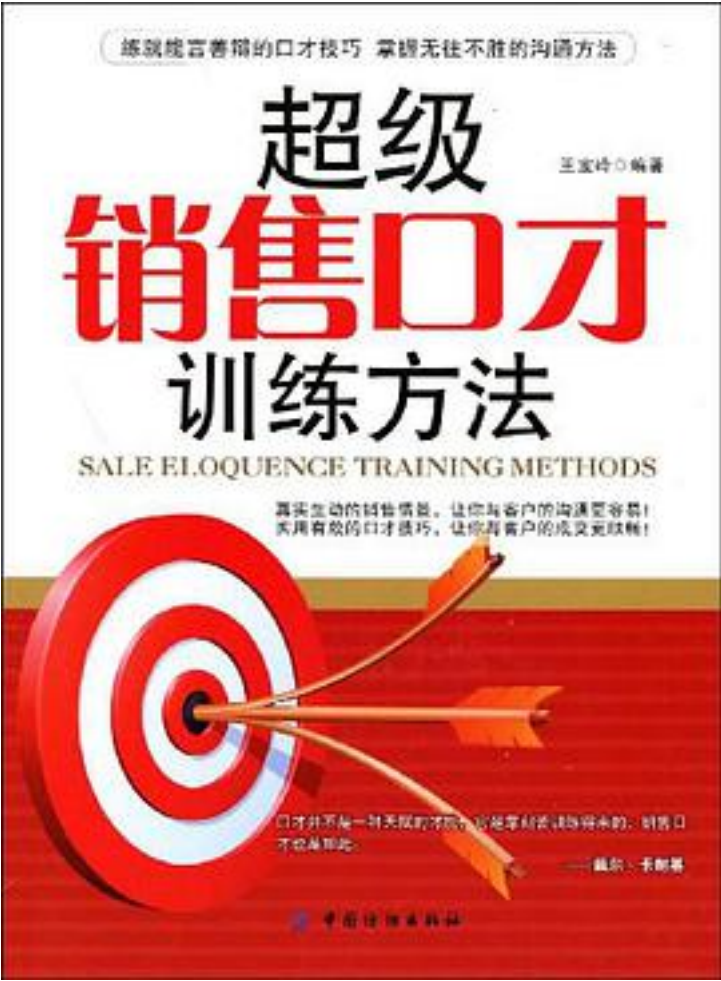


# 超级销售口才训练方法



[超级销售口才训练方法\\_下载链接1](#)

著者:王宝玲

出版者:

出版时间:2009-8

装帧:

isbn:9787506456890

培养优秀口才不仅是销售员完善自我人生职业生涯必须兑现的一个承诺，也是优化销售市场必须肩负的一项责任。一个销售员拥有好口才，就是为自己步入辉煌的职业人生加

上了一个优质砝码。《超级销售口才训练方法》从摆正说话心态、瞬间获取客户信赖、让客户爱上你的产品、合理向客户提问、实现成交讲究方法等几个方面分别阐述了培养销售口才的实用方法，可以让销售员快速提高销售能力。

作者介绍:

目录:

[超级销售口才训练方法\\_下载链接1\\_](#)

标签

奋斗

评论

-----  
[超级销售口才训练方法\\_下载链接1\\_](#)

书评

-----  
[超级销售口才训练方法\\_下载链接1\\_](#)