

# 给你一个亿



[给你一个亿\\_下载链接1](#)

著者:查立

出版者:电子工业出版社

出版时间:2010年04月

装帧:

isbn:9787121100031

★ 《给你一个亿:你能干什么》软银中国薛春禾作序推荐,李开复、柳传志等倾情力荐。



他是一个成功创业蜕变而成的风险投资家，他游历欧美15年，连续创业，重返中国10年，持续投资。他亲眼见证Google第一天开业，他的丰富阅历让读者大开眼界，甚至有粉丝评价：“读了他的文章，至少能提前5年实现我的理想。”这个神秘的“他”是谁？他就是网络红人查立老师——大学生创业导师，乾龙创投合伙基金创始人和合伙人，具备雄厚海外资金和资源背景的顶级风险投资家。本书是查立老师写给5亿年轻人的财富经营课，字里行间，透露着查立老师宝贵的人生感悟和商业智慧。



查立老师的新浪博客和网易博客人气甚高，并且在“投资中国”“上方网”等创业者聚集的网站拥有专栏，受到读者的热烈追捧。



你知道Google刚开业时是什么样子吗？你知道《泰坦尼克号》背后的故事吗？你知道芭比娃娃是如何诞生的吗？你知道奥巴马和李宇春是如何利用网络成功营销的吗？书中的案例多为查立老师的亲身感受，还有随处可见的大品牌背后的故事，富有揭秘色彩，整本书读起来如同读小说一样，让人爱不释手，一口气读完。



因为查立老师本身的复杂经历，从N次成功创业后成功蜕变成VC，本书的视角比较独特，从VC角度看创业，从创业角度看风投。全书行文用中医理论，分为“望、闻、问、切”四大章，连贯流畅，语言诙谐幽默。



《给你一个亿:你能干什么》非常实用，例如文中“商业计划书的21条军规”，VC告诉你怎么忽悠VC的银子，也给创业者点出商业计划书的要点。



《给你一个亿:你能干什么》不仅是一本实用的经管类图书，更是一本励志书，也是一把开启财富的钥匙。每个人都是自己人生的VC(venture capitalist)，管理自己的人生更加需要智慧。学会做风险投资，就能更好地把握机会，成功的概率也就更大。



特别值得关注的是，查立老师将通过《给你一个亿:你能干什么》寻找有投资价值的项目和个人。

★ 联合推荐：

潘晓峰（金沙江创投董事总经理）杨镭（领航资本董事总经理）

古永锵（优酷创始人兼CEO）梁肇新（豪杰超级解霸创始人）

刘瑞明（福布斯中文版执行主编）方平潮（创业邦网站副主编）

贺志刚（IT经理世界杂志副总编）黄剑锋（美的董事局秘书）



《给你一个亿:你能干什么》得到上海市大学生科技创业基金会的大力支持，被收录进基金会创业丛书。

作者介绍:

## 查立

乾龙创投合伙基金的创始人和合伙人，也是一个多次成功创业而蜕变成的风险投资家。

查立先生是八十年代初期出国的留学生，曾任留英中国学生会创始主席。并曾在Saatchi & Saatchi、ZiffDavis等著名跨国媒体公司任管理职务，并在英国上市公司MoPo担任其亚洲的CEO。后在美国创业，曾任EastWest Creative Communication Inc、InterPro等公司的总裁和CEO。查立先生对于媒体、电信、互联网行业有丰富的经验和资源。2000年他创立了和软银共同投资的早期中国技术性创业公司的孵化机构Idea Factory，组建过中国最早的搜索引擎、在线学习、在线音乐和手机游戏等公司。2004年查立先生创立了乾龙创业投资基金，投资了手机电视、网络游戏、手机游戏、互动电视、移动互联网领域里的中国创业企业。

查立先生在创立乾龙创投前在中国作过许多天使投资，对于指导如何创业有深厚的经验。

查立先生曾获英国伦敦大学硕士学位，并在上海交通大学担任客座教授。

2008年末，他以“喜马拉雅熊”的笔名开始发表博客，畅谈创业、创新、创投，引起读者的巨大反响。

查立的官方网站：<http://www.himalayabear.com>

### 目录: 望——创业的天空

- 与Google轻轻地擦肩而过
- 给你一个亿，你能干什么？

### 闻——蚂蚁绊倒大象

- 创业的Idea是怎样产生的？
- 创业中的“第一次”
- 创业就是为“名”为利
- 有这样一位“卑微的”创业者
- 创业者，VC究竟看中了你什么？
- CEO的一声叹息
- 识人、用人、激人、留人、斩人
- 创业者的“自”修炼
- 美国涂鸦：以小博大更精彩
- CEO的财务自修课
- 创业者的鞭刑
- 第二次的创业者
- 红色侠客行
- 创业野战生存手册
- 创业的十万个为什么
- 创业者心理素质测验
- “乔布斯”和“巧不死”

### 问——和资本谈恋爱

- 融资=“死亡行军”
- 在“死亡谷”蹦极
- VC的X档案
- 商业计划书的条军规
- 如何估值你的第一个女朋友？
- 《泰坦尼克号》是怎样炼成的
- VC是美女？VC是野兽？

- 融资秘籍：死亡行军到延安
- 尽职调查：VC的“马奇诺防线”
- 一份原汁原味的Termsheet
- 换位思考：假如你是VC
- 我是如何想、看、投项目的
- 狼来了！小苹果变成了大苹果！
- 魔鬼与天使
- 创业公司的“股份拼图”
- 话说期权：财散人聚的智慧
- 忽悠VC的大招术
- 猫对老鼠的心灵拷问
- 米老鼠的冰火两重天
- 一切——你拿什么改变世界
- 山寨是个什么玩意儿
- 奥巴马和李宇春
- 电脑游戏体现了学习的所有法则
- 右脑让世界更精彩
- 创新是一次孤独的旅程
- 小姑娘、大姑娘，绝代佳人千千万
- 创业拯救中国
- 在互联网到不了的地方
- 午夜点分
- 你拿什么去改变世界？
- 山，是不动的
- 结语：创业者的墓志铭
- 感恩与致谢
- . . . . . ([收起](#))

[给你一个亿 下载链接1](#)

## 标签

创业

投资

VC

商业

管理

查立

给你一个亿:你能干什么

创业学

## 评论

这本书的价值不是让我知道了什么，而是让我感到自己还不知道什么。

-----  
其实题目不是很贴切。这本书又有创业公司投融资的普及知识，又要很多鼓励人的小故事，也很有很多作者观察到关于创业的经验和他的观点。推荐创业者和想创业的读读。

-----  
指導創業者如何和VC打交道。通常判斷一個風投靠不靠譜，是要看他做什麼項目的。3年5年以內，讓VC把投進來的錢至少放大10倍20倍後全部安全地取走，每一期基金的生命週期總共也只有5年10年。業務必須有基本的規模和潛在的市場，你的公司3到5年銷售規模至少兩三個億？市場要大得放下10個你這樣的公司去競爭，也用不着搶飯碗，照樣會把大家統統撐死噁死。能不能賺大錢？你是否真的有能力把產品開發出來投放到市場里去？你什麼時候能找到你第一個用戶賺進第一塊錢來？你什麼時候能夠收支打平？什麼時候你能賺到第一個一萬、十萬、一百萬？你有沒有思想準備和執行能力去打敗時間，真的迅速做成、做大？

-----  
department purchase

-----  
搞什么都不知道么……告诉你：搞钱、搞人、搞女人、搞自己、搞恶……记住了有木有啊！！！！

-----  
诚意之作

-----  
写得蛮风趣的，值得一看

-----  
总的来说是不错的一本书，但是限定的范围比较小，偏专业化。如果不是创业者需融资，这本书的意义不大

-----  
看完这本书还是不知道给你一个亿能干吗，稍微和VC接触过都会发现这些都是太基本的东西，有看这本书的时间还不如找个VC喝个咖啡聊上一次，一点干货都没有。

-----  
: F270-49/4101

-----  
境界不够

-----  
薛蛮子似乎也挺推崇这哥们，觉得可以围绕创新与创业这个专题找些书来读

-----  
风投创业入门书。介绍了很多不错的风投概念。不过因为是博文集的缘故，整体架构有点散。

-----  
针对性比较强，主要还是涉及融资和VC的，关于创业的讲的不多，推荐处在融资阶段的创业者阅读，带着问题阅读此书收获会更大

-----  
干活太少，作者有点玄

-----  
明白了一些风投方面的初级知识。因为是BLOG集，重量级和口水份儿的内容参差不齐。  
-----

从谷歌的创业引申出创业的要素，较为范范

-----  
shoot...老板推荐的书都是这个味的...

-----  
没有idea

-----  
创业者是艺术家的最高形式

-----  
[给你一个亿\\_下载链接1](#)

## 书评

看了一个搞B2C的人的博客后，又上豆瓣上看了看评分，一冲动就买了。那博主极力推荐，豆瓣评分也特高，但是我强忍着看了6篇，大概30页之后，就再也懒得碰这书一指头了。这书基本都是形容词——也就是说，基本没内容，没干货，全都是口水话。无论是作者表达能力有问题，还是...

-----  
《给你一个亿》是一本奇书，多年来，我还没有看到一本关于创业的书写得如此精彩，如果仅仅用语言幽默调侃、投资创业知识深入浅出、美国创业史的案例丰富多彩等等来描述这本书是不够的，总感到读这本书时，作者本身用创业家的激情给你真实的创业灵魂，这种移情和传神是震撼...

-----  
一瓶补充元气的功能饮料+一听增加底气的微辣烈酒+一杯助长志气的香滑咖啡  
这不是为你准备的特殊下午茶，而是《给你一个亿，你能干什么》这本书所能给你的feel+energy。  
在翻开这本书之前，相信大部分人都和我一样，觉得这个书名实在是有点不着边际，没错，这繁华世界一天到...

-----  
原句是“热肠冷面傲骨平心”，改了一字。

《给你一个亿，你能做什么》去年一上市买的，在手里放了较长时间，现在才看，但是不晚，或者说，现在正是到了机缘。学习，是要在需要的时候进行更有效，所以，拿起来，昨晚看了50多页，还想继续看下去，因为时间晚了，遂罢，今天起来...

-----  
认识本书的作者很多年了，算算从他回国开始，应该有7年了。从第一次见面开始，就有一个词深深地印入脑中，“装b”，后面有了微博，继续，然后有了微信，再继续，真是“装b”无极限。有次碰到他下面的一个人，这姑娘说，“我们查总一般都是派我们先见下创业者，然后查总再见个面...

-----  
其实知道查立老师这个名字的时间已经很不短了，很久之前就听说过喜马拉雅熊的大名，之后每期《创业家》里都有查立老师的专栏。虽然做VC的都说自己很辛苦，但从媒体上看到的，无论熊晓鸽，王冉，或者查立老师，活的还是很写意潇洒的。发自内心的说一句，有钱真好，钱来的有...

-----  
这真的是一本好书 一本创业者初期该读的书

查力老师把自己创业和投资的经验分享给大家 他有着令人羡慕的 天马行空的创意 他用行云流水，韩差淋漓的用言语，这本书不仅让你看到查力老师活脱的智慧，更让你用诙谐风趣的语言创作的创业指南

-----  
作者做过创业者，现在是天使投资人，两种经历让这本书很全面。他与时俱进的语言风格和发散思维使得我的阅读感受还不错，不会边读边期待下一章节轻松点。

总之，在略显贫的时候，也不是系统性。反正能给我不少启发，不用一直去follow一个人的博客，再自我整合，也算很有诚意的...

-----  
是的，五星。查立老师表现出来痞和游戏的韵味，文笔很是不错，还有些许王朔的味道，不知查立老师是否能够接受。

里面的内容很精彩，这不是一本哗众取宠的图书，当然前段时间有好多的，值得想创业的人士阅读。几个公司的LOGO，如果不是查立解说，我是根本看不出来，这本书真值

。 ...



-----

-----

这书写的很好看，语言幽默，也有很多真人真事的故事，比如关于乔布斯的，关于迪斯尼的。不过我觉得这本书主要教你两样东西： 1. 怎么和VC打交道 2. 怎么在创业的初始阶段有一个更务实的心态  
关于如何创建一个成功的创业商业模式，倒是讲的不是很多。关于这些内容，我还是跟推荐...

-----

作者曾是创业者，后来做了投资人，站在两个完全相对立的层面直指本质。不是泛泛而谈，不是之乎者也，很是掏心掏肺。通过此书让我们更加了解创业的艰辛，创业的痛苦，创业的期许，创业的幸福。  
创业公司大部分都希望天上掉馅饼，希望有VC一掷千金，希望良好的现金流，希望不用...

-----

绝大多数人是没有资格谈理想的。他们所谓的理想不过是茶余饭后的兴趣爱好吧，真正的理想是需要献身精神的。  
佛家有个贫僧、富僧的经典公案：说北方有两个信徒，都想去南海拜观音。千里迢迢，富僧觉得必须要造一条大船，装满吃喝用具，准备了十年，尚未完成。而贫僧已经拜了观...

-----

给你一个亿，通常不像你想的那样，你就上天堂了，而是这人就废了。第一通常钱不是那么好拿的，也不是让你去花天酒地的，除了你老爸，谁也不会大脑进水给你一个亿去花天酒地，第二，说老实话，还真没这几个人能把一亿用的好的，一句话，这书不装13，查立老老实实的告诉大家...

-----

我不明白，真正帮助创业者读的书，为什么要写的那么眉飞色舞！？我们在教练场学开车的时候，那是实战技能，教练会用这样的语言教你吗？我估计所有人都会会疯！！！为什么现在大学生就业难？！同一个道理，没实质的东西，甚至教你的人他自己都没搞清楚。一本真正教人成功创业的...

-----

好看，介绍了一些入门知识。如果喜欢看《赢在中国》、《创意中国星》这样的节目，看这本书比较好。然后在深入。

读完整本书，感觉就是跟查立老师在一个静静的茶馆进行一次深入的交流，从头到尾，潺潺到来。  
通过这本书，我们知道，vc是什么？vc在想什么？vc如何对付？vc在做什么？我想，看完后，作为一个创业者应该不会去盲目地寻找投资。而是有备而来，投其所好。  
此外，文章对创业的进行...

[给你一个亿\\_下载链接1](#)