

剪刀、石頭、布：生活中的賽局理論



[剪刀、石頭、布：生活中的賽局理論 下载链接1](#)

著者:Len Fisher

出版者:天下文化

出版时间:2009年12月28日

装帧:平裝

isbn:9789862164617

碰到攸關自身利益的時候，人與人之間很容易為了先顧自己，而陷入各種僵局和困境，導致難以合作的局面。對此，「賽局理論」提供了獨到見解，既可以告訴我們，為什麼在勞資糾紛、名人婚變案例中，有這麼多衝突、毀約、背信以及欺騙；也可以告訴我們，面對各種競爭和衝突，最佳的因應策略為何。

本書由「搞笑諾貝爾獎」得主費雪執筆，以詼諧的筆調、周遭常見的例子，深入淺出的介紹賽局理論，並且示範了該怎麼把賽局理論的智慧運用到日常生活裡。

作者介绍:

費雪 Len Fisher

暢銷科普書《搞笑學物理》的作者，經常為《華爾街日報》、《舊金山紀事報》寫文章，也上過BBC、CBS、Discovery頻道，跟大眾講述科學家如何看待日常生活中遇到的各種問題。目前是英國布里斯托大學（Bristol University）物理系的訪問研究學者。

費雪因為研究出怎麼泡餅乾和甜甜圈最好，獲得1999年搞笑諾貝爾物理獎，又以《搞笑學物理》贏得2004年美國物理學會科學寫作獎；另著有《靈魂有多重？》（中文版均由天下文化出版）。

目录:

[剪刀、石頭、布：生活中的賽局理論_下载链接1](#)

标签

博弈论

心理学

谈判

科学

林俊宏

批判性思维

LenFisher

GameThoery

评论

如果想，几乎所有事都可套用博弈论来分析几轮

七大困境：1. 囚徒困境 2. 公共财的悲剧（办公室茶勺） 3. 搭便车（合作社，人人偷懒） 4. 胆小鬼赛局（狭路相逢，让路） 5. 自愿者困境（一人跳船，全体获救） 6. 两性战争（球赛or电影，随机选择） 7. 猎鹿问题（合作猎鹿or逃离猎兔） 十大要诀：1. 赢就守，输就变 2. 带入新的参与者 3. 建立互惠形式 4. 限制未来可能的选项，破釜沉舟 5. 付出你的信任 6. 定下特殊条件，双方如果单独背叛就会蒙受损失 7. 使用补偿给付，来建立并维持合作的联盟，如贿赂 8. 注意七大困境，考量各参与者的利益与成本，好让困境不复存在 9. 分摊各种货品、责任、工作、惩罚等，让人人觉得公平 10. 将团体化整为零

让人想事情更到位

看看

人人都想自私自利, 最後反而人人都是輸家

有趣的书，可帮助理解一些基本的博弈论概念

[剪刀、石頭、布：生活中的賽局理論_下载链接1](#)

书评

本来看封面和题目都挺有趣的样子，结果看下来后，简直生硬牵强。先不论译者的水平，书中博弈所述说的例子除了“石头，剪子，布”这个还算有趣外，其他实在像是庄园里的老太太……总结也写不好，分类没重点。

[剪刀、石頭、布：生活中的賽局理論 下载链接1](#)