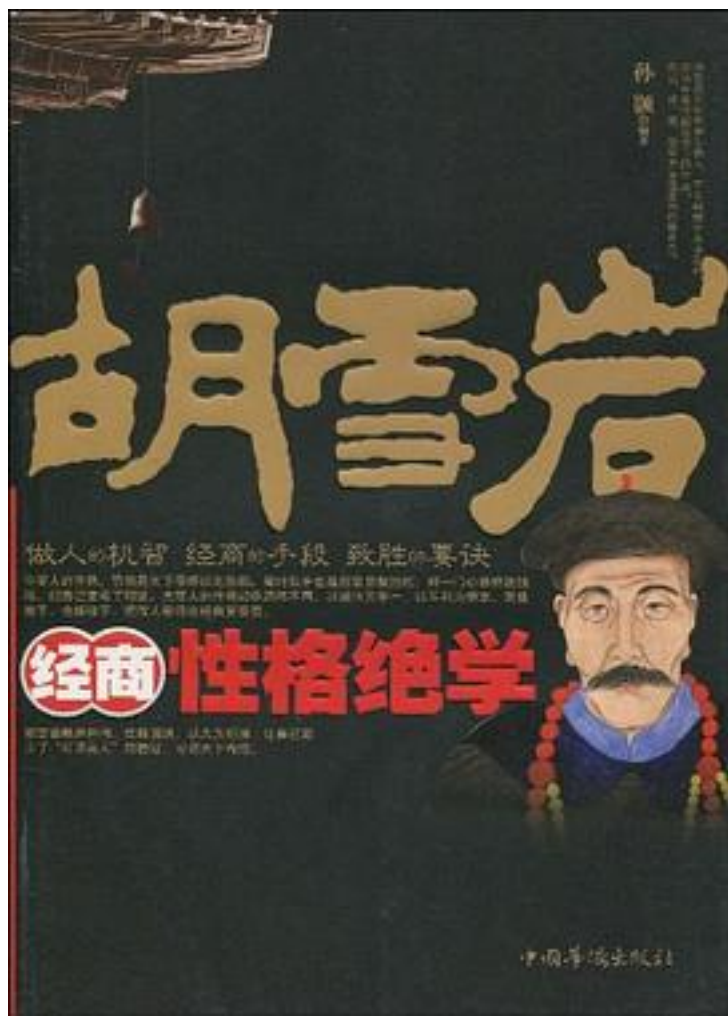


# 胡雪岩经商性格绝学



[胡雪岩经商性格绝学\\_下载链接1](#)

著者:孙颢

出版者:中国华侨

出版时间:2010-4

装帧:

isbn:9787511302342

《胡雪岩经商性格绝学》内容简介：胡雪岩杜绝被小利打动，虽然他知道大利润是从小

利润而来的，但掉进小利润的圈中，一定会捡了芝麻丢了西瓜，这就叫小家子气。在他看来，一个人固有的贪小性格，是沾了眼前的利益，而失去大的作为。因此，求大的性格是许多商人必须要学习的，尽可能通过几次实战个案，扭转自己的小性子，而让自己看得开、想得远。

由此可见，胡雪岩在经商过程中，能够把做人性格融注于做生意的具体行动中，所以他能够一步一步做大，把自己的生意经营得漂漂亮亮，成为一代巨富！在这些方面，我们应当有所借鉴，好好地对照自己，扬长去短，这样才能让自己的生意红火起来！

《胡雪岩经商性格绝学》是国内第一部分分析胡雪岩经商性格的书，角度新颖，分析周全，可以给要做大生意的人带来一些要诀。

作者介绍:

目录: 一、胡氏求胜性格 做生意都图一个“利”字

(一)借势性格：找到自己的一块跳板/2 借势打开自己的实力之门/2 借势而行是上策/9

睁大眼睛紧盯商势变化/11 (二)借牌性格：理顺名气与经商的关系/16

树招牌要诀——越亮越好/16 名气即做人之道/20 真面子就是一块大招牌/24

经商的场面必须要扩大/25 千方百计把自己的地盘扩张开来/28 打开自己的生意大门/35

胡氏求胜性格之现代释用(一)先借别人的钱，再去赚更多的钱/40

胡氏求胜性格之现代释用(二)靠广告效应造声势/43 二、胡氏善算性格

草率出手就会失手 (一)细算性格：以发现问题为第一/48 做事要想好，但绝不拖延/48

凭智慧与做人做生意/50 先收编，再征服/54 (二)明算性格：谨慎地吃掉眼前的困难/60

找重点，抓重点，就会有所获/60 不与人拼争，你就成不了强者/62

胡氏善算性格之现代释用(一)盯住市场变化，出手恰到好处/66

胡氏善算性格之现代释用(二)巧妙运作，谋事在心/69

胡氏善算性格之现代释用(三)善于预见，可防失算/71 三、胡氏贴身性格

把人缘看得比金砖还重要 (一)贴人性格：你不帮人，就没有人帮你/76

贴近最有用的人/76 琢磨透“人抬人高”的魔术/79 善于用人之所长/82

雪中送炭，可以暖人心/86 在别人最困难之时挺身而出/90

(二)贴心性格：打动人心最难，也最容易/95 该顺则顺，不可逆着来/95

摸透人心，想着自己的事/97 善于抓住不同人的特点/101

(三)贴事性格：为人办事胜过千言万语/105 发现跳板，才能跳得更远/105

做好事，是为了赢得人心/111 多方联手，把生意做得畅透起来/114

胡氏贴身性格之现代释用(一)读懂关系学的潜力/118

胡氏贴身性格之现代释用(二)学会感情投资/120 四、胡氏果断性格 掌握猎豹扑食的技巧

(一)智闯性格：用行动打开一条出路/124 胆大与心细合而为一/124

敢做别人之不敢做/127 (二)乘机性格：让馅饼落到你的口袋中/129

从机缘中挖出“财”字/129 等一等，也许最保险/132 把自己变成利用机会的专家/134

尽量将得失心丢开/138 胡氏果断性格之现代释用(一)敢于在关键时刻果敢出击/140

胡氏果断性格之现代释用(二)带着希望在激流中挺进/142

胡氏果断性格之现代释用(三)勇猛扑向机会/145 五、胡氏诡变性格

不会盘钱，只能玩些小钱 (一)变通性格：头脑越灵，难题就会躲开你/150

只要有眼光，到处都是财源/150 用钱“生”钱，形成连环套/153 以虚招代替实招/157

(二)变活性格：只要琢磨，脚下就会一路顺风/159 活络是做好生意的妙法/159

移东补西不穿帮/162 掌握“八个坛子七个盖”的技巧/164 不可固守成法/166

胡氏诡变性格之现代释用(一)巧打算盘巧获利/169

胡氏诡变性格之现代释用(二)多练几招抓钱术/171 六、胡氏取大性格

一步一步踩着大目标 (一)取强性格：你不自信，没有人能让你自信/176

靠实力证明自己的才能/176 大自信，换来大作为/178

打开一片天地，就是有了自己的人生位置/180

(二)取局性格：心有多大，就能做多大的事/183 做事之前胸中必须装有大局/183

把整个局势全部藏在心中/189 (三)取争性格：在关键时刻显威力/191  
沉住气，才能成大器/191 做大生意的气魄/194 善于在各种情况下看出戏来/196  
巧妙摆脱危机显睿智/198 胡氏取大性格之现代释用(一)兴衰不惊，必有大成/200  
胡氏取大性格之现代释用(二)出手迅猛，大目标就在眼前/205七、胡氏守信性格  
只看到眼前的人，永远是鼠辈(一)守诚性格：做好人才能经好商/210  
时时以诚信为经商之道/210 做人无非是讲个信义/212 守信用，是做人之本/216  
(二)守真性格：千万别抱有欺人心理/218 “戒欺”——做大商人的基本要求/218  
抓住“真不二价”的经商原则/221 (三)守情性格：人情是一个保温桶/224  
不讲“情”、不讲“义”，注定没有真心朋友/224 投之以情义，就能得人心/228  
最愚蠢的是欠“人情”账/231  
胡氏守信性格之现代释用(一)以诚相待，看到做生意之本/235  
胡氏守信性格之现代释用(二)在价格上做文章/236  
胡氏守信性格之现代释用(三)应义中取利，不可唯利是图/240八、胡氏用人性格  
作出大商人的姿态(一)用才性格：看准天下可用的人/246  
你心里有别人，别人心里就有你/246 胸怀越广大，就越能留住人才/248  
活在人世间，大家互相帮忙/250 选择“相互帮衬”是合作之道/252  
花大价钱揽人才/256 (二)用长性格：不可死盯着缺点/260 睁大发现人才的慧眼/260  
用人先要解除人的后顾之忧/262 疑人不用，用人不疑/266 激活下属的热情/271  
操纵“先搭后拆”的手段/274 (三)用准性格：绝不能找滥竽充数的人/281  
力戒走眼误用了人/281 提防在身边徘徊的小人/284  
胡氏用人性格之现代释用(一)以人才为竞争的生命力/286  
胡氏用人性格之现代释用(二)可用之人乃为财富之基/288  
胡氏用人性格之现代释用(三)防范小人暗算/290九、胡氏自省性格 多给自己提个醒  
(一)弹系性格：该退则退到位/294 伸缩自如，持方圆之道/294  
不为赚钱而结怨，不抢别人的好处/300 (二)坦荡性格：一个人只能唱独角戏/304  
本事越大，越要人照应/304 把慷慨撤出去，把面子收回来/308  
(三)竞争性格：不把对手当死敌/313 学会笑对你的对手/313  
让人一活路，留己一财路/318 把一个“饶”字刻在心头/320  
自己做自己的，不与同行较劲/321 没有规矩，就没有生意经/325  
(四)持正性格：脚印不能是歪斜的/327 走正道，不走邪道/327 绝不可去沾烫手的钱/331  
在任何时候，都要有一条退路/333 (五)为善性格：懂得回报法则，是人生幸福/338  
大行善举，可以提升活着的价值/338 把天下放在心里/342 一生游刃于商政之间/346  
胡氏自省性格之现代释用(一)商战中以和为贵/351  
胡氏自省性格之现代释用(二)关心别人，等于关心自己/352  
· · · · · (收起)

[胡雪岩经商性格绝学\\_下载链接1](#)

标签

胡雪岩

评论

每次看这样的书，虽从中学到很多，却也感觉太言过其实，仿佛成功者就像神仙下凡，遇到什么问题都能解决。有点过于写好了！

-----  
[胡雪岩经商性格绝学\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[胡雪岩经商性格绝学\\_下载链接1](#)