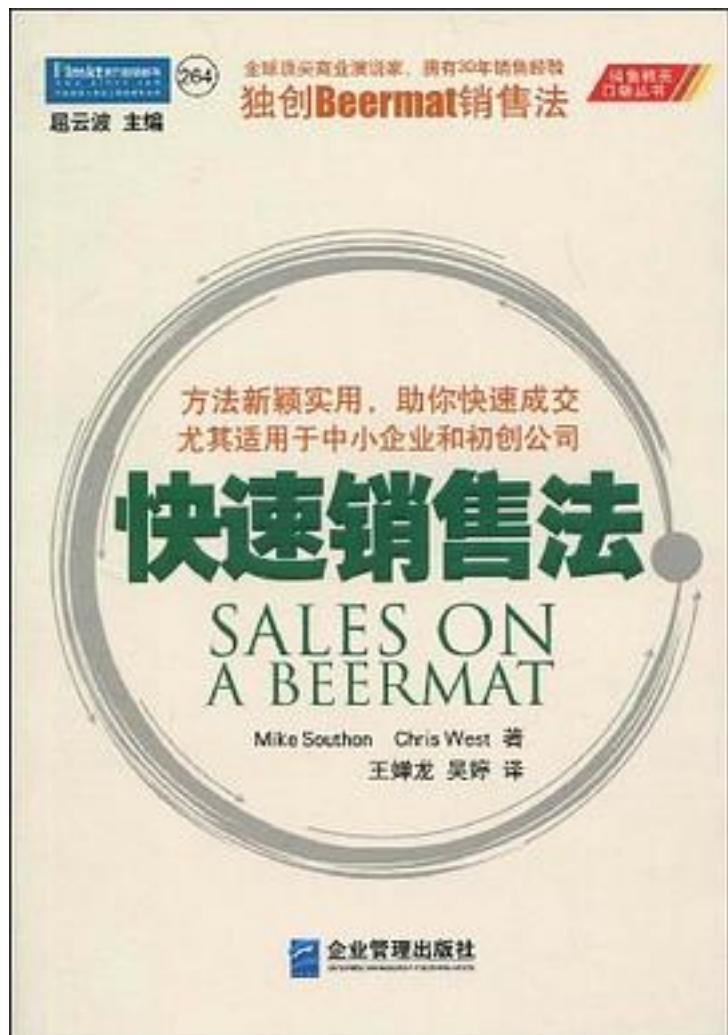


快速销售法



[快速销售法_下载链接1](#)

著者:索森(Mike Southon)

出版者:企业管理出版社

出版时间:2010-1

装帧:平装

isbn:9787802552951

《快速销售法》具有非常强的原创性、可读性和可操作性。看完《快速销售法》就等于

聆听了一场世界顶尖销售演说家的演讲，定会让你乐在其中！在竞争激烈的商业环境下，作为一名销售人员的你是不是终日被“销售”所困扰？你是不是虽然参加了各种销售培训、阅读了各种销售书籍，但仍然感觉销售效率很低下？你是不是自我感觉很有销售天赋和技巧但却屡遭拒绝？就让《快速销售法》为你指明方向，让你高效地完成销售，并享受销售的乐趣。

《快速销售法》是目前欧美最畅销的销售书籍，是基于作者在全球进行的受到世界各地商界精英强烈欢迎的“Sales On A Beermat”演讲所写。不同于其他缺乏操作性的销售书籍，《快速销售法》是作者总结自己30年的销售经验，使用第一人称的方式，通过简单、朴素、生动幽默的语言带你走过整个销售流程的各个阶段，清晰地指出各个细节工作可能会出现的问题以及如何高效进行。另外，作者的“Beermat销售供应线”将抽象的销售形象化，让你随时清楚自己所处的“位置”，以及如何快速通过“供应线”。而且供应线的每个位置都代表了一定的成功概率，使得销售流程具有可预测性。同时，作者还将教你如何利用“外部朋友”来帮助你进行销售。

作者介绍：

目录：

[快速销售法 下载链接1](#)

标签

销售

销售 - 方法

推销

评论

10年出版的作品，适用于中小企业，尤其是初创企业。教你如何快速成交，全篇都是讲关于纯销售的，但是我觉得小部分内容翻译得不是很好，读起来有些吃力。

[快速销售法 下载链接1](#)

书评

[快速销售法_下载链接1](#)