

服装这样卖才赚钱



[服装这样卖才赚钱_下载链接1](#)

著者:张军

出版者:中国纺织

出版时间:2010-2

装帧:

isbn:9787506462099

《服装这样卖才赚钱》内容简介：面对员工，您是否轻松自如？接待顾客，您是否井井有条？您是否总在为选一家旺铺而头疼？您是否知道顾客进店的首要秘诀？您如何运用促销的手段来减少库存、增加销售？您是否清楚怎样变动橱窗来提升顾客进店率？您是否了解提升店铺3倍业绩的首要因素都有哪些？店铺经营有没有秘诀？终端店铺操作的关键在哪里？

《服装这样卖才赚钱》将给您一个素材、一个思路、一个方法、一套运营系统，让您的店铺业绩从此飞速增长，让您的店铺日益壮大……

作者介绍:

张军，慧源终端品牌咨询管理机构的创办人。从1990年开始迈入服装行业，先后经营过50余种服饰品牌。多年的终端服装实战经验，使其总结出一套独特的终端实战技巧，是服装行业不可多得的实战专家。

博客地址：<http://zhangjun7777777.bokee.com>

目录: 第一章 老板成功秘籍 / 1 建立超强自信 / 2 勤学习、多思考 / 6 留住优秀人才 / 8 善于激励员工 / 11 第二章 店长管理秘籍 / 13 打造一个优秀团队 / 15 金牌店长的角色定位 / 17 优秀店长管理技巧 / 27 第三章 导购服务秘籍 / 31 基本素质培训 / 31 迎宾技巧 / 33 开场技巧 / 42 试穿技巧 / 50 开单与送客技巧 / 62 第四章 店铺选址秘籍 / 67 找一块“风水宝地” / 67 店铺选址法则 / 73 小城市开大店，抢占第一 / 77 大城市开旗舰店或多开店 / 78 第五章 店铺形象秘籍 / 81 店铺设计 / 82 橱窗设计 / 84 内部格局设计 / 86 灯光效果设计 / 90 第六章 店铺自我诊断秘籍 / 93 店铺的自我诊断要项 / 94 店铺自我诊断法 / 99 第七章 导购常见问题及处理策略 / 103 第八章 销售数据分析秘籍 / 135 店铺销售数据分析的作用 / 136 单店商品销售数据分析 / 136 多店商品销售数据分析——销售 / 库存对比分析 / 140 老顾客贡献率分析 / 141 员工个人销售能力分析 / 142 品牌的市场定位分析 / 143 竞争品牌和周边店铺数据分析 / 144 提升店铺业绩的九项指标分析 / 146 第九章 订货秘籍 / 149 品牌公司为什么要实行订货制 / 149 加盟商订货的前期工作 / 151 订货的几点先进理念 / 153 销售中的货品管理 / 156 第十章 店铺陈列秘籍 / 159 店铺陈列的基本概念 / 160 商品陈列的五大基本原则 / 161 陈列的基本方法 / 170 模特展示技巧 / 175 陈列的色彩搭配技巧 / 177 卖场内部陈列的思路和步骤 / 181 特殊主题的店铺橱窗陈列 / 183 第十一章 店铺促销秘籍 / 187 把脉促销法则 / 188 营造温馨法则 / 190 最佳让利点法则 / 190 利用促销拴紧老顾客法则 / 193 “加法”法则 / 194 赠品促销法则 / 195 联合处理法则 / 197 集中处理法则 / 199 终端处理法则 / 201 第十二章 制度与表格 / 203 店长的职责和管理制度 / 203 员工守则和奖罚条例 / 207 店铺规章制度 / 210 店铺常用表格 / 213 第十三章 提升销售业绩秘籍 / 225 破译顾客心理 / 225 找到提升业绩的关键 / 228
• • • • • (收起)

[服装这样卖才赚钱_下载链接1](#)

标签

营销

评论

[服装这样卖才赚钱 下载链接1](#)

书评

[服装这样卖才赚钱 下载链接1](#)