

請搜尋 最簡單的網路賺錢法



[請搜尋 最簡單的網路賺錢法_下载链接1](#)

著者:平賀正彦

出版者:究竟出版社股份有限公司

出版时间:2007-12-1

装帧:平装

isbn:9789861370903

想要在網路上持續賺大錢，到底有什麼祕訣？

輔導成功率高達90%的網路商務顧問，帶你從0開始，一步一步邁向千萬年收。

即使對行銷、網路一竅不通也沒有關係，本書將以實際的建議，讓你了解行銷和網路商機的魅力。

打工族：原本月收入5萬日圓——2年後月收入1000萬日圓

失業男：原本月收入0日圓——2年後月收入500萬日圓

從0開始的網路集客賺錢術

日本首屈一指的網路商務顧問平賀正彥，以精準的集客術，輔導成功率高達90%。

本書透過兩位客戶的成功案例，徹底解說網路賺錢術的箇中精髓：針對目標族群設計首頁和標題、找出有效關鍵字、合理分配廣告預算、徹底利用搜尋引擎……即使對行銷、網路一竅不通也沒有關係，文中將以實際的建議，讓你了解網路商機的魅力。

登場人物1：原本是打工族

菅野一勢先生（每月收入5萬日圓——每月收入1000萬日圓）

完全是個網路門外漢，一開始連電子郵件都還要太太代寫。先是在網路上販售外遇調查祕笈，之後又推出資訊商品創業祕笈，最高紀錄一個月賺進2800萬日圓，現在年收入更高達1億5000萬日圓！

登場人物2：原本是被裁員的上班族

榮島一博先生（每月收入0日圓——每月收入500萬日圓）

被公司解雇，抱著600萬日圓的債務來創業。一邊養三個小孩，一邊經營網頁設計公司。在作者平賀正彥的輔導下，短時間內便接到一大堆案子，現在年收入已經高達6000萬日圓！

集客達人的14個網路賺錢鐵則

鐵則1 一開始就要思考，如何讓最少的錢發揮最大效果

鐵則2 剛開始時，用不花錢的方法集客

鐵則3 鎖定目標族群

鐵則4 只要調整首頁，就可以提高成交率

鐵則5 花錢打廣告集客

鐵則6 提高商品售價

鐵則7 提升搜尋引擎排序，進一步集客

鐵則8 要有隨時可能被停刊廣告的心理準備

鐵則9 問題出現時要能馬上因應

鐵則10 經營的網站越來越多時，讓別人來幫你行銷

鐵則11 做生意要選對時機

鐵則12 讓同一客戶重複消費

鐵則13 建立會員制

鐵則14 同時擁有好幾個收入來源

作者介绍:

平賀正彥

為日本國內客戶成功率第一的網路商務顧問。

畢業於日本中央大學商學部經營學科。之後，進入日本大型小鋼珠店就職，從清掃廁所開始，六年後晉升為店長。他負責集客、業績管理，到50位以上的部屬管理職，因此學得了時代最先端的風俗業界集客術，成為日後進入網路商務顧問業界的利器。

在小鋼珠店工作期間，他寫下《打小鋼珠賺十倍的店長祕笈》手冊，在自己的網站上販賣，大受歡迎，很快就賣掉3000本以上，收入是上班族薪資的好幾倍。

就在此時，遇到日本實踐行銷協會的園代表，他下定決心轉換跑道，成為專業諮詢顧問。經過口碑介紹，幫忙許多著名的諮詢顧問製作網站，負責網路行銷，其中包括人稱經營大師的知名企管顧問神田昌典。

目前，他主要從事創業輔導的個別電話諮詢服務，等候接受輔導的客戶超過300人。兩年來，接受輔導的客戶當中，從零起步，到達年收入2000萬日圓的成績者，已經超過20人，有些年收入甚至超過了1億日圓。而每月營業額100萬日圓的客戶則是不勝枚舉。

輔導客戶的真實成功案例：

銷售情報商品創業祕笈，每月賺進1900萬日圓

透過網路販售牡蠣，創下日本最高營業額紀錄

麵包店也能每月收入150萬日圓，顧客暴增兩倍

利用轉運配送法，達成每月300萬日圓的業績

販售節稅祕訣，每月賺進600萬日圓

販售買賣股票祕訣，每月賺進300萬日圓

補習班學員增加兩倍，整體推拿診所來客人數增加三倍

拍賣中古車，業績提升兩倍等等……成功案例越來越多！

集客請負人?平賀正彥的網站：www.hiragamasahiko.jp/

目录: 誰都可以賺大錢的時代已經來臨！

步驟1 一通電話，從零開始

來自打工族的電話

來自失業男的電話

步驟2 幾乎不花成本，也能一個月賺進四十至八十萬日圓

從零資金開始

「一開始：菅野先生月收入五萬日圓，榮島先生月收入零日圓」

三個不可不知的省錢絕招

不花錢的集客術

「不到一個月後：菅野先生月收入十五萬日圓，榮島先生月收入零日圓」

買家是誰？鎖定目標，提升反應度的方法

「一個月後：菅野先生月收入三十五萬日圓，榮島先生月收入十萬日圓」

秀出實績，提高網站成交率的方法

「兩個月後：菅野先生月收入五十萬日圓，榮島先生月收入二十萬日圓」

步驟3 運用行銷策略，每月賺進一百至一百五十萬日圓

投入成本，讓客戶增加兩倍的方法

「三個月後：菅野先生月收入八十萬日圓，榮島先生月收入四十萬日圓」

重新設定價格，讓營業額提高兩倍的方法

「四個月後：菅野先生月收入一百萬日圓，榮島先生月收入六十萬日圓」

加強搜尋引擎策略，集客的最終手段

「五個月後：菅野先生月收入一百五十萬日圓，榮島先生月收入一百萬日圓」

步驟4 克服困難，每月穩定賺進一百萬日圓

廣告突然被停刊

賣得越好，客訴越多

網路世界中的常識一夕就變

賺得越多，生活也會受到影響

步驟5 進入最後階段，每月賺進五百至一千萬日圓

同時經營數個網站，收入源源不斷

「八個月後：菅野先生月收入二百萬日圓」

再次調漲價格，收入滾滾而來

「八個月後：榮島先生月收入一百二十萬日圓」

達成最終目標，每月營業額五百萬至一千萬日圓

「一年半後：菅野先生月收入一千萬日圓，榮島先生月收入五百萬日圓」

步驟6 最少十年之內，每月都能賺進五百至一千萬日圓

讓老客戶一再光顧，賺進一千萬日圓的絕招

「兩年後：菅野先生月收入一千萬日圓以上，榮島先生月收入五百萬日圓」

建立會員制的營運模式，賺得長長久久

擁有不同的收入來源，賺得長長久久

只要做到這些，十年內事業不用愁

步驟7 如果你是從零開始……

我也是從零開始

誰都有讓事業戲劇性轉變的瞬間

最後的叮嚀

．．．．．(收起)

[請搜尋 最簡單的網路賺錢法 下载链接1](#)

标签

评论

[請搜尋 最簡單的網路賺錢法_下载链接1](#)

书评

你们的微信步数可以换话费、油费、京东卡、旅游尾单、视频会员等精美礼品啦！
只需打开微信，搜索【走路赚话费】，【走路赚油费】
小程序即可参与步数兑好礼活动~
如果你平时疏于运动，记得多走走路，不仅可以锻炼身体，还可以把你每天走的步数兑换成钱或者礼品，真是两全其美...

[請搜尋 最簡單的網路賺錢法_下载链接1](#)