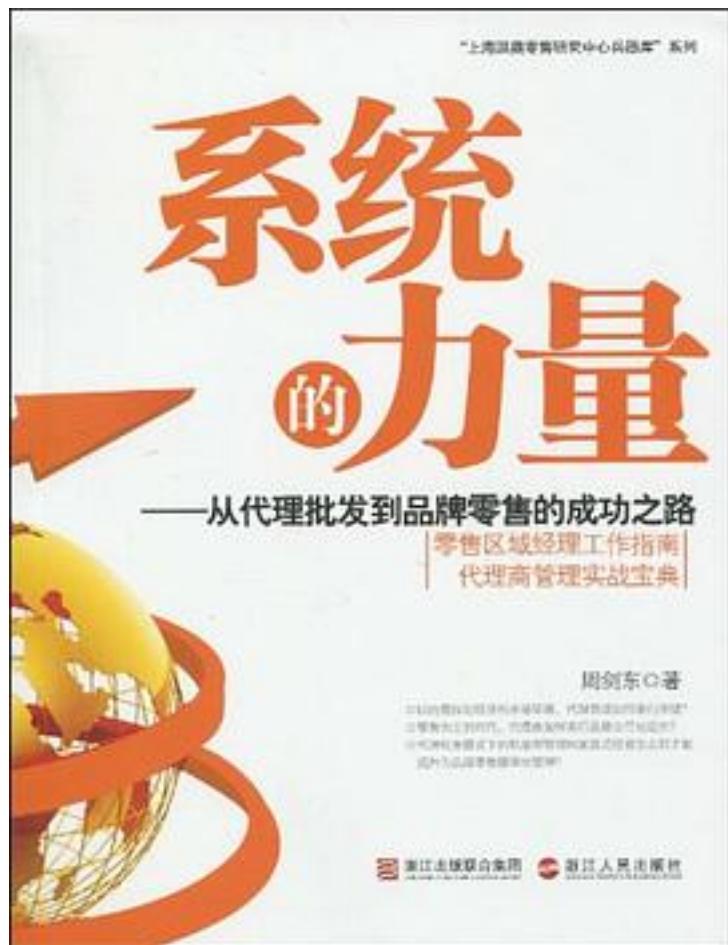


系统的力量



[系统的力量 下载链接1](#)

著者:周剑东

出版者:

出版时间:2010-2

装帧:

isbn:9787213042287

《系统的力量:从代理批发到品牌零售的成功之路(零售区域经理工作指南代理商管理实战宝典)》内容简介：分公司或者说总代理，是每一个品牌的支柱，它上游维系着企业，下游维系着经销商，这种中间纽带作用发挥得如何，直接影响到一个品牌在该区域的

发展。但是，很多代理商往往存在订单跟货慢难、零售点退货严重、分公司库存大、分公司运作实行粗放型管理和家族化经营等一系列问题。那么，作为代理商又该如何进行突破和提升呢？实现分公司品牌化运作乃大势所趋。

《系统的力量：从代理批发到品牌零售的成功之路（零售区域经理工作指南代理商管理实战宝典）》作者凭借多年来担任休闲鞋、女革鞋、童鞋、布鞋以及服装等众多企业的品牌咨询顾问的丰富的品牌运作经验，站在民营企业整体发展的角度，将分公司运作管理的方法与工具和盘托出，系统介绍了代理商公司化运作的实战知识，使行业内原本隐秘、零散的运营体系变得清晰可见，变得更具可操作性，从而推动了代理商分销体系向规范化、标准化、流程化的转变，教会各总代理如何运用科学有效的方法，成功地向品牌零售商转型。书中具体提到的各种管理模型与工具，代理商皆可灵活地分阶段进行实践，以有力地完善和促进企业内在的管理体系与团队建设。

《系统的力量：从代理批发到品牌零售的成功之路（零售区域经理工作指南代理商管理实战宝典）》没有华丽的词藻，没有深奥的理论，一切以实战、实用为基点，以分公司品牌化运作为切入点，这是最大特色。

内容实际，可操作性强，特别是对代理商从批发模式过渡到品牌零售模式，提供了一套非常宝贵的系统管理运作方法。

代理商做强做大的实战宝典、区域经理驾轻就熟的工作指南、新手入门的最佳教材！

作者介绍：

目录：

[系统的力量 下载链接1](#)

标签

系统

商业

评论

[系统的力量](#) [下载链接1](#)

书评

[系统的力量](#) [下载链接1](#)