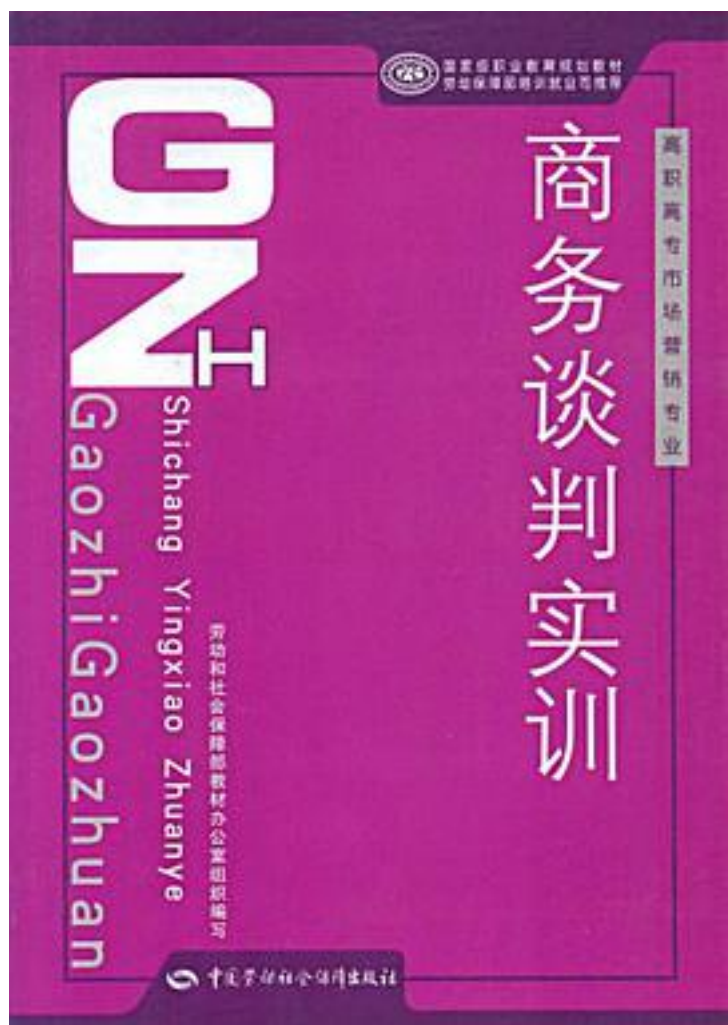


商务谈判实训



[商务谈判实训_下载链接1](#)

著者:张丽华 编

出版者:中国劳动

出版时间:2010-3

装帧:

isbn:9787504582379

《商务谈判实训(第2版)》以企业实际商务谈判的工作流程为主线划分模块和课题，讲

解商务谈判的有关知识，并设置关键谈判环节的实训项目，使学生在在学习知识的同时能够学以致用，展开商务谈判的模拟演练，从而掌握相应的谈判技能。

《商务谈判实训(第2版)》主要内容包括：认识商务谈判、商务谈判准备与组织、商务谈判利益磋商、商务谈判签约履行等。

《商务谈判实训(第2版)》为教育部普通高等教育"十一五"国家级规划教材，适用于高职高专市场营销专业。

《商务谈判实训(第2版)》由张丽华编著。

作者介绍:

目录: 模块一 认识商务谈判及商品采购 课题一 认识商务谈判 课题二 认识商品采购 模块二 商务谈判准备与组织 课题一 商务谈判市场调研与双方实力评估 课题二 商务谈判方案的制定 课题三 商务谈判礼仪与心理准备 模块三 商务谈判利益磋商 课题一 商务谈判的开局 课题二 商务谈判报价及解释 课题三 商务谈判讨价还价与沟通 课题四 商务谈判让步策略 课题五 商务谈判僵局的处理 模块四 商务谈判签约 课题一 商务谈判的促成 课题二 商务谈判合同签订 附件 实训演练成绩评分表

• • • • • (收起)

[商务谈判实训_下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判实训_下载链接1](#)

书评

