

找到你最适合的营销与销售工作



[找到你最适合的营销与销售工作_下载链接1](#)

著者:《找到你最适合的工作丛书》编委会

出版者:中国三峡出版社

出版时间:2010-1

装帧:平装 16开

isbn:9787802235892

《找到你最适合的营销与销售工作》内容简介：随着大学扩招，就业压力不断加大，“

毕业等于失业”的说法好像越来越真切。找到一个工作，找到一个好工作，找到一个适合自己的好工作，是每一个正在准备就业的人的最大心愿。但是，怎样才能找到一个适合自己的好工作呢？

《找到你最适合的营销与销售工作》是就业指导专家和大企业的招聘主管，通过对营销与销售职位进行分析，并运用职业测评和就业指导等相关理论和招聘实践，对当今社会正在找营销与销售工作的大学生和其他求职者提供帮助。《找到你最适合的营销与销售工作》还给出了营销与销售具体职位的工作分析、职业匹配测评、应聘技巧和就业准备等，力争让每一个求职者都可以找到真正适合自己的营销与销售工作。

作者介绍:

目录: 前言 你最适合什么样的工作

导论 营销与销售工作对求职者的基本要求

一、什么人适合做营销与销售工作

二、营销工作的任职要求

三、销售工作的任职要求

四、求职者与营销(销售)工作的适合度测评

五、熟悉营销与销售职位招聘甄选流程

营销与销售部门职位甄选初试——基本职业性向测试

营销与销售部门职位甄选复试——职业知识技能测试

营销与销售部门职位甄选终试——工作实务能力测试

上篇 找到你适合的营销工作

第一章 营销职位系统

第二章 你适合的基层营销职位

第一节 市场助理

第二节 公关助理

第三节 广告专员

第四节 市场调研分析员

第三章 你适合的中层营销职位

第一节 市场部主管

第二节 策划部经理

第三节 公关部主管

第四节 客户服务中心主管

第五节 品牌经理

第四章 营销职位甄选一般试题

个性特质测试

威廉斯创造力倾向测试

营销人员健康测试

营销管理能力测试

人际交往能力测试

沟通能力测试

服务潜能测试

谈判能力测试

下篇 找到你适合的销售工作

第一章 销售职位系统

第二章 你适合的基层销售职位

第一节 销售工程师

第二节 销售代表

第三章 你适合的中层销售职位

第一节 销售主管

第二节 渠道经理

第四章 销售职位甄选一般试题

自信心测试

职业兴趣测试

气质类型测试

压力承受能力测试

适应能力测试

工作抱负测试

沟通能力测试

人际问题处理能力测试

附录 职位匹配测评基本理论

后记

• • • • • (收起)

[找到你最适合的营销与销售工作_下载链接1](#)

标签

找到你最适合的营销与销售工作

评论

[找到你最适合的营销与销售工作_下载链接1](#)

书评

[找到你最适合的营销与销售工作_下载链接1](#)