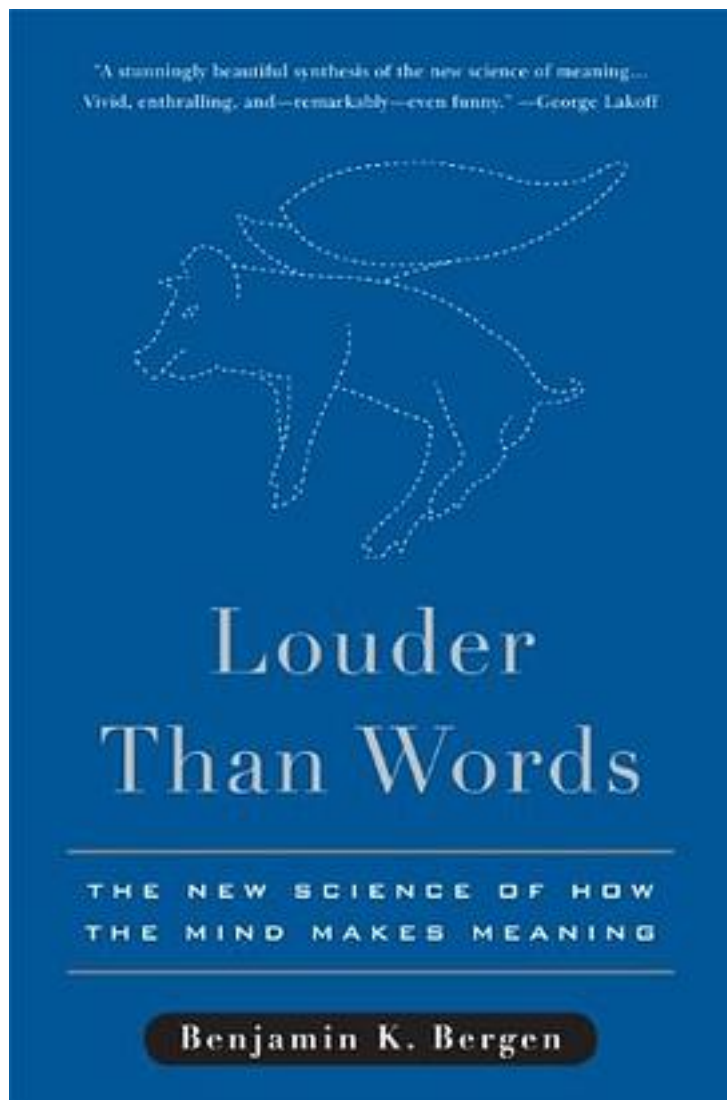


Louder Than Words



[Louder Than Words_下载链接1](#)

著者:Joe Navarro

出版者:HarperBusiness

出版时间:2010-1-1

装帧:Hardcover

isbn:9780061771392

LOUDER THAN WORDS imparts the skill of "nonverbal intelligence", the ability to read, interpret, and utilize nonverbal signals-or in poker terms, "tells"-in the workplace to your greatest advantage. Navarro provides crucial insights on what is really "being said" at meetings, interviews, negotiations, presentations, business meals and other business-social situations, and the casual yet critical water cooler exchanges that are the driving force of an organization. Stop settling for mediocrity and let Joe Navarro take you from effectiveness to excellence in your career with chapters including: How the Body Talks-The subtle behaviors that offer clues to what others are thinking or feeling. Influence at Your Fingertips-Mastering the first impression and picking up cues that may indicate agreement or disagreement. Applied Nonverbal Intelligence-How to constantly assess clients or interviewees while you're engaged in positively influencing them. "To See Ourselves As Others See Us"-Social behaviors that may make you look poorly in the eyes of others (such as nail biting) versus behaviors that can enhance your image (wearing clothing that reflects responsibility and maturity). Curb Side Appeal-Understanding how attire and gestures can both inspire and captivate (why you see Bill Gates and presidential candidates in front of blue backgrounds). Situational Nonverbals-Do's and don'ts when dealing with clients, especially people of other cultures (protocol when tendering business cards, cultural differences in physical comfort zones, determining the order of business). No matter what your business interests are, this book is sure to jumpstart your career.

作者介绍:

乔·纳瓦罗

资历长达25年的美国联邦调查局（FBI）反间谍情报小组的专家、公认的非言语行为大师。现受邀担任FBI、美国国务院的顾问。他不仅为全球500强公司提供咨询服务，还经常出现在NBC、CBS、CNN和FOX新闻等美国主流电视媒体上，并在全世界范围内发表公开演讲。他的身体语言破解技巧和读人术受到世界级扑克玩家Phil Helmuth的推崇。

他的旧作《FBI教你识别身体语言》提到身体语言的秘密，大受全球读者欢迎，销量达百万册。而新作除保留旧作的精彩内容外，对于前作没多做着墨的职场情境，全都在新著中巨细靡遗地呈现出来。

东妮·斯艾拉·波茵特是一位作家兼编辑顾问，在出版行业已拥有超过二十五年的从业经验。她目前居住在纽约市。

目录:

[Louder Than Words 下载链接1](#)

标签

英文版

ebook

SEA

Audiobooks

评论

读这类书一定要提醒自己，找到baseline然后再进行分析才是重要的，切切不要jump to conclusion。

实践起来不容易~

[Louder Than Words_下载链接1](#)

书评

阅读介质：iBooks（ePub格式） 阅读时间：2010年12月
嗯，不需要满足格式的读书笔记，才能算是自己对自己有所交待的读书笔记。老早前就读完了这本FBI前特工写的《身体语言密码》的奇书，一直没有整理回顾一下，今天来简单梳理一下吧，主要是列一列要点记录。 《LIE TO...

这本书，我是用电子书看完的。在地铁上看了两天。
书的信息其实并不多，虽然，给到很多例子。但是，总是觉得，有些部分在现实生活中并不好用，毕竟，我们不是审犯人，身边所有的人，和我们都是平等的。
很多技巧，其实我们平时都已经会了，这是作为生活的经验，只要用心观...

一般这类带有畅销书头衔的书少有值得花时间去看的，略略而过尚可。被列入畅销行列

的书籍很大一部分是管理、励志、厚黑等诸如此类的，一直觉得它们都有急功近利的通病，当然也可以说是通俗。

它们都不似洗尽铅华者，等有心人采摘，反而是在抓住大众心理弱点上下了十足的工夫， ...

我是来找人的 先自我介绍啊 我是个大学生在杭州读书 今天和一个同学到青岛旅游一番游览后就走进了 新华书店 香港路店（这是我个人的习惯 到一个城市就找书店进去看看） 晚上7点左右 朋友去洗手间的功夫 在一楼看到一个姑娘 学生模样 165左右 黑色的鞋子 马尾发辫 穿黑白格...

当人与人之间发生碰触的时候，身体中会分泌内啡肽（这也是情侣之间拉手的原因）以及催产素，会对人之间感情的增进产生效用（无论是对父子、兄弟还是情侣）。（P81）——肢体接触
哈珀·科林斯出版集团版权，最近读心术类的书很热，但是这本书的角度是以职场为主。 111009上...

当“身体语言”频繁出境的时候，你的言谈举止就不止停留在了礼仪阶段，而是演变成一种与人交流的天然工具，伴随你的生活、工作。越来越发现，得当的肢体语言会不仅会为你的工作、交际增色不少，而且对方也会因欣赏你而接近你、配合你，工作自然会顺利流畅。基于这种需求翻看了...

最近刚好在看《LIE TO ME》，是测试你是否撒谎，觉得挺不错的~~就开始关注类似这方面的书籍，偶然间看到这本书，网上好像评论不错，看着目录也还不错~~买一本看看先~~

It is said that every one is created equal. Maybe it is true. But people get so different once he has been born. People's mind get changed tremendously either. It was naturally for a child to pursue for perfection in all aspects. But soon, he will found ...

要不要上手这本书，其实你看看评论区以及笔记区部分就好了，小伙伴们已经将重要的条目清清楚楚地写着了。没有一种强烈的错过此书会后悔终身什么的。
通过你各种动作，手部、脚部、肩部、脸上，通过你不自然的表情动作猜测出你现在的心情怎样。总之，你心情不好、不耐烦、对此...

引言说：

“让我们一起来设想一下这样的情形：如果有一天你可以洞悉别人的想法，感受或意图；如果有一天你可以对别人的言行产生强大的说服力和影响力；如果有一天你可以不用别人的明示而靠自己看出一场比赛或者竞争的关键点；如果有一天你可以在别人面前淋漓尽致地展现自信、权...

现在很多书推出的时候，都在封面上印着“白金版”、“白金升级版”，但内容往往参差不齐，很多都是东拼西凑的内容。这本书实际感觉也差不多。
书是在上海书城买的，当时大概搞推销，书被堆放在电梯的转口，一踏出电梯就能看到。也就顺手拿了本浏览。相对而言，内容在我的藏书...

世界的很多东西就在那里，能观察到的人，就能看到。譬如夏天的过雨云，譬如人类诚实的身体语言。
书中提到了，人的边缘系统是控制人最基本的情感中心，是一个情绪核。这解释了，为什么情绪是那么不受理性控制的，因为，它们根本就是两个系统。人的身体语言就被边缘系统控制着...

后面三分之一都是讲礼仪，字里行间感觉完全是中国人写的，基本全是中国的礼仪，甚至古人的文言文都上来了。听看过原版的人说，原版是一本非常不错的书，只是被翻译的乱七八糟。有一定英文基础的最好还是去找找英文原版看。

第二本书是关于fbi的读身体语言的书，FBI教你破解身体语言 (马文·卡尔林斯 / (美) 乔·纳瓦罗)是小沐同学想看的于是我就去网上重新搜了一遍找到的，不过估计内容不全，而且缺少图片的参照读起来或多或少的有些遗憾。这是一本很适合入手的书，因为他讲的东西很多很有...

对微表情的兴趣，最早源自于《Lie To Me》，Dr.Lightman对别人微表情和微动作的把握与判断，简直到了炉火纯青的地步。皱个眉头，撇个嘴角，这些毫无意识的动作都在暴露真实的自己。不得不说作者很精明，趁着电视剧的热潮第一个出版了这本书。书名中提到的什么FBI，忽略掉吧，噫...

本来对这本书没有什么写评论的必要。但是还是为了社会公益，随便翻阅一下，看看还是好的。写这种书的问题总是在于会扯些没用的地方。本书的问题也在于后半部分根本没提到一些和身体语言无关的事。尤其是关于撒谎那章节的描写。看这本书的目的是想了解一些关于身体语言方...

老外写的书，优点就不说了，缺点就是抓不住重点~铺陈了很多东西，关键的其实就那么几句。也不知道这个白金版和别的非白金版内容上有什么差别~~~后来买了姜振宇的微反应微表情，感觉那个更贴近中国人一些，不过还没有仔细研读，要看的书太多了啊！

[Louder Than Words_下载链接1_](#)