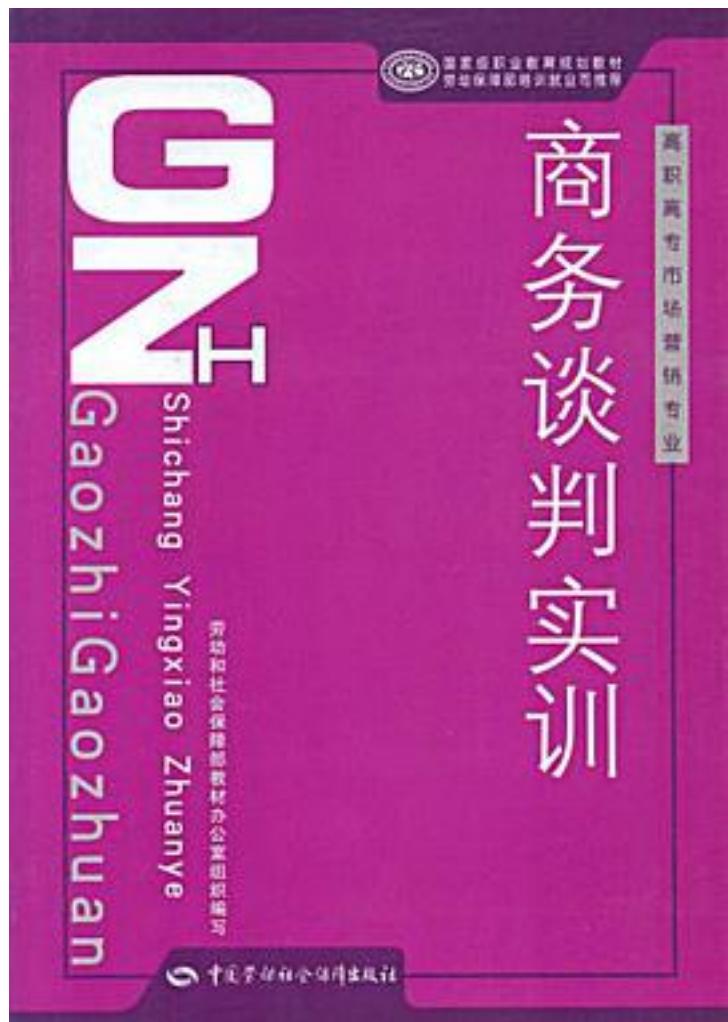


商务谈判实训



[商务谈判实训 下载链接1](#)

著者:张丽华 编

出版者:中国劳动

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787504582379

《商务谈判实训(第2版)》以企业实际商务谈判的工作流程为主线划分模块和课题，讲

解商务谈判的有关知识，并设置关键谈判环节的实训项目，使学生在学习知识的同时能够学以致用，展开商务谈判的模拟演练，从而掌握相应的谈判技能。

《商务谈判实训(第2版)》主要内容包括：认识商务谈判、商务谈判准备与组织、商务谈判利益磋商、商务谈判签约履行等。

《商务谈判实训(第2版)》为教育部普通高等教育"十一五"国家级规划教材，适用于高职高专市场营销专业。

《商务谈判实训(第2版)》由张丽华编著。

作者介绍：

目录: 模块一 认识商务谈判及商品采购 课题一 认识商务谈判 课题二
认识商品采购模块二 商务谈判准备与组织 课题一 商务谈判市场调研与双方实力评估
课题二 商务谈判方案的制定 课题三 商务谈判礼仪与心理准备模块三 商务谈判利益磋商
课题一 商务谈判的开局 课题二 商务谈判报价及解释 课题三 商务谈判讨价还价与沟通
课题四 商务谈判让步策略 课题五 商务谈判僵局的处理模块四 商务谈判签约 课题一
商务谈判的促成 课题二 商务谈判合同签订附件 实训演练成绩评分表
· · · · · (收起)

[商务谈判实训 下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判实训 下载链接1](#)

书评

[商务谈判实训 下载链接1](#)