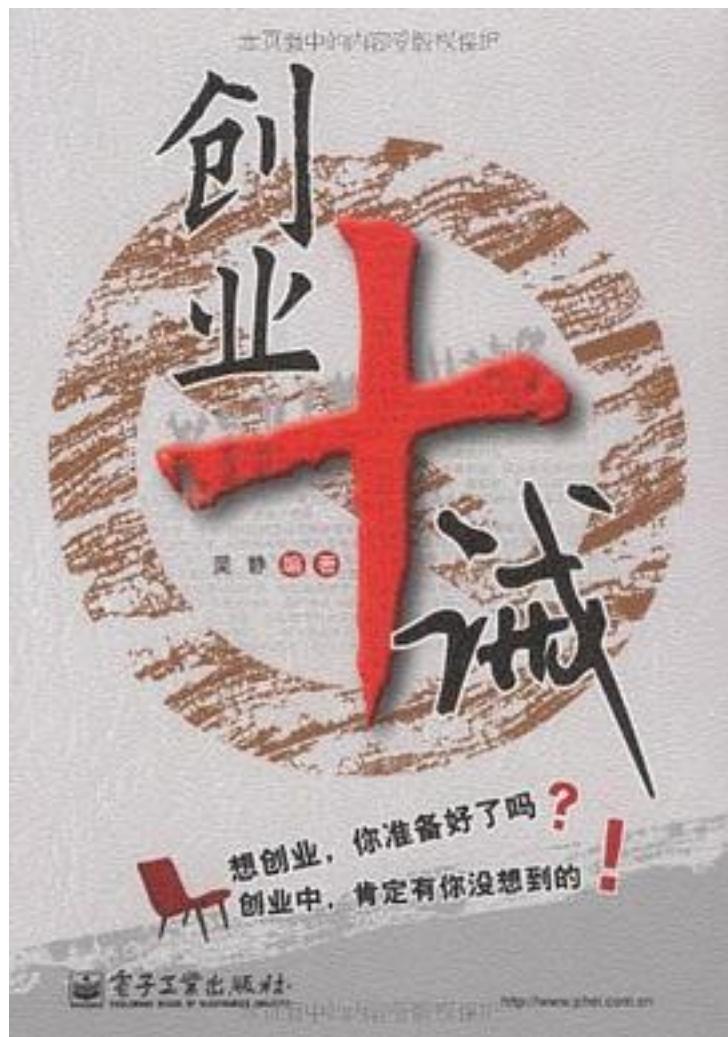


创业十诫



[创业十诫 下载链接1](#)

著者:吴静

出版者:电子工业

出版时间:2009-6

装帧:

isbn:9787121088094

《创业十诫》作者选取了大量真实的创业失败案例，并对这些案例进行了细致、深刻地

剖析，明确指出了这些创业者失败的根本原因所在，且针对这些失败原因，给出了正确的指导，让读者从这些创业失败者的血泪史中得到教训，从而在创业时少走弯路。21世纪是创业的最佳时期！但创业的道路并非一帆风顺，而是充满了坎坷与艰辛。据权威部门统计，90%以上的创业者都是以失败而告终。那么，究竟如何创业才能避免失败呢？这是一个让大多数创业者都感到困惑的问题。

作者介绍：

目录: 引言

人人都可以创业
1.创业——人生的选择
2.寻找创业机会
3.为什么90%的创业者都会失败
第一诫

不要投资不熟悉的行业——做熟悉的事情才容易成功
1.情侣网站：广告投放别失误
2.酒楼：菜系定位要准确
3.婴儿游泳馆：缺乏市场认同
4.白咖啡：顾客拒绝“舶来品”
5.户外用品店：没有人脉入行难
6.宠物店：传染病带来的灾难
7.内衣店：品牌选择太盲目
第二诫

不要急于追求高额利润——平稳发展是关键
1.药店：只关注高利率药品难赢利
2.鞋店：盲目扩张的恶果
3.培训市场：目光短浅，死得更快
第三诫

不要忽视成本预算——成本是创业的命脉
1.快餐店：利润丢在“弹指一挥间”
2.书店：账目混乱难赢利
3.花店：那些凋谢的鲜花
4.健身房：不明白客户是如何流失的
5.早教中心：大房子把利润“挤走”
6.汉堡店：被电老虎吞噬
第四诫

不要合伙做小本生意——单干能节省精力
1.印刷厂：不要自动平分股权
2.婚庆公司：“有福”不能同享
3.汽车维修厂：合伙人带来的烦恼
4.贸易公司：老同学也有私心
5.青年公寓：同床异梦不长久
6.礼品店：不和睦，不生财
第五诫

不要选错了店址——地利也能决定创业成败
1.服装店：时装店不要开在闹市
2.两元店：开店也要遵守交通规则
3.茶馆：停车位在哪里
4.蛋糕店：向左走？向右走？
5.干洗店：高档店开在低档区
6.咖啡店：红绿灯的过错
第六诫

不要被市场欺骗——创业前一定要先调查市场
1.精品店：货源跟不上潮流
2.电脑维修：市场开发更重要
3.文具店：别忽视了对手的存在
4.眼镜店：迷失在“暴利”的谎言中
5.动漫玩具：找到一手货源是关键
6.丝瓜络产品：有需求没市场
第七诫

不要选择没有潜力的产品——有潜力才有发展前途
1.掉渣儿烧饼：流行的产品寿命短
2.专利投资：功能太全面的产品没市场
3.酒后代驾：遭遇“信任”危机
第八诫

不要过高估价自己——对自己要有客观认识
1.酒吧：缺乏特色遭冷落
2.便利店：不能当超市来经营
3.美容院：不仅仅是投资
4.影楼：技术不是万能的
5.桌面广告：多年的空白市场不要碰
6.医药公司：千万不能眼高手低
第九诫

不要漠视政策和法律——了解政策和法律才不会有意外风险
1.网吧：被整顿“整垮”
2.素菜馆：商住楼下难营业
3.短信：从暴利到出局
4.手机修理：不懂税收吃大亏
第十诫

不要轻易相信别人——要提防创业路上的陷阱
1.音像店：租来的房子不合法
2.汽车美容：栽进特许加盟的“陷阱”
3.建材店：盘店也有风险

• • • • • (收起)

[创业十诫](#) [下载链接1](#)

标签

创业

创业学

管理D2

成长~

品牌

评论

多去看看别人失败的教训，比成天看所谓的成功传记使用，而且有现实的指导意义，因为成功的原因千千万万，但失败只需要一个理由。多去看别人失败的教训，不仅不会让你的胆子更小，反而会让你的胆子更壮。

没啥好看的但是我依然看完了。套用我们刘忽悠老师的话，写得跟小说似的！

推荐给有创业想法的人

用一些短小的创业例子来说明创业过程因该避免的问题。当休闲读物翻翻还是不错的。其中有一个讲社会精英职业经理创业的优劣分析，很到位，说的事都有深切体会。

[创业十诫_下载链接1](#)

书评

[创业十诫 下载链接1](#)