

电话销售与成交技巧实训



[电话销售与成交技巧实训 下载链接1](#)

著者:崔小屹

出版者:

出版时间:2010-2

装帧:

isbn:9787122068941

电话销售已经成为非常热门、普遍的销售方式。如何高效利用电话获得订单，是决定电话销售企业发展的关键因素，更是众多销售人员渴望得到解决的问题。在《电话销售与成交技巧实训》中，电话营销与销售实战培训专家崔小屹老师结合自己丰富的经验，将电话销售与成交技巧展现在读者面前。作者还利用了大量典型的实战案例，并根据电话销售的不同阶段设置了情景案例，帮助读者迅速消化吸收书中的实用知识和技巧，是一本很好的电话销售实战参考书。

作者介绍:

目录:

[电话销售与成交技巧实训 下载链接1](#)

标签

营销

销售

评论

非常实用的电话销售技巧培训类书籍，很完整的阐述了电话销售全流程的精髓，还包含实战录音分析，很实用的一个电话销售培训书。推荐一看

[电话销售与成交技巧实训 下载链接1](#)

书评

[电话销售与成交技巧实训 下载链接1](#)