

国际商务谈判



[国际商务谈判_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2009-8

装帧:

isbn:9787510301063

通过《国际商务谈判》的学习，可以掌握商务谈判的整个过程和策略，了解我国的国际商务谈判现状，培养和提高国际商务谈判及问题处理能力。对从事外贸业务、国际商务和一切经济领域的工作都有着重要的指导意义。

本课程的教学内容主要研究国际商务谈判的基本理论、谈判前的准备、过程和策略、国际商务谈判僵局处理策略、谈判沟通技巧、商务环境分析、谈判礼仪、谈判风险与防范以及商人谈判风格等十一个方面，《国际商务谈判》据此分为十一章，对相关内容进行了阐述，涵盖面广，信息量大。

作者介绍:

目录:

[国际商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[国际商务谈判_下载链接1](#)

书评

[国际商务谈判_下载链接1](#)