

销售要懂心理学



[销售要懂心理学 下载链接1](#)

著者:林左辉

出版者:

出版时间:2010-2

装帧:

isbn:9787802138322

《销售要懂心理学》内容简介：销售工作是销售员与客户之间心与心的较量。销售员不仅要洞察客户的心理，了解客户的愿望，还要掌握灵活的心理应对方式，以达到推销的目的。如何才能打开客户的心门？仅靠销售员几句简单的陈述就能够实现吗？答案是显而易见的。这本销售心理学通过最通俗的语言，为有志于销售行业的你介绍最科学、最先进的销售心理观念及其技巧。

作者介绍:

目录:

[销售要懂心理学_下载链接1_](#)

标签

林左辉

fddg

11月读书

评论

读过《销售要懂心理学》这本书前篇的一些理论还是很有意思的，后面一些对于销售心理和用户心里的分析也比较到位，但销售这行吧，毕竟还要看实干的，书总体来说不错，值得反复看几遍。

有干货

[销售要懂心理学_下载链接1_](#)

书评

[销售要懂心理学_下载链接1](#)