

# 商务谈判



[商务谈判 下载链接1](#)

著者:甄珍 编

出版者:

出版时间:2009-8

装帧:

isbn:9787811197372

《商务谈判》系统地介绍了商务谈判的理论与实务，重点突出对高职高专学生商务谈判能力与技巧的培训。《商务谈判》结合营销学、管理学、传播学、心理学、语言学等多门学科的知识，对商务谈判的基础理论、谈判心理、谈判礼仪、谈判语言、谈判程序、谈判策略、合同签订等内容进行介绍与探讨。《商务谈判》在体例编排上实用新颖、案

例丰富、实训扎实，具有系统性、实用性与延展性强的特点。

《商务谈判》既可作为经济管理类相关专业的通用教材，又可作为商务工作人员的学习用书。

作者介绍:

目录:

[商务谈判 下载链接1](#)

标签

评论

---

[商务谈判 下载链接1](#)

书评

---

[商务谈判 下载链接1](#)