

Negotiating the big sale



[Negotiating the big sale_下载链接1](#)

著者:Gerard I. Nierenberg

出版者:Berkley Trade

出版时间:1993-4-1

装帧:Paperback

isbn:9780425138052

作者介绍:

目录:

[Negotiating the big sale_下载链接1](#)

标签

评论

[Negotiating the big sale 下载链接1](#)

书评

[Negotiating the big sale 下载链接1](#)