

商务谈判实务



[商务谈判实务 下载链接1](#)

著者:周贺来 编

出版者:

出版时间:2010-1

装帧:

isbn:9787111293163

《商务谈判实务》介绍了商务谈判的基本概念、整体流程、实用技巧和相关策略，并在最后给出了各种类型的商务谈判综合案例，以及分项目设置的课程实训建议。作为教材用书，《商务谈判实务》突出实用性和可操作性，前9章设有“案例与讨论”、“本章小结”、“思考与实践”等项目，第10和11章分别为商务谈判分类实例讲解和综合模拟实训。

《商务谈判实务》可作为高职高专院校市场营销、国际贸易、电子商务、工商管理、企业管理，以及其他经济与管理类各相关专业的教材，也可作为企业市场营销、销售管理、国际贸易、采购管理、技术管理、业务管理等各类业务人员自修、培训的参考书。

作者介绍:

目录:

[商务谈判实务_下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判实务_下载链接1](#)

书评

[商务谈判实务_下载链接1](#)