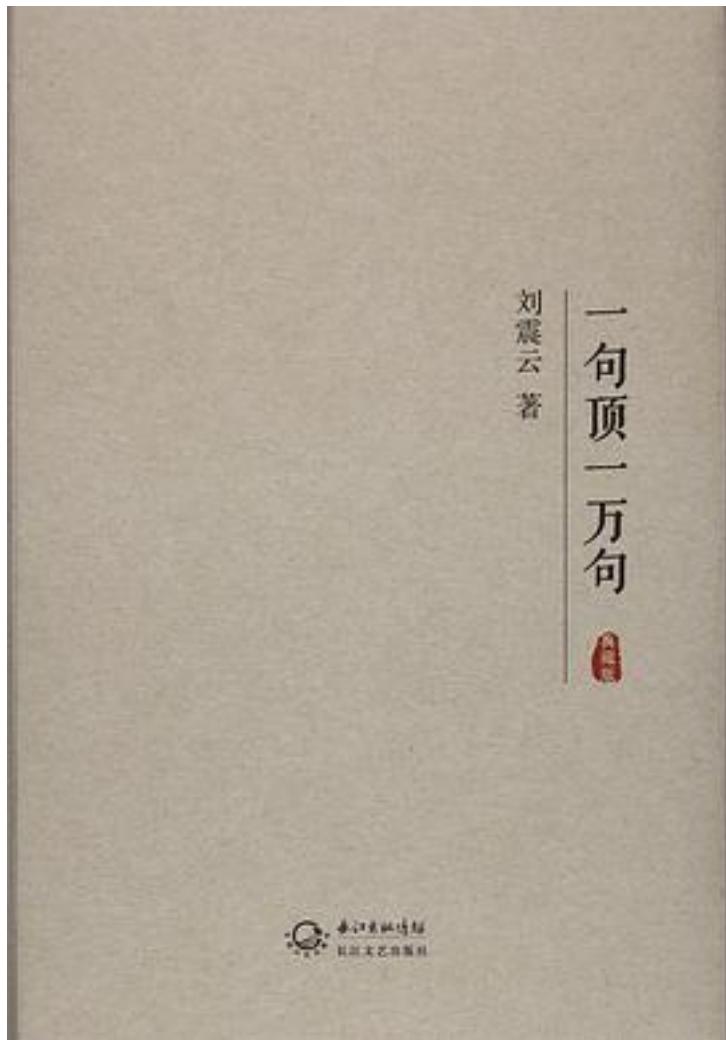


一句顶一万句



[一句顶一万句 下载链接1](#)

著者:秋水

出版者:北京工业大学出版社

出版时间:2009-11

装帧:

isbn:9787563921690

《一句顶一万句;穿透人心的124种说话技巧(精华版)》内容简介：当今社会，人际交往广泛。一个人会不会说话，常常关系到其会不会做人。可见说话是很重要的。无数成功者的事例说明，人最具有可塑性，只要你在实践中注重加强口才训练，掌握正确的训练方法，即使天生笨嘴拙舌，不善言谈，也能练出好口才。

《一句顶一万句;穿透人心的124种说话技巧(精华版)》集中了口才训练的方法和技巧，具有很强的可操作性，为你提供全面、系统、权威的口才培训。无论你是领导还是普通职员，124种不容错过的说话技巧，定能助你成为最具魅力的沟通高手。

作者介绍：

目录: 上篇 金口玉言 该说话时说话，是一种能力

第一章 演讲的技巧：表达思想，滴水不漏

- 技巧1：三句话抓住听众的心
- 技巧2：真实的事，实话实说
- 技巧3：找到引发联想的触点
- 技巧4：合理组织，有话可说
- 技巧5：发散思维，彰显幽默
- 技巧6：用哲理提振信心
- 技巧7：针对强手，欲擒故纵地说
- 技巧8：感人的话，用故事来说
- 技巧9：收场的话，要引起共鸣

第二章 论辩的技巧：阐明道理，天衣无缝

- 技巧10：严肃的问题，风趣地说
- 技巧11：破解悖论，巧妙地说
- 技巧12：对付诡辩，错误地说
- 技巧13：针对谬论，正确地说
- 技巧14：发现对方矛盾，快说
- 技巧15：情况不明时，慢说
- 技巧16：反驳，借对方的证据说
- 技巧17：询问，将对方往难处引
- 技巧18：正面难说，就从侧面说
- 技巧19：把“球”踢还给对方

第三章 谈判的技巧：把握底线，巧于周旋

- 技巧20：避开心理期待，突击地说
- 技巧21：欲给甜头，先往苦处说
- 技巧22：对方提问，不急于回答
- 技巧23：妥协的话，有步骤地说
- 技巧24：拖延的话，耐心地说
- 技巧25：抢占机会，直截了当地说
- 技巧26：将不可谈变为可谈

第四章 社交的技巧：用情沟通，用理说服

- 技巧27：与人交流，坦诚地说
- 技巧28：赞美的话，适度地说
- 技巧29：恭维的话，得体地说
- 技巧30：威胁的话，善意地说
- 技巧31：消除防范，带感情地说
- 技巧32：突发事件，即兴地说
- 技巧33：批评的话，原谅地说
- 技巧34：拒绝的话，委婉地说

第五章 辩解的技巧：应对自如，恰到好处

- 技巧35：遭遇指责，有方法地说

技巧36: 对强横者, 用对方的观点说
技巧37: 应付尴尬, 镇静地说
第六章 公关的技巧: 优效推广, 有益宣传
技巧38: 要打动人, 情真意切地说
技巧39: 贴个标签, 认同地说
技巧40: 自夸的话, 由别人代说
技巧41: 对不同的客户, 变通着说
技巧42: 公关忌语, 不可乱说
技巧43: 宴会上, 客气着说
技巧44: 标榜的话, 怡如其分地说
技巧45: 消除顾虑, 用事例来说
技巧46: 游说之词, 有的放矢
第七章 竞聘的技巧: 对答如流, 分寸得体
技巧47: 展示实力, 实在地说
技巧48: 介绍特长, 大胆地说
技巧49: 陈述, 扼要地说
技巧50: 应答, 灵活自信地说
技巧51: 爽朗, 不说乞怜的话
技巧52: 谦虚, 不说保守的话
技巧53: 谈薪金, 转移重点地说
技巧54: 女性, 如何应答敏感问题
技巧55: 不恰当的话, 绝对不能说
技巧56: 反向发问, 要恰如其意
第八章 批评的技巧: 含蓄委婉, 心服口服
技巧57: 谨言慎语, 批评是把双刃剑
技巧58: 说到心窝里, 才能让别人心服口服
技巧59: 保全别人的面子是很明智的方式
技巧60: 跳出常规, 运用反向思维
技巧61: 千万别得理不饶人
技巧62: 间接的批评方式非常奏效
第九章 赞美的技巧: 真心诚意, 温暖人心
技巧63: 真诚赞美, 让人心理愉悦
技巧64: 会说赞美话的人比较吃香
技巧65: 背后赞美, 把好话说在背后
技巧66: 即便是最亲近的人也需要赞美
技巧67: 要说服别人, 先赞美别人
第十章 求人的技巧: 力拨千斤
技巧68: 无计可施时, 不妨试试“软磨硬泡”
技巧69: 别出心裁, 方能出奇制胜
技巧70: 以心换心, 引起共鸣好求人
技巧71: 言必由衷, 说到人家心里去
下篇 沉默是金 不该说话时不说话, 是一种智慧
第十一章 倾听的智慧: 友好礼貌, 平等尊重
技巧72: 学会高层次的倾听
技巧73: 别人的意见, 用心听
技巧74: 对方发火, 耐心听
技巧75: 倾听, 要表示赞赏
技巧76: 倾听, 表示欣赏
技巧77: 不自说自话、唱独角戏
技巧78: 别人说话, 不堵话头
第十二章 宽容的智慧: 智者不言, 境界城府
第十三章 忍让的智慧: 大智不辨, 扩大心量
第十四章 默示的智慧: 察言观色, 模糊态度
第十五章 体语的智慧: 借形示意, 辅助言谈

第十六章 息争的智慧：口讷木言，不处是非

第十七章 神会的智慧：以心代言，贵在默契

第十八章 冷战的智慧：无语对抗，以静制动

· · · · · (收起)

[一句顶一万句](#) [下载链接1](#)

标签

一句顶一万句

心理学

评论

还行吧，就是感觉这样的书，读了有没有价值，我看了之后学到了礼貌，但是在生活中并没有什么回报……书已经看完，感觉还是学到了一些说话谈判的技巧！

[一句顶一万句](#) [下载链接1](#)

书评

[一句顶一万句](#) [下载链接1](#)