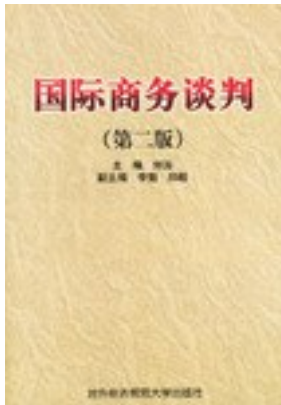


国际商务谈判



[国际商务谈判_下载链接1](#)

著者:邢新影

出版者:

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787546324227

《商务英语专业系列教程·国际商务谈判》是为商务英语专业、英语专业商务英语方向高年级学生编写的专业教材，也可作为经济与工商管理各专业，如国际贸易、国际金融、国际企业管理、市场营销等专业学生高年级的选修课教材，还可为商务工作人士提供从事谈判实践的参考依据。人世后，中外经贸往来日益频繁，对外商务谈判也迅速增多。商务谈判关系到商务活动的成败乃至企业的生存与发展。人世的关键在于人才的人世，目前政府机构、企事业单位急需既精通外语、又具备商务专业素质，既熟悉国际贸易惯例、又具备良好沟通能力的谈判人才。《商务英语专业系列教程·国际商务谈判》正是顺应这一需求，旨在培养、提高商务专业人才的涉外谈判能力，包括语言能力、思维能力、应变能力及跨文化沟通能力，为高校商务专业学生的职业生涯埋下伏笔，为商务企事业单位员工素质的提高奠定基础。《商务英语专业系列教程·国际商务谈判》由十章组成，第一至三章是对谈判基本理论的解读，包括谈判本质、国际商务谈判介绍、对立型及整合型谈判，第四至九章是对谈判流程各个环节所涉及策略及技巧的阐释。具体包括谈判准备阶段、开局阶段、讨价还价阶段、结束阶段的组织与实施。第十章是对文化因素对国际商务谈判影响的介绍。每章由课文、注释、习题三部分组成。

作者介绍:

目录:

[国际商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[国际商务谈判_下载链接1](#)

书评

[国际商务谈判_下载链接1](#)