

职道

成于有道 败于无道 得职道者赢

职道

赢在起步的60个细节

谭一平 著



THE RULES
of Professional Career

掌握职道从细节开始

中国商业出版社

[职道_下载链接1](#)

著者:邵勇夫

出版者:

出版时间:2010-1

装帧:

isbn:9787214061560

《职道:最伟大的推销员是怎样炼成的》不仅是一部记述推销员生活的纪实文学作品，更是一部对于坚韧、勤奋、敬业、诚信、职业精神的颂歌和礼赞！20世纪，他一句对自己产品充满信心的承诺“就是好！”为企业签下全年的订单；他用两条瘦腿为内蒙古大草原不停地梳梳子，销售额从全厂倒数第一上升至名列前茅；他凭着比别人多访一家客户，多打一个电话，一次性推销了16个火车皮的微波炉。新世纪，他用一篇小故事为企业讲来两个亿的销售额！邵勇夫被媒体誉为“中国销售第一人”。此书是邵勇夫关于推销生涯的自传。

2009年，《湖南教育》杂志、湖南教育电视台、中华全国总工会《现代企业文化》、国家人力资源和社会保障部《职业》杂志等多家媒体专题报道了邵勇夫的巡讲活动，盛誉邵勇夫：“励志名师”、“职业指导专家”。

《职道:最伟大的推销员是怎样炼成的》是一部弘扬崇高理想情操，倡导诚信、敬业、社会责任感、正义感的图书。

在当今大学生就业难的背景下推出《职道:最伟大的推销员是怎样炼成的》具有极大的现实意义、实用意义。

作者介绍:

目录:

编者的话	001
第一章初任推销员	001
第二章掮客	009
第三章驰骋天下	022
第四章远征归来	028
第五章一句“就是好”签订全年订单	032
第六章职场怪圈	039
第七章不干胶先生	045
第八章拼命三郎	057
第九章战旗不倒	066
第十章寻访消费领袖	071
第十一章107国道历险记	076
第十二章策划政府	082
第十三章推销自己	088
第十四章四省总督	095
第十五章在黑暗中求索	100
第十六章我的长征路	106
第十七章第一上帝	110
第十八章促销有方	116
第十九章逃亡	124
第二十章摆地摊	131
第二十一章孤胆取义	137
第二十二章撒谎孩子的故事新编	144
第二十三章年薪68万	149
第二十四章海市蜃楼	156
第二十五章诚信宣言	159
第二十六章遭遇陷阱	170
第二十七章希望与绝望	176
第二十八章驾驭上帝	188
第二十九章小品牌的胜利	196
第三十章携妻追月	201

第三十一章集宁追款.....	206
第三十二章与狼共舞.....	217
第三十三章小市场大销售.....	220
第三十四章暗流.....	230
第三十五章政变.....	237
第三十六章十面受敌.....	245
第三十七章"赢销"时代.....	252
第三十八章自由推销人.....	259
第三十九章走进直销.....	267
第四十章震惊全国的直销论坛骗局.....	276
第四十一章一篇小故事讲来两个亿.....	283
后记坐在家里办大学.....	2890000
· · · · · (收起)	

[职道 下载链接1](#)

标签

职道

社会学

评论

人一生一定要读的一本 推销自己的书

[职道 下载链接1](#)

书评

[职道 下载链接1](#)