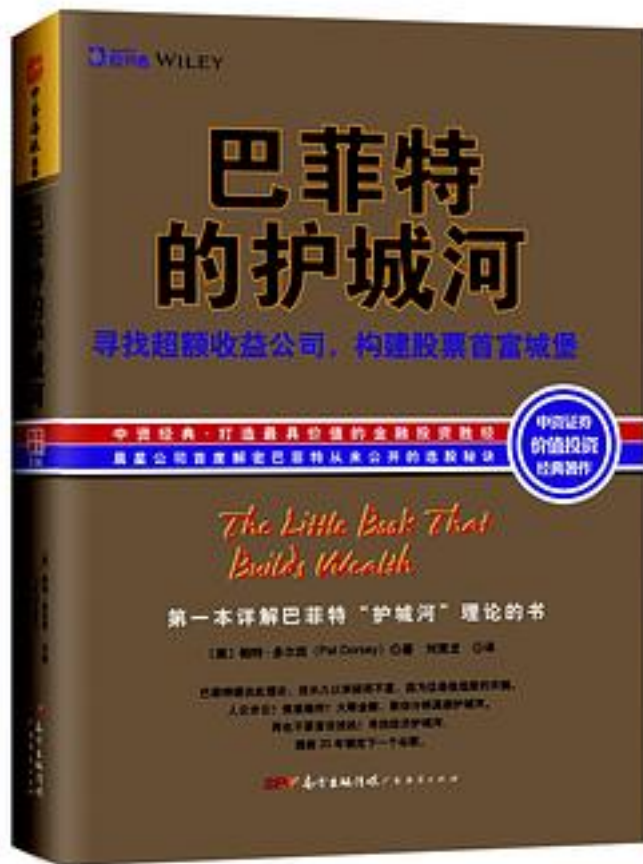


巴菲特的护城河



[巴菲特的护城河_下载链接1](#)

著者:[美] 帕特·多尔西

出版者:广东经济出版社

出版时间:2009年11月

装帧:简装

isbn:9787545401585

降低风险、提高获利的股市致富真规则

巴菲特说，他认定可口可乐、美国捷运、吉列有宽阔的经济护城河，所以他长期持有并

收益超群。但巴菲特一直没说，到底怎样发现护城河。

谁能找到拥有宽阔护城河的企业，谁就能获得股市长久高收益。

世界顶级评级机构晨星公司以卓越、独立的评级方法闻名全球，作为公司证券分析部主管，帕特·多尔西不仅坚持价值投资理念，更为广大投资者提供了实用而充实的投资指南。在推出广受专业投资者好评的《股市真规则》之后，这一次，他又首创性地对巴菲特的“经济护城河”理论进行了系统性阐述，并且配合大量实际选股案例进行分析。

对于所有不愿再“人云亦云”的投资者来说，此书文字简练、方法实用、操作性极强，定能带你寻找到宽阔的护城河。在书中，你将看到：

无形资产、转换成本、网络经济、成本优势。——循序渐进、深度分析，独家诠释巴菲特的“护城河”。

好品牌不一定是好企业，好企业不一定有好股票，好股票不一定赚得久。——结合实际，分辨真假护城河。

高不高？买不买？——掌握财务估价工具，发现绝佳投资机会。

会买只是徒弟，会卖才是师傅。——应用整套原则，精准定位最高价位。

作者介绍：

帕特·多尔西 Pat Dorsey

超一流的价值投资分析专家

★晨星公司证券分析部主管

★主导“晨星证券评级”与“晨星护城河评级”

★特许财务分析师

★畅销书《股市真规则》作者

★西北大学政治学硕士

★卫斯理大学政府学学士

帕特·多尔西是世界顶级评级机构晨星公司股票研究部负责人，定期为Morningstar.com供稿。他在发展晨星公司股票覆盖范围方面起到关键的作用。他的观点被众多知名媒体广泛引用，如《今日美国》、《美国新闻与世界报道》、《NBC晚间新闻》及CNBC和CNN等。他常被邀请参加福克斯新闻频道《看多利空》节目

目录：推荐序1 寻找投资护城河推荐序2权威推荐前言 伟大源于本质第1章 经济护城河——语道不尽的护城河第2章 真假护城河 是护城河，还是陷阱 真正的护城河第3章 无形资产 热门品牌就是绩优股吗 专利权律师开的可都是好车 不要在一棵树上吊死 无比坚固的护城河第4章 转换成本 唇齿相依 转换成本无处不在第5章 网络效应 网络的力量第6章 成本优势 流程优势 更优越的地理位置 独特的资源优势

便宜未必长久第7章 规模优势 天上飞的不如地上跑的 越大可能越强
宁当鸡头，不做凤尾第8章 被侵蚀的护城河 危机四伏 行业变迁 破坏性增长
当客户说“不”的时候 失去了护城河，也就失去了护身符第9章 发现护城河
求之有道的护城河 评价企业的盈利性 哪有钱，就去哪第10章 大老板
CEO精英的两难困境第11章 实践见真功 如何识别护城河 5大经典案例第12章
护城河到底价值几何 企业价值到底几何 要投资而不要投机第13章 估价工具
揭开账面净值的奥妙 无处不在的乘数 不时髦≠不实用 千万不要怀疑收益率第14章
该出手时就出手 抛出有因结束语 数字外的玄机致谢“Little Book”系列丛书
· · · · · (收起)

[巴菲特的护城河_下载链接1](#)

标签

投资

价值投资

巴菲特

理财

股票

投资理财

金融

竞争优势

评论

整本书其实与巴菲特无关~~~以下内容属于吐槽~~
此外，本书的介绍中，作者的那个“★特许财务分析师”的头衔，如果我没有理解错的话应该是CFA吧~~~翻译的人应该被TJJTDS。
这是本没有注释的商业小读物，念在其观点还算清晰，所以只给了三颗星。

作者打探FCF，在估值工具里却简单的给出了几个multiple来忽悠读者，大概是觉得大众都是愚昧和无知的。真的要学习“护城河”理念，我觉得去读读波特的competitive strategy更有收获。
此外还记得一句话，价值投资的书要看成功者写的，比如巴菲特，比如芒格，而不是那些分析师的~~

几千字能说清的 何必写成一本书

这本书的理论性大于实践性 干货其实并不多
但不妨碍它给读者关于企业“护城河”的启发
其实关于“护城河”这个理念同样可以运用到个人
比如想想自己是否有自己的坚固“护城河”？
PS：顺便法克一下国内编辑和出版社的low逼做法
这本书原版书名压根没有出现巴菲特这三个字

总算有人出来阐释老巴的护城河了，好书

果然很好。详细介绍了护城河的选择/案例；简要介绍了估值和卖出时机。2012/6/4-8/8读过。8/27-8/30读第二遍。经典之书！

强烈推荐这本书，金字塔原理结构读起来很爽快！

这本书应该和《股市真规则》结合起来读，这样你就不会错过大部分价值投资理念的精华。注：这本书和巴菲特没什么关系，纯属出版社卖书的噱头。

这本书不仅可以用来投资，每个做企业的都需要看一遍，其中对于企业战略的把控甚至超过其他的专业探讨战略的书。非常棒！

1.先选赛道，再选马，最后选骑手；2.ROA，ROE，ROIC都要对照着看；3.卖出策略：错了,股价过高，基本面恶化，有更好的投资标的;4.

无形资产、转换成本、网络经济、成本优势

多尔西写书朴实可靠，这也是一本同样的小册子。

护城河其实探讨的就是企业的竞争优势，对于投资者来说，一半是评价企业价值，另一半则是结合市场价格给予评级。企业价值就是在未来的存续期内持续流进的现金流，那么护城河则是保证现金流可以持续流进的竞争力。因此这是一个庞大的课题，可以说将会伴随投资人一生值得思考的问题。

跟巴菲特没有半毛钱关系，你说气人不？//结合《股市真规则》一起阅读，疗效更佳，喜欢第12章到第14章。选股关键：务必谨慎。要通过长期的实践和尝试，收获经验与教训，逐渐掌握识别被低估的股票的技巧：1、随时牢记影响估价的4个因素:风险，资本回报率，竞争优势、增长率；2、综合运用多种工具估价；3、耐心；4、挺住，不要慌（在别人恐惧时贪婪，在别人贪婪时恐惧）；5、做你自己，不要盲从（太重要了！

本书紧紧围绕什么是护城河，如何判断企业有无护城河，以及如何对公司进行估值进行阐述，简浅易懂，让我这个门外汉也可以轻松理解，学习有趣的经济知识

不明白这本书为什么会得到很多人那么高的评价。不错，这本书是讲述了一些有用的观点，但也就如此而已。在3分和4分之间纠结，想想还是给高一点，给个4分吧。

有些虚，有些左右骑墙

简单。大白话。

:F837.125/2221

醍醐灌顶

202/22, 36, 42, 57-58, 68, 84, 98, 130, 133, 139, 141, 143, 156, 166, 168-179, 止损模型

很有价值的分析

[巴菲特的护城河 下载链接1](#)

书评

内容：★★★★★ 翻译：★★★★★ 排印：★★☆☆☆ 装帧：★★★★★
这本书讲述的是投资者的护城河，而不是低买高卖的投机者的护城河，投机者的护城河是技术分析上的止损操作。如果你暂时还不了解投资者和投机者的区别，换个说法，如果你的持股预期不到一个4年左右的经济周...

在古代，无论是西方还是东方，当权者总会想尽一切办法来维护自己的政权，而维护政权的方法之一就是要维护自己的领地。然而在所有的领地当中当属当权者居住的地方最为重要。在古代，很多的领地都可以划分给诸侯，唯独这“京畿之地”是当权者绝对不会划分的。你想想，要是在自己...

这本书的封面和标题糟透了，我必须说。这肯定大大影响了这本书的销量和声誉。市面上关于巴菲特的书和以巴菲特名字命名的书多如牛毛，所以在很多情况下，基本上让我觉得，写上巴菲特名字的除了那两本著名的传记外，都他妈是伪书。相信有我这样想法的朋友不在少数。所以我必...

借用一句话来说读后的体会，理想很丰满，现实很骨感。
如果投资仅仅是看看财报，就能理解和把握好投资标的，并在适当的价格买入，那就太理想化了。 总之，我将该书列入投资理念性的书籍，而不具有更实际的操作指导。

1.
如何在股市赚钱：买入有独特竞争优势的股票，并一直抱住不放。这种独特的竞争优势可以称之为护城河。只要一个企业能够持续盈利，就能给投资者源源不断地创造财富。
2. 护城河从哪里来：无形资产，转换成本，网络效应，成本优势。 3.
任何时候买入都能赚钱吗？不是，只有当...

关键并不在于“护城河”，关键在于“护城河”所保卫的业务领域的市场价值，从这个意义上说，本书的中文书名是一种误导，这本书讲的是依然是如何估值，分析“护城河”即是在增加估值的确定性，预测未来是件困难的事，有“护城河”的企业，预测其未来要确定得多。 还是举个例子...

和Dorsey的另一本书《股市真规则》相比，这本书更通俗且简单。适合数学基础差的同学。
全书阐述了构成公司护城河的4大要素：无形资产、转换成本、网络效应和成本优势，均没有做量化衡量。因此最有价值的一章是第9章-发现护城河。
某些行业天生比其他行业拥有更宽的护城河，在...

按照合理价位买进那些业绩超群的公司股票，享受它们带给你的长期回报
1.寻找能持续多年实现超额收益的企业； 2.耐心等待，在股价低于其内在价值时买进；
3.持有股票，直到企业出现衰退导致股价高估或是找到更佳的投资机会时卖出，持有期至少应达到1年，而不是以月数来衡量...

#读书2013#
讲经济护城河理论的一本书，基本概念的探索和比较非常扎实，无论做不做二级市场都值得一读。

具体说这本书之前，要先吐槽一下商业图书的中文译名问题，忍不了了已经。
《巴菲特的护城河》这个名字太山寨，加上蓝哇哇的颜色配烫金大字的封面，一看就是应...

在这本《巴菲特的护城河》一书中，多尔西指出，有的行业就是高利润率，有的行业就是低利润率，低利润率的行业和公司再怎么努力，都很难赶上高利润率行业的收益。这看起来不公平，但是就是现实，你很难改变，你能做的就是选择。同样一个人，生在美国，就是比生在战乱的中东，...

巴菲特的护城河读后感

护城河即竞争优势，高ROE会引来竞争，而竞争会降低收益，护城河则能避免竞争。“如银银平台，windows，office等。”
势之为重，首先是一个好的商业模式，老巴也经营不好一家纺织厂。
假护城河：1、优质产品（如虎添翼）2、高市场份额 ...

俗话说，商场如战场。那么如何在商场立于不败之地呢？这就决定于企业的竞争优势，以及这种竞争优势是否是短期内能被对手复制的。行业的结构性优势决定了护城河的深浅。拥有深护城河的企业不用费太大的力气就能占据大部分市场份额，而护城河很浅甚至没有护城河的企业则很...

页码：第200页 2012-03-14 14:11:19 感谢的话

谢谢您购买本书！顺便提醒您如何使用ihappy书系：◆

全书全看一遍，对全书的内容留下概念。◆

再看第二遍，用寻宝的方式，选择您关心的章节仔细地阅读，将“法宝”谨记于心。

◆ 将书中的方法与您现在的工作...

其实这本书是用来讲公司的 考虑到中国资本市场的奇妙特性

我对能否用此书以指导A股投资持谨慎态度 但是

求职、做生意等行为也是在找公司、甚至说是在找行业 哪个行业赚钱更容易

哪个单位发展更好 奔着去之前不妨看看此书

[巴菲特的护城河_下载链接1](#)