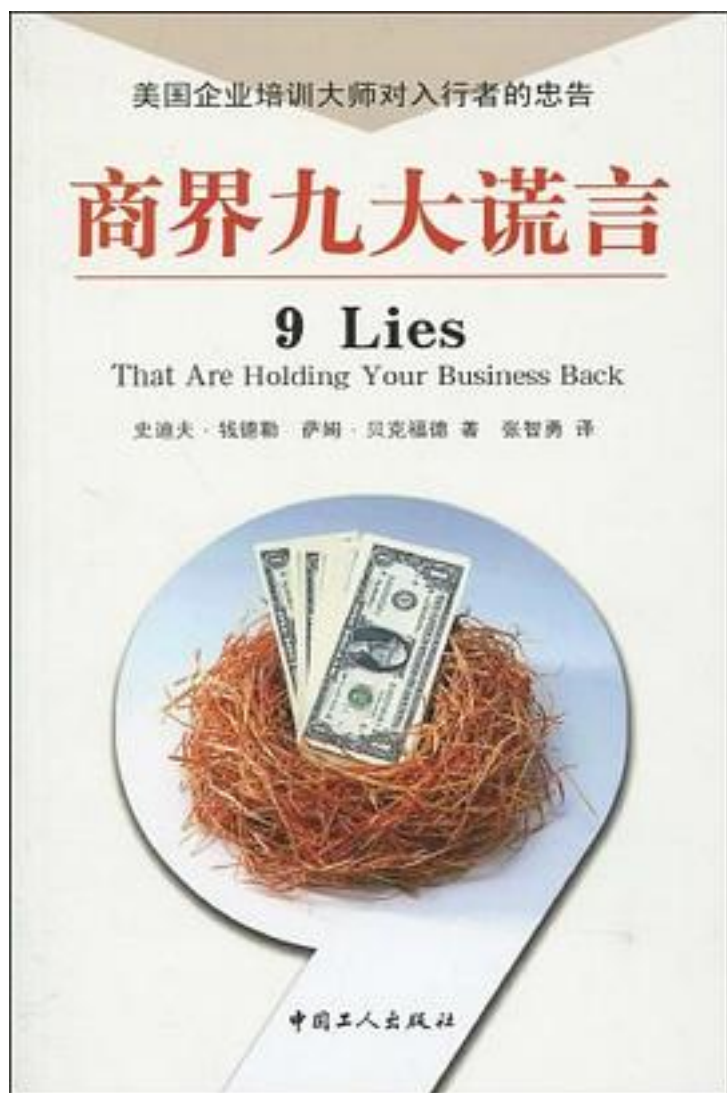


商界九大谎言



[商界九大谎言_下载链接1](#)

著者:[美]史迪夫·钱德勒

出版者:中国工人出版社

出版时间:2010-1

装帧:平装

isbn:9787500846154

《商界九大谎言》由两位在美国企业培训界知名度颇高的作者撰写。史迪夫·钱德勒是商业畅销书作家，萨姆·贝克福德被誉为“小企业百万富翁”，在美国家喻户晓。二人曾合作撰写了多部商业畅销书籍，同时创办了针对创业者需要的训练班和网站、咨询公司，对于创业者在不同阶段可能遇到的问题，了如指掌。

《商界九大谎言》根据大量案例，将经营者在创业和发展不同阶段遇到的问题分为九类。“九大谎言”，按通常的说法，就是“九个误区”，如果照中国俗话，也可以说是“九个坎”。

创业之初，入行者无疑都满怀憧憬，却也都两眼一摸黑，四处求教生财之道。《商界九大谎言》告诉读者，你们听到的许多所谓“真理”是错误的，它们只会误事，让你落入陷阱，是名副其实的“谎言”！

作者介绍:

目录: 引子：持懷疑態度的信貸主管

謊言一：賺錢只靠方法

謊言二：創業必須有錢

謊言三：起個好名字最重要

謊言四：經驗越多越好

謊言五：降價可以促銷

謊言六：發財靠精打細算

謊言七：客戶讓人搞不懂

謊言八：求人不如求己

謊言九：人在商海，身不由己

結論：真理是可以學到的

• • • • • ([收起](#))

[商界九大谎言_下载链接1](#)

标签

谎言

经营

策略

商界九大谎言

观点、评价、言论

职场与管理

心理学与心智

商界

评论

书很薄，写法也不是太好。但是，给出的答案绝对对得起这本书的价钱。强烈推荐。让我明白了很多营销的真相，很多自以为正确的观念，其实有其局限性，甚至是错误的。很是感慨。

我怎么觉得这本书就像是给自己的公司做的营销广告 · ~

[商界九大谎言_下载链接1](#)

书评

其实很多书都非常真心诚意地帮助大家获得成功，不过也有不少书能让你误入歧途。这本书并不是太过标新立异，他的很多原则，很多的观点都并不是他一方独倡。也就是说，有好几本其他的书，或者有好几个其他的作者，会很同意他们的说法。当然，相反地又会有一大票的反对者。只是...

[商界九大谎言_下载链接1](#)