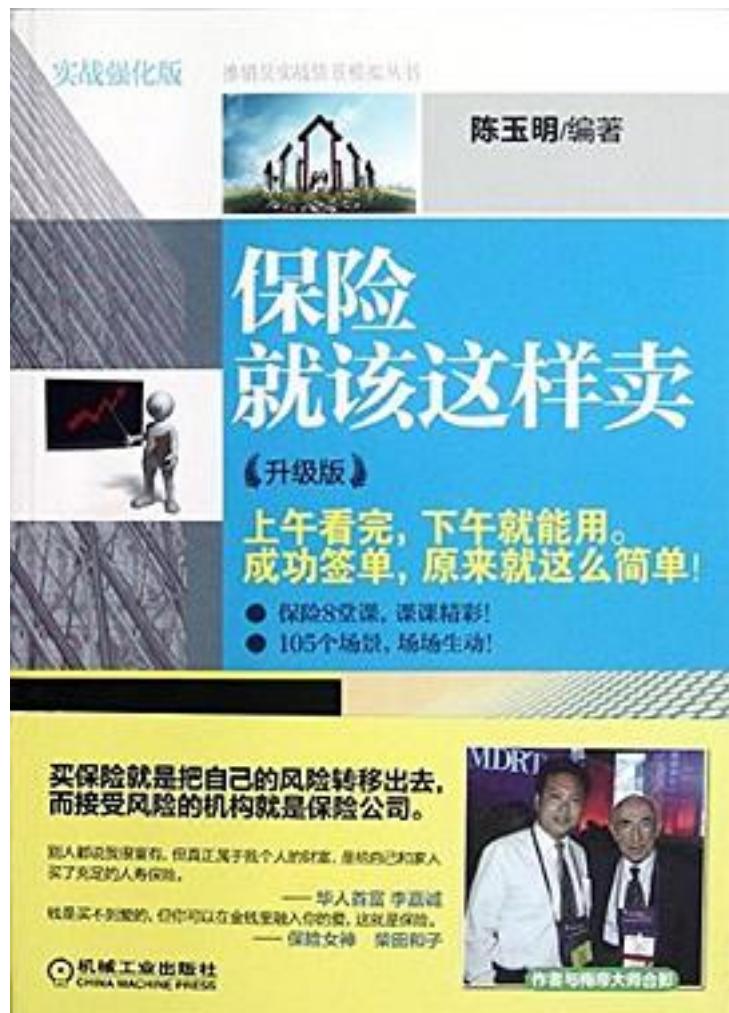


保险就该这样卖



[保险就该这样卖 下载链接1](#)

著者:陈玉明

出版者:

出版时间:2009-6

装帧:

isbn:9787111274087

《保险就该这样卖》针对保险营销的实际，提供了105个模拟场景，分8堂课进行讲解

。每个场景均按实际问题、点评分析、方式和策略、专家建议的思路一气呵成，思路清晰，简明易懂。《保险就该这样卖》可以帮助保险销售人员坚定信心，增强保险服务意识，掌握保险推销技巧，提高保险推销过程中与客户沟通交流的能力，从而帮助更多的人认识保险，理解保险购买保险，使他们在遭遇各种灾难时，能够撑起保险这把“保护伞”。

《保险就该这样卖》是保险推销员的必读书，也是保险公司进行员工培训的优秀读本。

作者介绍:

目录:

[保险就该这样卖 下载链接1](#)

标签

保险

经济

评论

3000块钱是你俩月工资，你省吃俭用的交了20年，
等几十年后你老了，3000块钱估计就够你吃碗面条的。
当了房奴车奴，还要当保险奴！！说实话，不卖保险以后我长出了一口气，
再不用算计每个见到的人了~！
再不用绞尽脑汁把普通的人际关系全都转化为利益关系了！ 我走路能抬得起头了！

没啥印象

想找一本介绍保险行业概况的书，不小心翻看了这本

[保险就该这样卖 下载链接1](#)

书评

[保险就该这样卖 下载链接1](#)