

巧辩不如攻心



[巧辩不如攻心_下载链接1](#)

著者:陈禹安

出版者:华文

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787507530490

《巧辩不如攻心:三国的说服智慧》通过对三国故事中的经典案例进行心理学上的深度剖析，深刻地告诉我们这样一个简单到几乎从未思考过的大道理:说服不是口舌之辩，而是一种情感和理性的力量博弈，只有娴熟运用心理学原理，并深入洞悉对方的内心世界，才能真正占领对方理性和情感的高地，由以理服人上升到使对方“口服心也服”的更高境界。这就是日常所言“攻心术”的威力所在。这个奥秘，千百年来，从未有人真正点破过。

作者介绍:

陈禹安，浙江人，法学学士、管理学硕士。《销售与市场》专栏作者、多家出版社经管类图书书评人。著有：《高层管理》(合著)，经济管理出版社2005年版；《如何成为带头大哥——金庸武侠管理学案例分析》，凤凰出版传媒集团，凤凰出版社2009年版；《谁能管好韦小宝——鹿鼎记领导启示录》，即将出版。

目录: 序言

说服是基于心理分析的影响力——“厚积”才能“薄发”说服的本质——协调认知张辽为什么能说服关羽降曹——说服的本质：认知不协调的克服刘备为什么能说服袁绍而两次死里逃生——说服的途径：中心途径和外周途径诸葛亮为什么能说服关羽放弃和马超比武——说服途径的综合运用权威——狐假虎威的说服秘笈张昭为什么能说服孙权总是采信他的“馊主意”——权威的力量Ⅰ：内部权威陆逊为什么能说服吕蒙退位让贤——权威的力量Ⅱ：外部权威孙夫人为什么没能说服赵云放她带阿斗回东吴探母——权威的失效Ⅰ：利益冲突薛综为什么没能说服诸葛亮甘拜下风——权威的失效Ⅱ：道德背反刘备为什么能说服诸葛亮不杀关羽——维护权威策略立场——界定利益博弈的边界曹操为什么能说服陈宫放他生路并弃官相从——相同立场策略诸葛亮为什么能说服孙权与刘备联手抗曹——相反立场策略太史慈为什么能说服刘备出兵援救孔融——中间立场策略董承为什么能说服马腾盟誓诛曹扶汉——立场鉴别策略李儒为什么没能说服董卓将貂蝉赐给吕布——相同立场反制策略刘备为什么能说服曹操对程昱郭嘉起了疑心——相反立场反制策略诸葛亮为什么没能说服诸葛亮同为东吴效力——对等立场反制策略报酬——适可而止的心理通行证陶谦为什么没能说服刘备受让徐州——过度合理化效应赵范为什么没能说服赵云迎娶其嫂——个体差异及频度影响刘备为什么能说服诸葛亮鞠躬尽瘁死而后已——理由不足效应标签——给他戴顶“高帽子”陈宫为什么能说服曹操善待厚养自己的家人——标签约束效应曹睿为什么能说服司马懿尽忠曹魏不起异心——示范效应王允为什么能说服吕布刺杀董卓——评价顾忌效应庞统为什么能说服刘备攻取刘璋的西川——道德排除策略曹操为什么能说服父亲不听叔父的忠言——态度免疫效应情绪——心情起落间的可乘之机庞统为什么能说服曹操采纳连环计——好心情效应诸葛亮为什么能说服周瑜袒露心扉——坏心情效应虞翻为什么能说服傅士仁背蜀降吴——唤起恐惧效应廖化为什么没能说服刘封出兵援救关羽——明示恐惧策略认知——人人都有“一根筋”马谡为什么能说服诸葛亮让自己镇守街亭——首因效应VS近因效应袁绍为什么没能说服何进对十常侍先下手为强——信念固着效应吕蒙为什么能说服孙权让他独任大都督一职——形象化策略陈宫为什么没能说服曹操停止报复性攻打徐州——人格化策略诸葛亮为什么能说服王平率千人迎战魏国四十万大军——神秘化策略互惠——愧疚让他无法说NO李肃为什么能说服吕布杀掉丁原投靠董卓——互惠原理阚泽为什么能说服蔡中蔡和说出卧底真相——袒露互惠效应张飞为什么能说服严颜归降——颠覆预期策略蒋干为什么能说服曹操第二次信任重用自己——愧疚回报策略刘备为什么能说服孙夫人和自己私奔回荆州——登门槛技巧周仓为什么能说服关羽收留自己——闭门羹技巧说眼的力量——巧辩不如攻心孙乾为什么能说服刘表盛情收留刘备——说服策略的综合运用庞统为什么能说服刘备重用自己——事实胜于雄辩的说服力量

..... (收起)

[巧辩不如攻心 下载链接1](#)

标签

说服

心理学

陈禹安

社科

沟通术

文史

我有纸质书

历史

评论

内涵不够，就是简单分析，有些失望。

语言魅力，内容很深，基底决定理解深浅度

[巧辩不如攻心_下载链接1](#)

书评

巧辩不如攻心_下载链接1