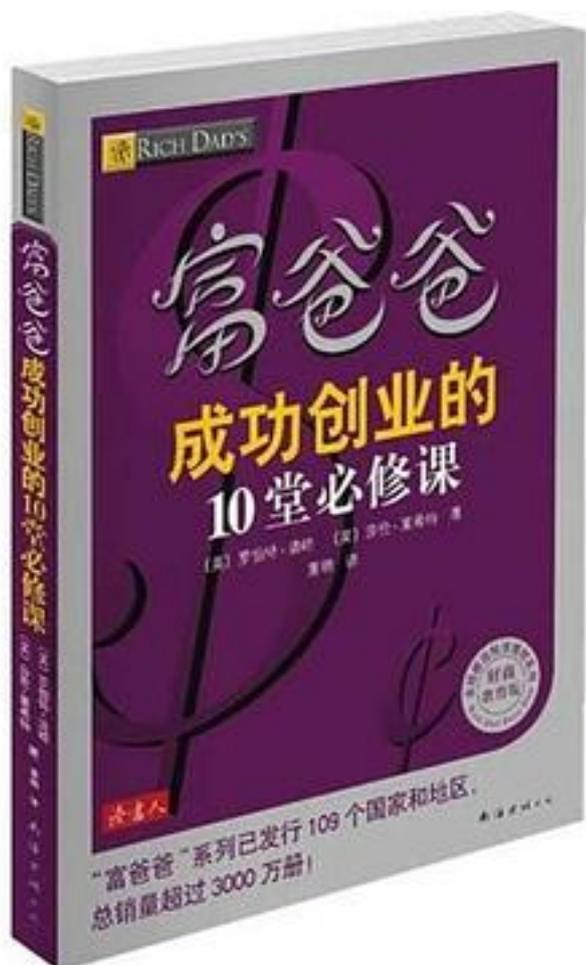


# 富爸爸成功创业的10堂必修课



[富爸爸成功创业的10堂必修课\\_下载链接1](#)

著者:

出版者:南海出版公司

出版时间:2009-8

装帧:

isbn:9787544245180

《富爸爸成功创业的10堂必修课》内容简介为：罗伯特·清崎，据统计，美国大学毕业生选择创业的比例是20%，而我国大学毕业生自主创业的比例仅为0.3%。我国经济持

续高速发展，为人们创业带来了新的机会和更好的条件：政府从中央到地方都在引导和鼓励人们创业，提供了诸多政策支持，创造了宽松的创业环境。

《富爸爸成功创业的10堂必修课》中，罗伯特·清崎将富爸爸的创业理念浓缩成10堂课，并独创“B-I三角形”来说明创办一家企业所需的要素：产品、法律、系统、沟通，以及现金流。这10堂必修课，将帮你做好辞职前的准备、完成创业前的培训：这10堂必修课，将帮你规划企业发展各阶段的任务，教你找到并留住优质的顾客，成为点石成金的成功创业者！

作者介绍:

目录:

[富爸爸成功创业的10堂必修课\\_下载链接1](#)

## 标签

创业

富爸爸，穷爸爸

理财

富爸爸

财商

商业

投资

## 评论

我超喜欢富爸爸穷爸爸系列的书，捧起来就不想放下，想一口气读完。更重要的是富爸爸给我灌输的思想会伴随我的一生。好书~~

-----  
实用经验不多,鸡血多.

-----  
富爸爸系列,创业前先励志 ,读懂BI模型

-----  
垃圾

-----  
这本一般

-----  
#书单# Book 109 《辞职创业前的10堂课》 by 罗伯特清崎  
好些人在创业的路上跌倒失败了，谁都期盼成功，可最终能活下来的只有1%，成功创业绝对不是预备、跑、跑到终点了这么简单，他提出并运用BI象限等管理工具实现了成功的创业系统；没有准备好的创业就好比不拿伞包就跳出飞机，等于找死

-----  
这本书貌似是富爸爸系列的第十本！读完之后，虽然还是有启迪作用，但终不免有些狗尾续貂之感。也让我看出他的富爸爸其实是亦真亦假的小说似人物，文学加工的成分大，清崎是借他之口来阐述自己之意。BTW：清崎创办公司不算成功，猜测他是靠富爸爸图书出版系列才让他真正做到了他一直提倡的财务自由。他算不上是一名优秀的企业家，却实实在在是一名非常厉害的营销大师

-----  
满分创业书

-----  
如果没有这本书详解，B-I金字塔完全不可能记得住。虽然是一个很抽象的概念，却有助于对症下药。（当然还有5p要素，资源利用，竞争优势等等）

-----

自我了解与定位非常重要~

---

看完知道的是，自己对创业一事，有点小看了

---

对于思路上还是有帮助的，书还是啰嗦了

---

失败才是常态，为成功之基石，生活工作中要有当老板的思维，创业需考虑五要素：产品、资金、法律、沟通、系统，一本理财科普，可供拓宽思维。

---

对于在中国创业，还是要谨慎再谨慎，最好是把资源找好先

---

跟辞职创业前要修的11堂客是她妈一本书。。。。

---

把坏运气变成好运气，不怕犯错而是从错误中学习，用学习代替埋怨,勇于尝试。

---

对创业者很有用的一本书。从普通职员转变为创业者是一个蜕变的过程，从单方面素质要求向整体综合能力全面提升的磨练过程，“欲戴王冠，必承其重”。不论前面部分心路历程分享还是后半部分的实操经历都很具参考价值。

---

2017-6

---

难得看一本国际畅销书，竟然看了半个多月…很多理解确是真知灼见，整理好笔记需要写一下心得。12-1，12.4读毕。

---

只说了两件事：1、要保持乐观！2、创业不是做菜，要等所有的材料都准备好才下锅。此系列书适合不愿意花时间认真研读专业书籍，想似作者一样耍耍嘴皮子、在心里催眠自己“我与别人不一样！”就能获得“成功”和财富的人。

-----  
[富爸爸成功创业的10堂必修课\\_下载链接1](#)

## 书评

- 1、创业前要先做好“家庭作业”；
- 2、规划一家公司，做别人做不到的事；
- 3、找准你的优质顾客；
- 4、单一战略，多样战术；
- 5、合作财富，让别人帮你卖；
- 6、找到B-I三角形中所有任务最适合的人选，创建你的团队；
- 7、不懂销售就成不了创业者；
- 8、在寻找合伙人的时候尽量不要去...

-----  
雇员和创业者的一个区别：创业者得知道如何花钱——就算他们没有钱。安稳和自由可不是一码事……事实上他们完全相反。你越是追求安稳，拥有的自由就越少。最安稳的人就是那些坐在大牢里的人了，这就是安稳的极致。创业者应该是通才。简单的说，通才就是”对很多事情都懂一点...

-----  
都说商业很复杂，哪里复杂？10堂必修课提出了一个BI三角形，按照“产品-法律-系统-沟通-现金流”这样一个模式去思考，起码是一个模块化、结构化的系统性思考。作为系统性思考的创业启蒙书很好。关于沟通，一开始理解不到位，后来发现，产品是后端，沟通是前端市场（销售、公关...

-----  
读了引言，发现自己不适合成为创业者。本人属于传统教育体制的产物，因此更倾向于成为雇员，而且内心倾向稳定的生活，恐惧那种没有收入的、没有稳定生活来源的生活。下面从创业者的特质，来反证我的结论：  
1、创业者实属异类，即使没钱，仍然能理智和聪明地行事，而且知道如...

-----  
忘了从看哪本书起，突然发现自己在看一本书前要把之前所学的知识都暂时清空，以便不带任何偏见去吸纳一本书的知识。记下这一点是怕自己忘记。  
想从E象限转化到B象限是会遇到重重挫折的，所需要学习的知识也很多。每看完一本

书就越觉得自己知道的越少。沉下心，厚积薄发。 ...

-----  
这本书很值得一读，但是光读了还是没有用，还实践，用实践去检验，去总结自己的错。书中有句话很对 你对未来花费的时间占多少 你对现在花费的时间占多少 你对过去花费的时间占多少  
不但是工作上，生活上也是如此。要时刻清楚所占的比重。

-----  
创业者都走在一条迷茫的路上，他们需要一条指路的灯塔，这本书给创业者提供了创业的前期思想上的准备，创业需要的条件。同时他给许多想创业的朋友们指出了一条前进的道路，指出了一条前进的方法，我读完后让我受益匪浅！

-----  
我之所以关注创业，并非自己想要创业，我不属于那种喜欢创业并具备创业技能的人，我只是为了积累创作素材，增加人生体验。  
《全国最穷的小伙子发财日记》可以当故事看，并且，也有类似不少这样的书，比如《68个细节上手做老板:一个小公司的日常管理》，这些书中，有很多亲身实...

-----  
[富爸爸成功创业的10堂必修课\\_下载链接1](#)