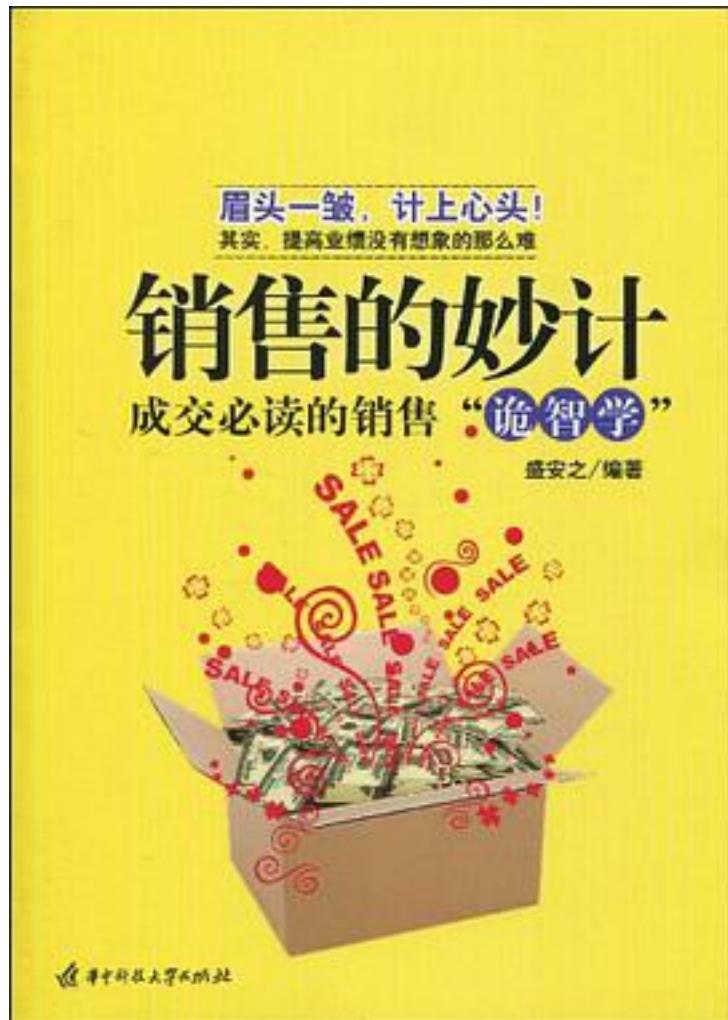


销售的妙计



[销售的妙计 下载链接1](#)

著者:盛安之

出版者:

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787560959184

《销售的妙计》内容简介：销售的世界，是神秘的也是透明的。神秘是因为有许多销售

人员不知道怎么才能做好销售，他们努力了，结果却总让人伤心，得到的跟付出的不成正比。透明是因为在当今信息爆炸的年代，你的客户都是公开的，你的业绩也是透明的。在销售工作中，许多人认为销售只要能吃苦、能说、能跑就可以了，遵循着这个传统的销售法则，很多销售人员迷失了自己，在一条错误的路线下。仍旧辛苦地奔跑。然而这条路是没有尽头的，付出的辛苦还不知道有没有回报。

作者介绍:

目录:

[销售的妙计_下载链接1](#)

标签

销售

昨天

学习

仁德

评论

[销售的妙计_下载链接1](#)

书评

[销售的妙计_下载链接1](#)