

人性的弱点



[人性的弱点_下载链接1](#)

著者:[美] 戴尔·卡耐基

出版者:北京理工

出版时间:2009-6

装帧:

isbn:9787564021924

《人性的弱点》将有针对性地帮助你解决必须面对的一个重要问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人。教给你一种积极的处事原则和生存之道。让你快乐地应对人生的种种问题。人与人之间的理解，一向是人际交往中最重要的却最容易被忽略的关键。其实沟通是非常简单的，只要站在他人的角度去考虑问题就可以了，只不过，我们没能将它真正地做到最好。

作者介绍:

戴尔·卡耐基(1888—1955)美国著名的人际关系学大师，西方现代人际关系教育的奠基人。卡耐基利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过演讲和著作唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成功。接受卡耐基课程的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。千千万万的人从卡耐基的教育中获益。

卡耐基的著作被译成三十多种语言，在全世界范围内得到广泛的传播，成为销量仅次于《圣经》的著作。美国《时代周刊》这样评价他：“或许除了自由女神，他就是美国的象征。”

目录: 前言(修订版)本书的写作过程和缘起如何从本书中获益最大的9个建议第一部分 人际交往的基本技巧 1. “如果你想采蜜，不要踢翻蜂巢” 2. 与人交往的最大秘密 3. “能做到这一点的人拥有整个世界，做不到的人孤独一生。” 第二部分 让人们喜欢你的6个方法 1. 真诚地关心别人，你就会处处受到欢迎 2. 给人留下良好的第一印象的简单方法 3. 记住对方的名字，否则，你会麻烦不断 4. 学会倾听，成为良好的沟通者 5. 如何引起他人的兴趣 6. 如何让人们立刻喜欢上你 第三部分 如何赢得人们的赞同 1. 争论中没有赢家 2. 如此树敌屡试不爽 3. 如果你错了，立刻承认吧 4. 一滴蜂蜜 5. 苏格拉底的秘密 6. 对付抱怨者的安全妙招 7. 如何与他人合作 8. 能够为你创造奇迹的处方 9. 了解每个人的想法 10. 人人都喜欢的诉求 11. 借鉴影视的表现手法 12. 如果以上这些都没有效果，那么试试这一招 第四部分 做一个高明的领导者 1. 如果你必须指出错误，那么这就是开始的方法 2. 如何批评——而不招致怨恨 3. 先承认你自己的错误 4. 没有人喜欢接受命令 5. 给他人留面子 6. 如何激励他人获得成功 7. 给他人一个好名声 8. 让错误看上去容易纠正 9. 让人们乐意做你希望的事 戴尔·卡耐基成功的捷径 译者后记
· · · · · · [\(收起\)](#)

[人性的弱点_下载链接1](#)

标签

戴尔·卡耐基

人际交往

成长

心理学

成功

方法论

管理

灵秀

评论

发人深思的经典作品

从高中时就开始读这本书，非常认真的学习，希望获得社会能力的提升。读了几十年才发现，这本书根本不符合中国国情，相信这本书中的道理与逻辑注定是死路一条。

简单而具有可借鉴性。

读书的好处在于有的事情我们不是必须自己经历后再去总结道理，而是看过前人的思想和体会后把自己曾经见识过遇到过听到过的事情连结起来去感悟体会，以后或许在有些时候能少走些弯路。

[人性的弱点_下载链接1](#)

书评

[人性的弱点_下载链接1](#)