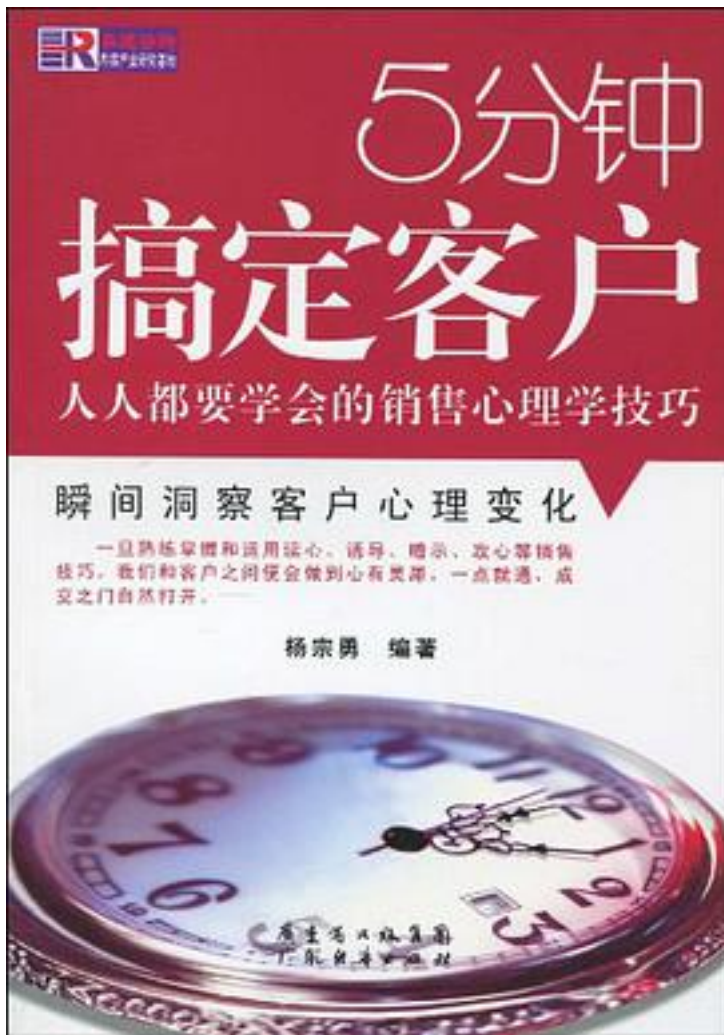


5分钟搞定客户



[5分钟搞定客户_下载链接1](#)

著者:杨宗勇

出版者:

出版时间:2010-4

装帧:

isbn:9787545404357

《5分钟搞定客户》内容简介：什么是让客户无法拒绝的成功约访术？怎样才能让客户

不断地说“是”？为什么客户喜欢先否定后肯定的批评？怎样才能轻易地做到分割和化解客户的拒绝？有没有一种即使客户不开口，我们也知道的读心术？什么叫推着客户成交的心理促成法？

.....

《5分钟搞定客户》深入分析了销售心理学中的各种原理，在此基础上，全面总结了70个帮助我们成功说服客户，顺利导向成交的心理学技巧。一旦我们掌握了这些“必杀技”，那么搞定客户，获得超高业绩也就变得轻而易举。

作者介绍:

目录:

[5分钟搞定客户_下载链接1_](#)

标签

评论

[5分钟搞定客户_下载链接1_](#)

书评

[5分钟搞定客户_下载链接1_](#)