

牛尔18年

从医学生到商界精英，从一个毫不起眼的青涩少年，到新一代的时尚达人，从化妆界的小小名师，到世界公认的化妆大师，他就是牛尔。他入行18年的美丽历程，是每一个爱美女性的美丽教科书。

牛尔18年

My way to beauty

我的美丽之路



[牛尔18年_下载链接1](#)

著者:牛爾

出版者:時報出版

出版时间:2010-5-1

装帧:平装

isbn:9787508619422

【真诚推荐】法国娇兰中国品牌总经理Anita Yang、巴黎欧莱雅副总经理陈素惠、《精品购物指南》美容执行主编 张桂苹、ONLYLADY网站总编

易铃娜、《精品购物指南》时尚部主编赵跃红、Primo Relations 首席公关总监费莎莉、《时尚COSMOPOLITAN》主编徐巍、《世界时装之苑-ELLE》出版总监晓雪、搜狐女人频道主编高璐颖、《女人我最大》、明星名媛彩妆天后游丝棋

从医学院的高材生，到新一代的美容教主；

从化妆品小业务，到创造3亿业绩的网络美妆品牌；

从一个空白无形的青涩自我，蜕变为成熟多彩的生命达人。

美容教主牛尔与你一起分享，这追梦、造梦、终至圆梦的18年美丽人生……

在《牛尔18年:我的美丽之路》中，美容教主牛尔将首度分享他的成功方程式和心路历程。

这是18则有笑有泪、激励人心的职场启示录，

让你看见老牛是如何奠定专业、智慧创业，从无名小卒蜕变成美容教主。

这是18份最重要的美容界修业证书，

让你得窥台湾美容产业的生态、流行品牌的秘辛，找到入行进阶的快捷方式。

这更是18张飞往梦想与成功的通行证，

牛尔将告诉你如何扎实准备、掌握机会，站上自己的舞台闪闪发光！

作者介绍：

睽违4年美容教主牛爾最新力作！

從醫學院的高材生，到新一代的美容教主；從化妝品的小業務，到創造12億業績的網路美妆品牌；從一個空白無形的青澀自我，蛻變為成熟多采的生命達人。

牛爾與你一起分享，這追夢、造夢、終至圓夢的18年美麗人生……

目录: 18-1 爱美之路

“老师，我的皮肤糟透了……怎么办？”
这样的问题回答过千百回，朋友问我：“你一定会烦吧？”我答：“永远不会~”这时，我会打开窗，让风吹进来，

想起18年前：那个初出社会，没有自信、因皮肤不好而自卑得抬不起头来的男孩……

18-2 美容活字典

资深美容编辑常因报道的需要，从趋势、成分、皮肤学、古今中外，甚至从阿嬷的保养品到辣妹彩妆……，自四面八方的题目“点菜”，要我即刻或最快速地回答，以利他们“上菜”……因此，我“美容活字典”的外号不胫而走，更夸张的，有些人就直接称我为“美容Google”……

这些外号我会当做一种积极的赞美，但也让我有一种不能懈怠的责任与感激。而对于新名词儿，我从不懂到不断翻译同样名词到自己已能反译后的种种体会，让我想对大家说：“只要我仍在美容这个行业，‘活字典’依然持续添加新字中！”

18-3 彩妆师入门

我曾客串过不少广告，我参与的第一部广告的男主角还是金城武。但青春年少的我不向往当明星，而是更加确定：如果要拍广告，我只想做他们的化妆师！

也因此，我做了将近一年的兼职化妆师！那一年，每逢周末、周日我便去做化妆工作，我画了上千个怀着星梦、愿意献出脸蛋儿让我雕琢的未来明星们~~~那是我做化妆工作最频繁的一段日子，一路经历了教学、杂志造型、T台秀场化妆、新娘化妆……琢磨了我的化妆技术，甚至连简单的编梳发型技巧我也学了一些。

18-4 心灵按摩师

“加油，你的皮肤一定会好起来的！”

丽玉和Kitty烫伤般泛红长痂皮的脸，都在求医无效后，在我的一些非医学的美容建议下得到改善。会讲述这几则小故事，在于学医的我，发现很少有疾病真正有“药”可治，许多疾病的用药，常是治标不治本，而且治了标，又要担心其有副作用……而有些肌肤问题，导因于心灵的伤口。若能多吸收一些正面的能量，拥有“肌肤终会变好”的信念，以积极的心态来护肤、按摩……其实就像“心灵按摩”般，会因心灵被疗愈了，肌肤和你的心，都会越来越好、愈来愈美~~

18-5 商场如战场

我历经过尚未开口推销，客人便厌恶地掉头离开的场面。在当下，有两个念头交互挣扎：挫败的我，想躲、想装忙逃开；但好强的我，却不肯放弃！

而我选择那个不放弃的我！策略急转弯，结果，下一个客人买下了我所介绍过的每一项产品，使业绩拉升27%

~~也曾在吸引人潮后，再接再厉，感受到门庭若市的商机热度。

商场如战场，客人给的机会往往只在一瞬间，如何把握，终至听到收款机成交买单发出快乐的叮当声，看到业绩上暴冲成长的百分比，绝对是莫大的挑战。

18-6 夜以继日

今晚，你还在挑灯夜战、无止尽地加班吗？此时，请了解老牛可能也在陪伴你，因为一路走来，我和你一样。

有好几千个日子，自己总天天工作永远做不完，眼前充满前所未有的挑战……就因这些过度的压力和劳累，让我的精神状态和皮肤恶化，天天想离职，认为老板是恶魔……但我也享受过在偌大的办公室，只想拼命做好工作的时分……

而今想来，工作，就是这么苦乐参半呀~~

但若不是从以往那些看似不可能完成的任务中学习甚至“苦”过来，可能今天的我，也无法拥有研发和管理护肤品牌的能力！

你还在夜以继日吗？请带着老牛给你的祝福一起拼下去！

18-7 危机总动员

我把卸妆油滴在眼里，它就像眼泪般流下来~~我睁开眼，说明当时的感觉。

那是几年前，针对多家电视台未经查证播报消费者使用我的卸妆油伤眼的事件现场。当时，面对从

“眼睛灼伤到几乎失明”等一家比一家夸大的误传，我以“行动证明一切”，让谣言止于真相。

第二天，报道该消息的《苹果日报》刊出后续“牛尔肉体实验，称配方不伤人，伤者坦承搞错用量……”使危机马上平息，而这处理经验则来自于“惹上大麻和毒品”，更大条新闻的震撼教育……

18-8 营销之手

我曾订货估计失准，造成商品库存放到过期都卖不完。

也曾因给产品名字多加了两个字，使销售翻升10倍，甚至因发现产品未被人知的优点，将之改名而让冷门货变成畅销多年的明星产品。

而许多品牌，动员全公司的努力，就只为了%前面数字的变化……这，就是营销的魅力。但有时，人算不如天算，市场更可能决定于“一只无形的手”~

那只手，在哪里？你，握住了这双无形的手了吗？

18-9 狂牛病

我除了姓牛，生涯中也要屡屡跟“牛”打交道！

而且这个“牛”，曾让我的生涯紧张万分甚至陷入危机。

因为，当狂牛病事件一爆发，就让公司品牌差点因新闻报道的“扭（牛）”曲无辜受波及，但它却让我因此更了解狂牛症和相关的保养品，也在历经电子媒体给我的切肤之痛后得到学习……因此日后美国再引爆狂牛新闻时，虽我不再是商品发言人不必随之起舞，但听到这些消息，心里还是有酸酸的感触~~

18-10 送行者

从未想过，自己下工夫学习的彩妆，在画过无数人时，也以它为我挚爱的人，进行此生最美丽的吻别~~

日本《送行者》一片感动国际，看到入殓师为逝者妆扮容颜的画面时，我感触良深。因为，我也为生命中两位最重要的女人，我的母亲和林总，上了人生中，最后一次的彩妆。

18-11 一本书的诞生

带着锅碗瓢盆录像时，完全没想到，这是命运为我的第一本书下的伏笔！也不知道，电视台的观众热线瘫痪时，隐藏着这本书热卖的商机。我更没料到，因书中的介绍意外为化工行带来兴旺第二春……当然存款簿尚未打印的是，它让我赚进人生第一个百万~~更惊喜的是，它让华人圈掀起DIY热潮……

在这些结果诞生前，却有几度快胎死腹中，一些关键耐人寻味。好比：如果名人愿意挂名让我当影子作家，如果好友支艺桦没有鼓励我自行出书，如果没有不惜血本、绝不放弃争取想要的质量，第一本书或许不会问世，也或许快速下架变成回收纸……

18-12 美容教主

答复美容圈一线记者张玉贞的访问后，她回了封邮件给我：“牛尔，这个访问至今无人能接招，佩服之至，你真是新一代的美容教主~”

她这句鼓励，对于我却像盖印画押般，从我的第一本书起陪着我，让我自诩为生涯的印记。因为，我认为美容就是对美丽的信仰，一如宗教是要穷极一生追寻它的奥义笃信力行的。

而愈深入美容各门派，愈觉得这是使真知灼见淬炼而出的历程，成道之路永无止尽境……

因此，尽管第一本书我放上自己的“呕”像照，自定义为美容圈F4而被朋友们讪笑不已，但我知道，我得跳出自己的躯壳，做“牛尔的经纪人”，把自己营销包装出去，结果出这本书在畅销排行榜上占据两年，还因此诞生了一条“美容道”……

18-13 专栏作家

为了写专栏，以稿费20倍的支出买试用品！是的，我没疯~

在我心里，最不能承受的就是被讥评为“你不专业，你稿子写得很烂”。这对讲到工作就热血沸腾的我，只会大大激发我的斗志，势必要做好它，也因此，只要能使内容丰富，我视支出为必然。

相较于我今天能侃侃写出观点，其实我第一次发表作品并不顺利，因此从写第一个专栏起，我就十分珍惜媒体对我个人观点的肯定和托付。故此后即使到写作最高峰时我曾同时写十几个专栏，朋友还建议找助理代笔，我也都不敢辜负媒体的托付而有所懈怠。

因为，我也曾是捧着杂志逐字细读，甚至保留它不断再看的忠实读者。如果我辜负了这份心，也就辜负了当年的我~~~

因此某一天，助理一句“你随便写写就好了”大大激怒了很少生气的我~~

18-14 研发之路

“牛尔？是谁？”

这是当初找我研发产品的康迅，对这名字的第一句话。但它却是梦想成真的第一句话。网购初期因架构不成熟而泡沫化，但我在一堆泡沫中，却看到化妆品可以卖的契机，于是大胆研发品牌，企划每瓶只卖相当于45元人民币的护肤品……

结果，业绩不断以惊人倍数成长，六年间业绩相较飙涨20倍，2006年Yahoo把我的品牌，纳为台湾唯一非进口品牌的十大热门品牌之一，甚至还有消费者上门专程要求“涨价”，怕我赔钱不卖保养品……

18-15 演说家

当年的我，生性害羞、怕跟人接触，为什么至今能面对千人侃侃而谈呢？

应该是从面对哭闹不止的婴儿到面对满场大老板等各种不同听众，从无人现场到人山人海，一路讲出来的经验吧。

为了说中人心、吻合各自需要，我迈向护肤演说者学习之路，从以医药本业让药师心生认同，赴英国学神经语言学，跟妈妈学安抚小孩，到面对人山人海的观众时，偷师歌手演唱会经验，让人人开心有参与感……

这些，都是我为了演说内容的丰富性和度身定做性，所研发出来的隐形成分……

18-16 《女人我最大》

《女人我最大》打开我海内外知名度，妙的是，当初的我并不想录像。

因为，因书打开知名度的我在游走各节目时，竟因体力透支而在录像时累到眼睛闭上了

……而为我打造的台湾第一个专业美容广播节目，全心付出的结果却因预算问题做了一季就戛然喊停……

心灰意冷的我，萌生退居幕后专心研发的念头，未料，星座老师铁口直断……，《女人我最大》的制作来家堵人……于是，我的世界变了。

18-17 美丽代言人

谁是最佳代言人？

从20世纪20～90年代好莱坞巨星当道，至今21世纪华人面孔变成新主流，明星和名人代言好比每季新衣随时尚浪潮来去。甚至还有计算机虚拟出的肥胖娃娃Ruby摇摆肥肚大臀，测试消费者心目中的代言人尺度……

但在我心中，生活中就维持完美的黎瑞儿（Lierac）副总裁，为一个新成分马上飞到世界另一端、创造新产品的欧舒丹的创办人，甚至不在人世但用一生打造品牌的香奈儿和植村秀等，这些赋予产品形、神的创办人，他们才是品牌永存的精神，最佳的代言人。

18-18 千千万万个感谢

一路走来，受到太多人的关心与扶持，让我感受到施比受有福！

高中时家境极度困难，父母逢遇困境，母亲在悲绝时甚至喊出“要死，大家一起死”……

那时什么都不能做的我，在青涩岁月里蓄积了愤世嫉俗和自卑，觉得自己是个机器人……

因此当妈妈走后，心湄要我多做善事。我也在走出伤痛后的一年多，看到“妈妈霜”捐款已达台1

200万元（约合人民币250万元），且捐助仍将持续，我心里的愿望就像树一样抽长着。而当我在欧洲将仅剩的欧元给予无助老妇，看着她泛着光芒的眼睛时，也在当下体会到人生莫大的快乐……

或许那是一种历经困难，一路走来有妈妈的鼓励、受太多人帮助支持，心中更强烈地想为社会做点什么、付出些什么的意愿吧……或许我不是巨富，离成功尚遥远，但我真心想在行有余力时付出自己，以答谢可能散布在全球的千千万万个给过“牛尔”机会，因妈妈霜而共同散布爱心的人……

唯有施比受有福，能传达我内心真正的感激。还是要说：“千千万万个感谢，因为一路有你”

……

· · · · · (收起)

[牛尔18年 下载链接1](#)

标签

牛尔

传记

保养

美容

励志

台湾

美丽

生活

评论

为自己的事业负责，该付出的不能省。虽然道理都知道，但能做到的确实少，偷懒如我汗颜中。

在机场书店竟然把这个看完了==

牛爾在康熙上好萌呃！是個用功而誠懇的人。

牛尔老师能把所有硬广用最好的方式软化，实乃保养品界安利大神。此人完全跳脱的性格也是蛮有趣的。。。以及，我此生只有四本签名书，两本是朋友的，一本是牛尔老师的，还有一本是巨巨的。

买书还是要过脑子。不过，他还真是努力。

必须五星！

不是平白無故得來的名聲 確實比別人努力好多

他看起来也不是个目标非常明确的人，可就是那份对事业的热忱执着，待人接物的平和谦逊，加上一步一个脚印的踏实肯干，让他能够为机遇时刻准备着。看来我准备好成为牛尔粉了。

京东的电子书太可怕了。

认识牛尔5年多，一旦没课我必定在寝室里看着《女人我最大》，那个博学谦逊的老牛就是我当初口中的美容专家，所以我口述给同学的护肤妙招全都来自老牛。看到这本书里成长起来，变自信的老牛还是蛮坚信那句“台上一分钟，台下十年功”的，每一分成功都来自不易啊。没能和牛尔见面很遗憾，不过与kelvin老师合照也挺高兴的。

对这种明星书真是无感

为了呈现满意的课堂，课前总要花很多的精力及时间去设计和构思。所以所谓的“时薪”背后是长时间的付出和历练。意志被现实一点一点消磨，我要为打游击的可怜穷酸相雪耻！！

牛尔从业路个人回忆加大量各品牌高层推荐，对一般人来说毫无价值。想学保养的看错书了。对从事美容行业很感兴趣，想了解早期美容品牌在台湾发展情况或是狂热崇拜牛尔，从他的任何一句话里都能获得激励的人可以看看。

他真的很认真在写这本书 他写的一点都不虚浮

看完这本书明白牛尔不是光靠女人我最大起家的

可读性还行，但是不推荐买啊~

牛尔对自己人生18年努力的总结

用心的人

只能说，像牛尔那样拥有强大学习能力、耐心和兴趣的人，真的很少，所以作为励志书来讲，真的不是很恰当啊……不过，作为全才的牛尔老师——营销、彩妆、保养。从营销中学到了很多。

这是我读过的第一本牛尔的书，很喜欢。看到牛尔在“女人”打书的时候，只是很好奇，当当一有，马上下手。不一样的牛尔。目前印象最深的是第七部分，感触挺多的。

牛尔18年 下载链接1

书评

我一直相信书如其人。柏邦妮淳朴，因此《像邦妮一样爱你》纸张环保、字体纯真、排版紧凑；高木直子细腻，所以《一个人住第9年》“终于成为订报一族”的章节很贴心地设计成了报纸版面的样子；牛尔老师是个很严谨的人，他的《牛尔18年》，无论内容、结构还是装帧设计，处处都藏着…

呵呵，牛尔老师的成功之路。可以看到美容业的艰辛和励志的内容。
我希望自己也能像牛尔老师那样变成美容google.加油吧！

如题。

连续三天捧书埋头苦读，说苦其实一点都不苦，自传体，又有实际用途的美容常识，且包含了作者老牛的酸甜苦辣，充满兴味地读完。

牛儿之于我，从外观上的印象，些许“娘”味，但更多的是他干净，从容，优雅的气质，女人我最大也是我常看的节目，因为里面有我很喜欢的kev...

在看到这本书之前，牛尔在我眼中，像是一个美容界的偶像，就如他自己所塑造的那样。看起来有点小自恋，爱美，一个活跃在娱乐和时尚圈中的“老师”。在我这样的一般人眼里，似乎和其他美容、美发的老师没有什么不同，何况在他那样的光环形象下，在那么多明星和电视节目的背书...

[牛尔18年 下载链接1](#)