

# 懂人性才懂生存



[懂人性才懂生存\\_下载链接1](#)

著者:黑夫

出版者:时代文艺

出版时间:2009-10

装帧:

isbn:9787538727432

《懂人性才懂生存》内容以发生在日常生活中的细节和片断为例，运用心理学的分析，深刻剖析其背后的人性特征，以及现实生活当中的实际运用。角度新颖独特，细致入微，发人深省，文本富有感染力和震撼力，除了给读者带来意想不到的知识收获和阅读愉悦处，还对每个人的日常生活有着相当大的启发，其内容和价值为同类型图书所少见。

作者介绍:

黑夫，1968年出生于新疆伊犁，1991年毕业于吉林大学中文系，曾就职于吉林市委、吉林市政府秘书处、全国第八届冬运会场地建设指挥部、北大湖滑雪场。自1999年起转入图书出版行业，现为自由撰稿人、图书编辑、独立策划人。现居北京。出版发表的作品：《省长的家门》《坦白》《学会选择学会放弃》《一杯浓茶八味人生》《人生重要时刻的提醒》《禅的故事》《十秒钟让你出类拔萃》《你可以更抢手》《感动》《品味》《历史不忍细看》《历史很敏感》《开一家自己的个性店》《现代酒店管理》《<圣经>隐蔽的历史——破译达芬奇密码》《开国二十帝》《梁启超说禅》《心理诊治完全手册》等。

目录: 第一辑 善用你的眼神 暂停的功能 适当地给予报酬 心理退化现象  
部分刺激与政治家的手法 使威胁的效果加倍 利用对方的小失误 疲倦会使判断力降低  
各个突破 加一点小缺点 “不确实” 反而让人感到 “很确实” 对比效果  
使对方没有反抗的能力 “分” 比 “小时” 好用 大家都是这样做的 如何克服自卑  
如何加深他人对自己的印象 表达意见的技巧 第二辑 让对方说出真心话 改变对方的决定  
抽象的被害者 同一线阵联盟 把不需要变成需要 贵的就是好的  
要成功, 就得先笼络反对者 “道理” 不是解决问题的唯一方法  
每个人都有教训人的本能 射将不射马 背向光源 让对方认为你是个一流的人物  
如果我是你的话 拒绝的艺术 好, 可以结束了 加入一点点真实 我的女儿非常欣赏你  
我一定可以做到 只提供自己可以接受的选择 单位的错觉 众口铄金 欲擒故纵 第三辑  
会议的精髓 找到和对方的共通点 用感觉来说服别人 要指责别人不一定就要说坏话  
给别人好印象 以责任代替管理 受与给之间 从小处着眼, 大处着手 让人难以说不  
比较性的思考 与对方穿着同样的服装 从您的话中让我联想到 透露一点隐私  
说别人是坏人 故意让对方发现一点小缺点 坦白地承认错误 旁敲侧击的妙用  
避免因小失大 让别人感觉到你的努力 让对方感到你的关心 第四辑 模棱两可的说话术  
大智若愚 造成对方的心理负担 设法拥有共同的经验 以小博大的人际关系 沉默可以成金  
承认对方的疑问 谦虚帮助你获得更多 公而忘私 坦白带给你好处 假装自己是上流社会  
让自己像是个大忙人 让自己充满抱负 越禁止就越多人想看 如何引起别人的注意  
让人感觉占到便宜 心理上的差别感受 先入为主的观念 人类的盲从心理 高明的推销法  
借力使力 第五辑 使对方“自己说服自己” 高价与品牌 提防伪善的忠告 以慢制快的作法  
单刀直入的选择题 以最后通牒为王牌 让他对你忠心耿耿 让借口无懈可击  
智者会利用谣言 以利益为诱饵 亲密关系从称呼开始 你一定做得到 凡事不宜太躁进  
有效的间接说服 四两拨千斤的艺术 故意凸显小缺点增加可靠性 善用对方拒绝的理由  
不要被牵着鼻子走 既期待又怕受伤害 以表示关心为出发点 制造冥冥之中的巧合  
制造一个共同的敌人 自言自语的妙用 大方接受别人的批评 让你一次说个够 第六辑  
斥责之后的抚慰 出乎对方意料之外 拉近彼此的距离 拍拍马屁又何妨 让对方不攻自破  
化整为零, 各个击破 政策性的让步 客套话拉开心理的距离 欲擒故纵的策略  
将事情的重要性搬上台面 以时间换取空间 攻击对方的生物时钟 先入为主的诱导  
让人觉得高高在上 强调全体的战术 设身处地的假想 渐进式的蚕食鲸吞  
先礼后兵的说服法 让对方产生轻敌的心理 用知名人士打头阵 造成对方的期待心理  
对强者的刺激方式 请君入瓮 维持长远关系

· · · · · (收起)

[懂人性才懂生存](#) [下载链接1](#)

## 标签

人性

心理

## 评论

简洁通俗！

---

[懂人性才懂生存 下载链接1](#)

书评

---

[懂人性才懂生存 下载链接1](#)