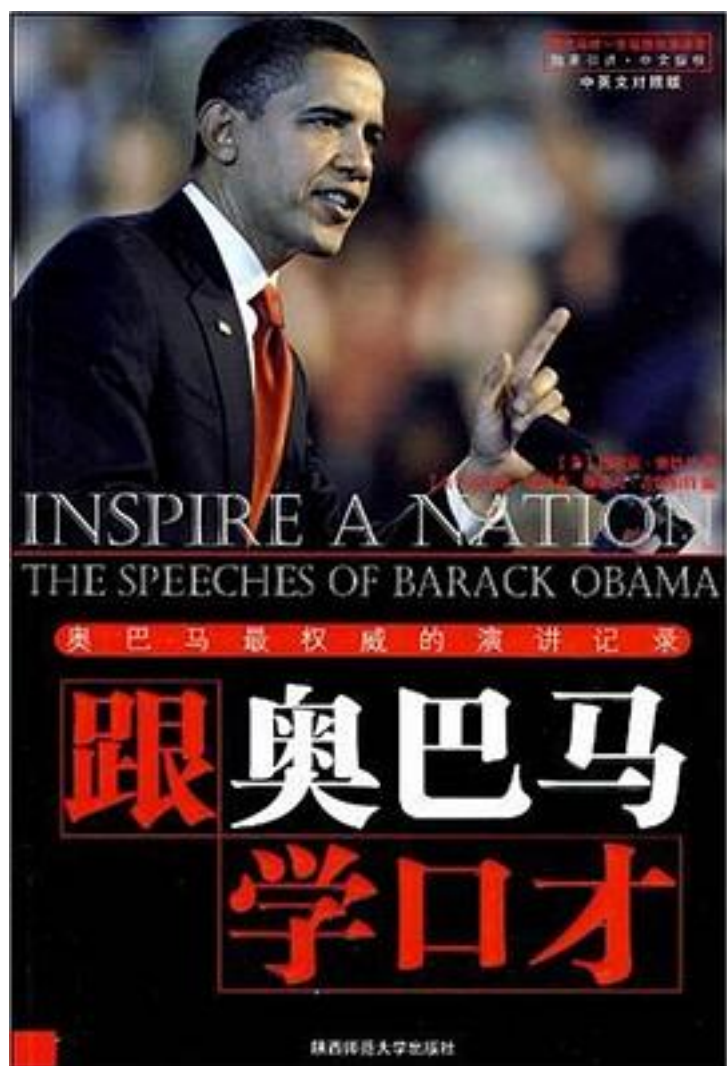


跟奥巴马学口才



[跟奥巴马学口才_下载链接1](#)

著者:佐罗世家

出版者:金城

出版时间:2009-7

装帧:

isbn:9787802512016

《跟奥巴马学口才(中英文对照)》讲述了：一个48岁的非洲裔美国人。1961年生于美国夏威夷州檀香山，父亲是来自肯尼亚的黑人，母亲是美国白人女教师。他先后毕业于哥伦比亚大学和哈佛大学，1996年首次当选伊利诺伊州参议员，2004年高票当选国会议员。2007年2月，46岁的他正式宣布参加2008年美国总统大选。2008年6月，他击败希拉里·克林顿，成为美国民主党总统候选人。2008年11月4日，美国诞生了历史上第一位黑人总统——奥巴马。

这位在2006年前还少有人知晓的“年轻政客”，在2008年却以一匹黑马的姿态，迅速走红，一身帅气、一脸灿烂地成为美国政坛的明星。他那极具魅力的口才、灿烂的笑容俘获了许多美国民众的心，更在全球范围内掀起一场学习奥巴马口才的“奥巴马热”。他出色的口才甚至被认为与美国前总统林肯和黑人民权领袖马丁·路德·金的口才相媲美。

作者介绍:

目录: 第1章 奥巴马“说”的智慧 一、言：语言魅力俘人心 言语恰当得人心 颇具穿透力的嗓音 二、形：低调的黑色魅力 看他的肢体语言 风格需适时改变 外在形象更具魅力 三、识：头脑的争夺之战 铸就非凡之辈 四、胆：阵脚不乱有魄力 来自“敌营”的明枪暗箭 第2章 和奥巴马“辩”个输赢 一、友好的方式是前提 晓之以“礼”的魅力 二、辩论中的心理战术 奥巴马辩论的心理 三、“攻”与“守”的技巧 “攻”与“守”的智慧 四、“辩”与“不辩”的境界 不辩胜万辩 第3章 蓄奥巴马如何“演讲” 一、融入思想的演讲 思想是演讲的原动力 二、避免和控制冷场 演讲现场的激情把握 三、克服演讲的恐惧 从容演讲 四、引经据典的计策 引用政治文献 引用名人 引用圣经 五、与听众合二为一 奥巴马和选民零距离 第4章 奥巴马的“谈判”气势 一、明确谈判目标 奥巴马停核谈判 二、巧用谈判策略 奥巴马关于“救市计划”谈判的态度 三、设置谈判底线 奥巴马关于伊核问题的底线 四、谈判双方关系 奥巴马注重谈判双方的关系 第5章 奥巴马的和睦“家庭慧语” 一、与子女如何谈心 童年对话 二、夫妻间的甜言蜜语 奥巴马是“天生的领袖” 附：奥巴马谈为父之道 第6章 奥巴马言辞特点 一、主次分明，突出主题 奥巴马“责任”的主题 二、巧用修辞，增添色彩 奥巴马的排比气势 三、安排实例，强调重点 添加“实例”，增加可感性 四、成功过渡，一讲到底 看奥巴马如何过渡 第7章 奥巴马说话的艺术 一、学会批评的艺术 奥巴马审慎的批评 二、赞美他人有诚意 赞美“沉默英雄” 三、耐心劝说的力量 奥巴马的耐心 四、委婉拒绝不伤人 拒绝“梦幻组合” 第8章 奥巴马的幽默专属区 一、错位的语言艺术 倒错的语言，深刻的思维 二、总统的幽默招数 谁才是真正的黑人第一总统？ 三、即兴幽默的乐趣 奥巴马的即兴“玩笑” 四、幽默的隐含判断 奥巴马的用意 附：奥巴马十大幽默语录 第9章 奥巴马提醒的语言禁区 一、日常说话九大误区 奥巴马与“水管工乔”的对话 二、辩论中的语言禁忌 奥巴马与希拉里的“和为贵”辩论 三、演讲中的语言禁忌 奥巴马再言“希望” 四、谈判中的语言禁忌 奥巴马的一诺千金 附录一：奥巴马经典演讲稿（中英文对照） 附录二：奥巴马经典辩论 摘选
· · · · · (收起)

[跟奥巴马学口才_下载链接1](#)

标签

跟奥巴马学口才

评论

[跟奥巴马学口才_下载链接1](#)

书评

[跟奥巴马学口才_下载链接1](#)