



[报童瑞恩_下载链接1](#)

著者:[美] 杰弗里·福克斯

出版者:中国青年出版社

出版时间:2009-6

装帧:平装

isbn:9787500687726

《报童瑞恩:送报纸的巴菲特美国式直线创富法则》：送报是美国最具代表性的工作，象征这个国家努力开创新局、不屈不挠、孜孜不倦的精神。送报员负责订户报纸的进货

、销售和递送，而且他们通常在天还没亮的时候就出门工作，甚至是天气严寒的季节，也是独自一人完成所有工作。此外，更值得关注的就是，送报员几乎都是未成年的孩子！

畅销作家杰弗里·福克斯，在这个妙趣横生，充满智慧的故事当中，揭示了报童是如何从送报的经验里学到教训，而这些教训最终使他们得以提早迈向成功之路。故事主角是一个住在美国新英格兰的报童，名叫瑞恩，他努力克服送报时面临的各种困难，也积极扩展自己的送报业务，并且快速成为镇上最优秀的报童。

透过一连串幽默诙谐与悲惨沉痛交织的小故事，福克斯向读者阐明了许多关于“造雨人”如何在商场上闯荡的经验，不仅适用于报童，也适用于任何在事业上或业务上面临困难与挑战的人。在送报的过程中，瑞恩逐步了解各式各样的事物，包括为面试作准备的重要性、面对客户的十诫、自己在协商方面的能力、创意何以如此不可或缺、发展退场策略的方法等等。最后，瑞恩担任报童的经验，确实是在商场上获得成功的重要基础。

作者介绍:

杰弗里·J·福克斯是福克斯管理咨询公司的创建者和总裁，福克斯管理咨询公司是一家专注于市场策略、公司发展、创新、实力提升、销售技能培训的公司。除此之外，福克斯还是一位著名演说家，曾出版过一系列经久不衰畅销书。这些畅销书包括《如何成为职场高手》、《如何成为首席执行官》、《伟大的呼风唤雨者的秘密》等等。

目录: 引子

1 绝不放过机会

它来的时候，你要比别人早知道，不放过任何一个机会

2 为面试做准备

搜集好面试资料，工作就会手到擒来

3 通过面试

找出你的优势，大胆陈述你的与众不同

4 如何从送报中挣钱

你是为你的客户工作，而不是你的老板

5 餐桌旁的交流

从你周围的人那里获得好的建议

6 送报第一天

不要被开始的困难吓倒

7 送报路上的恶狗

总有些人要阻碍你的工作，但你很容易搞定他们

8 面对顾客的十诫

客户只在乎一件事

9 挑战星期天

解决问题，而非仅是抱怨

10 老订户做推荐人

利用口碑营销来挖掘你的新客户

11 卖报比赛

主动出击才能赢

12 关于幸运

到底是好运气找到了你，还是你运气好发现了机会

13 奖金的作用

适度奖赏，能创造奇迹

14 遭遇恶霸（一）

偶尔的不如意，却能成为生命中的亮点

15 “绿色闪电”

重点是，努力把自己秀出来

16 创意胜出

提升产品，损失减少，收益倍增，你能长久不衰

17 咖啡和报纸

好点子永远不嫌多

18 年度新秀奖

想着在背后支持你的人

19 照片上报

用媒体让知名度快速窜升

20 错误与惩罚

打破成规，焉知非福

21 收报费

卖出去是徒弟，收到钱是师傅

22 掉进冰水

恶劣的环境会损耗你的体力，但不会打败你的意志力

23 撤出策略

急流勇退谓之知机

24 估价的策略

慎选你的定价和买主

25 谈判高手

买方与卖方共同认可的条件，就能成交

26 培训新报童

想要升职，就要找到好的继任者

27 遭遇恶霸（二）

敢于挑战对手，你将赢得尊重

28 同事韦恩

英雄多半不会炫耀

29 读工商管理硕士

特别的人生经历，助你渡过更多难关

特别奉献：29个商业管理秘诀训练手册

• • • • • [\(收起\)](#)

[报童瑞恩_下载链接1](#)

标签

商业

励志

创业

美国

报童

企业家

经济学

小说

评论

不论是做亲子教育，还是做自我教育，都非常棒~

报童曾是最能代表美国精神的职业。报童这份工作让本书读者们学到的商业技巧有：市场调查、研究客户需求、展现自身优势、理解组织的盈利模式、工作要求与价值；不找借口、整合资源、跨界合作、客户至上、财务清晰、宣传推广、改进质量、树立品牌。这基本上已经是MBA里能学到的所有东西了。

最重要的是瑞恩平和的心态以及坚持的态度，让他可以一步步做出这种种的成绩来

不错的商业入门寓言

看的应该不是一个版本的，确实是一本通俗的好读物！

虽然是一个很简单的报童回忆录，却带给了我们很多市场营销的启示。比起那些理论定律，这个以亲身经历的娓娓道来，更让我们堕入角色，换位思考，因而引发了更多方面的启发

卖报中包含的企业运营知识和个人品牌打造，美国很多呼风唤雨的企业家小时候都做过

报童。

听梁冬主持的东吴相对论里提到了这本书。很轻松的阅读。一个报童的经历和商业智慧，远远超过了每天面对电脑的我，虽然已经工作了N年。
对一本书，能有一点点启发已经足够了。

很棒的故事。

通过卖报纸这件事情将明白了如何去做商业管理。非常好，值得再看。

短小精悍。

做好一件小事的人，往往也能做成许多事。也许态度、思维、模式都是触类旁通。btw，你应该写个十诫。

非常好的启蒙读物！

每一个故事都可以分拆成一个商业模式，要再快速一遍且分析的书

还挺好玩的，适合小孩子看，对小孩的财商提升有所帮助

简单明了，实用性强

這書真心適合當MBA的教材~~也非常適合初高中的孩子做生意啟蒙書來看，告訴孩紙如

何錢是如何增長的，或者通過什麼樣的方式能讓錢有更多的增長。讓孩紙有個認識。像我這類的人在這方面沒有過很好的啟蒙，是一大失誤。

还好 没有传说中那么牛叉 瑞恩报童很可爱
能做到这样的小孩大概以后都是成功人士.....

无聊

一般般

[报童瑞恩_下载链接1](#)

书评

“在你的一生中，会遇到一类人，他们总在抱怨自己的坏运气，羡慕别人总是很走运。你也会遇到另外一类人，他们是成功者，是赢家，是因为他们非常谦逊，从不怨天尤人，他们知道做成大事不容易，总称自己很幸运。” 非常有价值的一段话。
这本书是，听《冬吴相对论》中听吴伯凡推...

比《把信送给加西亚》强很多。
其中有个情节，瑞恩感谢给自己带来奖金的司机大叔时，我想到了《圣经》中10个被耶稣治好的大麻风病人，只有一个人回来感谢耶稣。
看书如果能在不同的书中看到相类似的东西，刺激非常大。
所以要熟读经典，其他非经典中的东西都可以印证经典中...

本书是个小故事——讲瑞恩如何从一个对送报有兴趣的孩子（开始是因为想得到钱），在家人和朋友的帮助下就成负责的报童的成长与完善，在其中小主人公学到很多商业知识。从书中，每个人都能隐约找到自己，看到少年时自己成长的步伐，非常值看看。首先书从上一个报童不负责的辞...

听《东吴相对论》而得知的一本书，买来看看。
书中一个13岁的小男孩，经历一年早起，做报童，开拓新市场，谈判、交易，得到信任和尊敬的过程。
美国是一个移民国家，说有美国民族还为时尚早，但是漂洋过海到美国的人有共同的特点，他们有梦想，有创新，有吃苦耐劳，勤奋创业...

尽管瑞恩年龄很小，如何做，怎么做。也是他的父母告诉他的，最关键的是，他能坚持下来，踏踏实实的做。
其实这个世界很简单，只要你把小学的做人做事的道理懂得了，然后踏踏实实的做一件事情，结果都会很好的
自勉，自己不只是看这本书，而且要身体力行，踏踏实实做事。 另...

起止2015.01.02-2015.01.03
这本书和小狗钱钱的写作角度一致，从描写一个小孩的成长中的经历，主要针对商业方面，来揭示背后的经济性原理。所不同的是，本书的写作比较平淡，没有像小狗钱钱那样设置过多的情节，读起来会觉得乏味。但彩蛋在后面的致读者，作者为故事中的每一个...

瑞恩从送报纸中赚取了他自己人生中的第一桶金，在美国很多名人都曾经做过报童，正如书中所说报童的精神实际上代表了一种美国精神，那种从小就懂得依靠自己的劳动去赚取金钱的独立的生活态度和奋斗精神。现在我们很多父母由于心疼自己的孩子甚至溺爱，什么事都帮孩子做好，不让...

我很喜欢这本书,从中可以学到很多高尚品质,以及作为成功人士所应具备的某些能力.同时,我也从中看到了在成功人士的成长过程中,家庭环境及工作环境中对他的影响也相当重要,在家中,有父母一直鼓励着他,而工作中,有同事帮助看他,而他所就职的报社也不断地采取各种方式激励着他,如发...

正好在回家的路上看完这本书，很轻松，但也很受益！商业经营，说白了，其实是很简单的一件事情，但需要用心！

读了太多励志的书，只有这本给予我真实的心灵震撼。轻松却有意想不到的收获。可以说是值得收藏一生的好书！

以前也读过类似的畅销书，最典型的就是《把信送给加西亚》，但是读了这本《报童瑞恩》以后，才知道哪个更有价值。《把信送给加西亚》就是一本给人洗脑的书，告诉你的只是要忠诚于领导、要不折不扣地完成领导交给的工作，你做的再好，也只是在给别人做。但是《报童瑞恩》的角度...

现在有很多人貌似都懂商业，吹牛扯淡的时候都能说上几句术语，但真正要说出个子丑寅某来，估计都得抓瞎。
这本讲商业的书像小说一样吸引我，聪明的小报童瑞恩用他的故事，明明白白地告诉我们什么是商业的基本原则和操作手法。不高深、不晦涩、不矫情，却含金量十足，非常之励...

众多豆友们推荐此书，我看后感觉确实不错不错不错！推荐给大家一同分享！我对经营励志类图书一向很少关注，因为这类书真的很难很轻松地读完。但是，这本书看起来特别的轻松，一口气看完的。这本书的封面上写着“一个轻松读懂商业的成人童话。”能让我追忆逝水年华的同时，激起...

一本精致的小书，读起来不费劲，看完了有启发。
我两个小时搞定，既满足了即刻读书的需求，又无时间凌乱而无法好好阅读的烦恼！

[报童瑞恩_下载链接1](#)
