

# 商务谈判与操作



[商务谈判与操作\\_下载链接1](#)

著者:

出版者:北京交通大学出版社

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787512100237

《商务谈判与操作》全面系统地阐述了商务谈判的理论、过程、准备、策略等。全书共9章内容，具体包括：谈判与商务谈判概述、谈判心理、商务谈判的准备、商务谈判的沟通、商务谈判过程，商务中的价格谈判、商务谈判策略、不同国家商人的谈判风格、商务谈判礼仪。每章附有复习思考题，案例分析与讨论、实训练习与操作等内容，为教

学提供了方便。

《商务谈判与操作》通俗生动，突出谈判知识的系统性和实用性，强调实践能力的培养。可作为大专院校经济管理类市场营销、电子商务、贸易，以及其他专业的教材，也可以应用于经管类相关专业的教学实践，同时还可以满足社会经济工作人员的工作需要。

作者介绍:

目录:

[商务谈判与操作\\_下载链接1](#)

标签

评论

---

[商务谈判与操作\\_下载链接1](#)

书评

---

[商务谈判与操作\\_下载链接1](#)