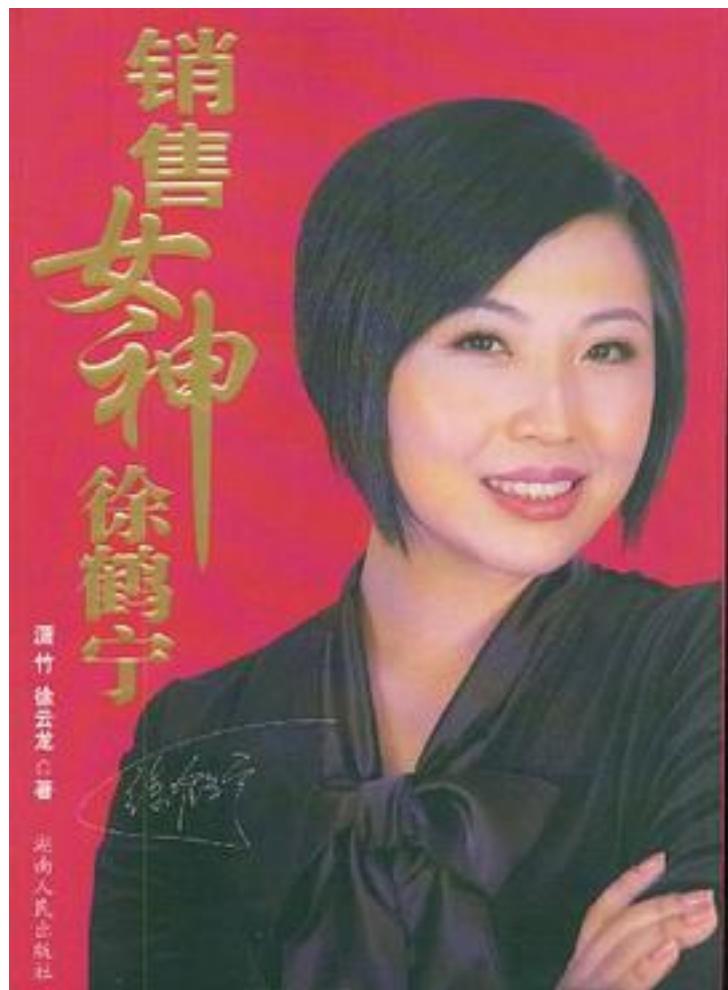


# 销售女神徐鹤宁



[销售女神徐鹤宁\\_下载链接1](#)

著者:潇竹

出版者:

出版时间:2009-6

装帧:

isbn:9787543857803

《销售女神徐鹤宁》讲述了：徐鹤宁，一个持续不断刷新世界销售纪录的奇女子。如果您是一位老板，在这本书里，可以看到用人留人并激励人才疯狂创造绩效的经典案例；

如果你是一名销售人员，通过这本书，可以学到最顶的销售技巧和最绝妙的销售话术，您的业绩可能因此而上升十倍、百倍、千倍；如果您是一名讲师，通过这本书，您会看到一个人如何从平由一步步走向世界级演讲台和领奖台；如果您是一个正在苦苦找工作的求职者，通过这本书，您会豁然开朗看清自己的前路，而重新开始规划自己的人生；如果，你只是在书店随手拿到这本书的幸运读者，那么，恭喜您，您将读到一个真实感人却又充满传奇色彩的快乐平衡式年轻林成功的创业故事；这本书，能让您从此走向别样精彩的人生……

作者介绍：

目录：引子：

销售女神与她的世界级人生教练

第一章：在严格与激励中成长的女孩

- 1、一双鞋，两人穿
- 2、你的身体里流着第一名的血液
- 3、黑小鸭变成了白天鹅
- 4、高考后那个忙碌的暑假
- 5、象牙塔里的健美教练
- 6、“另类”的女生部长

第二章：探索属于自己的成功之路

- 1、做推销员的女大学生
- 2、敢在午夜拦“大奔”的女子
- 3、与两年变富姐的女友重逢
- 4、让她脱胎换骨的48小时
- 5、要成功，先“发疯”
- 6、第一次钓“大鲸鱼”
- 7、从业务员到女子学校校长
- 8、不做校长，做助理
- 9、七天，决定她的一生
- 10、咖啡厅里，她一鸣惊人！

第三章 跟随陈安之的疯狂岁月

- 1、2000元闯深圳
- 2、陈安之变大了她的梦想
- 3、“销售女神”曾经是“倒数第一名”
- 4、人生第一场演讲，她走出逆境
- 5、泪洒第一个冠军奖杯
- 6、什么都能等，成功和孝敬父母不能等
- 7、一次冒险换来一次豪宅
- 8、陈安之为她留下眼泪
- 9、墙上变出两块“劳力士”
- · · · · (收起)

[销售女神徐鹤宁\\_下载链接1](#)

标签

营销

励志

徐鹤宁

销售女神

成功学

成长(励志)

女性

传记

评论

十来分钟翻了一遍。尼玛这星是怎么打出来的……

---

我从来没有看过这么弱智，这么滑稽可笑的书。现在市面上的书都成了什么样子了，这样纯粹洗脑的，以为读者智商都是零的的书都大行其道？成功是什么？是你自己叨叨着我要成功我要住大房子然后整天死皮赖脸要人家买你的课程么？你知不知道什么是真正的人生，你知不知道什么是真正的幸福？我靠，浪费我时间。

---

我在书店蹭的书啊啊啊。。唉，这个女人了不得啊，真有毅力呵

---

打了鸡血似的传销人士真可怕

---

坚持，努力，自信。书的内容一般。

她的故事，你的人生，所以还是要借鉴后自己实践。

读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数，阅人无数不如跟随成功者的脚步

尼玛这星是怎么打出来的…… +1

说实话，个人觉得这本传记体的所谓励志书，除了表现出徐鹤宁跟打了鸡血一样的癫狂状态之外，还是可以总结出几点有用的并且每个人都已经知道的但是却不是每个人都做到的方法的。但是对于这样浮夸的洗脑式“励志”书籍，我个人是敬谢不敏的。

知音体+广告体 不过激情+努力+改变+学习 永远是对的

其中对于安东尼罗宾和陈安之的推崇简直成了神了 我最见不惯的就是没事就拿LV包包和宝马还有什么豪宅说事，我也最不喜欢这种如此的蛊惑  
现在她这个行业的确需要，她应该去学点心理学，而不是一味的去上无数的安东尼

说！！陈安之为这本书出了多少钱！！！！

做兼职时读过。。。。

看完之后 觉得自己对自己好好 但是有句话我最近回想越来越有感触 头脑简单向前冲  
对于销售人员可以当个必读书籍励志

伟大的女人，看了她的成长史，觉得自己有什么理由不成功呢，但是话说话来，脸皮不够厚，太多事情放不下反而是阻挡自己成功的主要因素

销售人员的热情有一种很强烈的感染力，即使只是看看书，也热血沸腾。

2010.2.17

我是很佩服她的，尤其那十步成交法，可是，究竟怎样的自信或者强烈的自信心能让她达到那种境界。

一本書總結下來就是你要堅持和努力，太空類，實施的技巧方法一點都沒有，所以說我一點都不喜歡看所謂的勵志的人物傳記！！

努力的重要性。

这是一本广告么？。。。。

失意的时候就当成精神激励鼓励下自己，不过千万别当真。

既叫好又叫座的书太少，而这本真是忽悠到家了

[销售女神徐鹤宁 下载链接1](#)

## 书评

看书看目录,看完目录再看前两章基本可以判断是骗子了.

你会惊奇的发现她不断的在讲成功,多长时间拥有人参的第一台宝马,多长时间拥有第一个房子.

能不能告诉我你成功的过程.你跟随别人的脚步没有错.但是姐们你不能那知识来做传销啊! 中国的知识本来就很廉价了.CPI不停的涨,降...

安东尼罗宾的

讲座的确很贵，也的确帮助了很多人，解决了生活上的问题，感情的问题，事业的问题，人生观的问题，最重要的人，他告诉人如何成长，如何满足自己的需要和别人的需要，如何对社会有奉献，以此让大家生活的积极快乐和健康。  
作用类似于哈佛大学的幸福课。原因是大多...

---

本书成功的方法列出：1。找到欣赏你并能提拔培养你的“人生导师”  
2。找到未来五年发展的好行业 2。花最多的时间在专业上，做到专业能力第一  
3。好的营销是让客户看到你的专业能力和能被你的人格打动，最好是能带给客户实际的帮助 4。每天找最好的方法处理问题，不断接收新的...

---

好些年前朋友发给我看过一个文档是--销售女神徐鹤宁精彩语录，知道有这么一个人。最近看到这本书就翻了下。就书而言，只能给两颗星，粗粗一翻木有什么内容，翻来覆去也就差不多成功学的内容。也只能作为短期的打鸡血作用，三分钟热度来的快也去的快。只有真正找到了自己为之奋...

---

个人觉得是非常不错的！  
因为，它在我心情低迷的时候拉了我一把，让我找到了奋斗的方向还有一些道理是我认同的，一些为了目标而做的奋斗和方式方法都是我肯定的。于是，我决定运用书中介绍的潜意识法以及梦想板开启我新一轮的人生！\*\*\*\*\*让我茅塞顿开...

---

觉得还行吧！挺有收获的，我觉得任何一本你感兴趣的书，你读了之后都会有收获的，读书就是这样，不能完全照样做，但要心里有底。

---

我本来是很反感那些成天宣扬成功学的家伙，但看了这本书，我的观点多少有了一些改变。虽然对于为了工作一天只睡两三个小时的状态我表示不认可甚至不相信，但对于作者努力工作的状态，期间表现出的常人难以理解的热情和坚韧，我又倾佩不已。书中作者做销售培训时现场的疯狂场景...

---

听说她很有名我就读了此书，太神奇化了，一年内买豪宅买宝马买劳力士，为什么能买，她确实非常非常非常努力，也确实很有能力，很敬佩她这样有能力的人，却不喜欢她这样的赚钱方式。

通过演讲成功学来赢利，激励学子一时激情花上千元报名，学子听完确实激情澎湃，工作...

这是我读过，最真实的书。写着一个普通中国女性的蜕变，她坚持不懈的完成每天定下的目标。遇到任何问题都能够永不言弃，她坚信她一定能行。我非常喜欢的书籍。她写懂了女人怎么成功的秘诀。

觉得徐小姐有点走火入魔。

态度是很重要,同时技术也很重要.徐小姐貌似过分强调态度的重要性了.

她师傅陈安之感觉除了非常勤奋,还有智慧.而她好像完全是个疯子,凭着过人的勇气和体力拼命干.这么说吧,像个勤奋的农民.

这是一个奇女子，仅仅用一年的时间亚洲销售记录，世界销售记录，  
如何一对一谈判说服！如何倍增时间、倍增自己年轻大成功的秘密！

如何问话式销售系统、如何八大问句成交全场背后的秘诀！

如何快速为自己的公司、产品做最高价值的会议营销！

如何快速清理产品库存的问题！...

当大多数年轻人还在职场上摸爬滚打时，23岁的徐鹤宁早已开上红色敞篷宝马坐拥200万豪宅了。你大概以为又是一部炫耀财富的成功励志书了，诚然，成功励志类书籍的结果显而易见，但如何成功励志却各有不同，实现梦想的途径也各有千秋。坚持的有如愚公移山，战无不胜的那是知己...

在图书馆借了这本书，因为标题很炫。

看了前几页和各种各样的人合影，就有点怀疑，和潜能激励大师，疯狂英语创始人合影可以理解，大家向着同一个目标努力。但是和影视名人合影说明什么问题呢，心里开始有一种不好的预感。果然，再往下看，就类似于传销了。最近在电视上求职...

就是精神鸦片吧，如果需要短时间攻克某个项目，可以看看给自己短期的动力，不要长期迷恋，而且只能看一遍，看多了就失效了

京东网还没给我送货的时候有一朋友就怒吼我：“徐鹤宁这个女骗子的书你都买，以教育培训到处招摇晃骗，毫无意义的培训两天价值4500元，讲课现场请来至少50个“托”衬场面。”虽然朋友的话都让我给反驳回去，还说他咱们道不同不相为谋，他习惯性的批判任何事物任何人，自己...

如果您是一位老板，在这本书里，可以看到用人留人并激励人才疯狂创造绩效的经典案例；如果你是一名销售人员，通过这本书，可以学到最顶的销售技巧和最绝妙的销售话术，您的业绩可能因此而上升十倍、百倍、千倍；如果您是一名讲师，通过这本书，您会看到一个人如何从平庸...

[销售女神徐鹤宁 下载链接1](#)