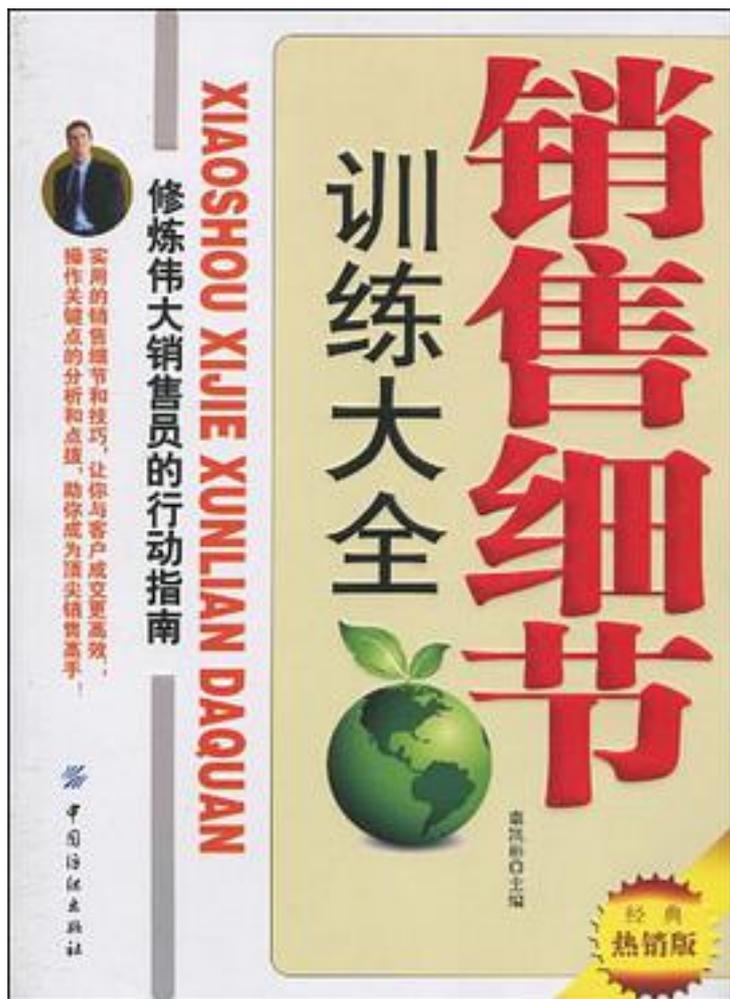


销售细节训练大全



[销售细节训练大全_下载链接1](#)

著者:康凯彬 编

出版者:

出版时间:2010-6

装帧:

isbn:9787506463553

《销售细节训练大全.修炼伟大销售员的行动指南(经典热销版)》对整个销售过程进行了全面的剖析,找出了其中至关重要的销售细节,并给出了详细的操作技巧和训练方法,

同时还融入了大量具有说服力的经典实例和销售成功人士的宝贵经验。

《销售细节训练大全.修炼伟大销售员的行动指南(经典热销版)》是为销售行业里的新人和那些已经取得一些成绩，并希望进一步提升自我的朋友们量身定做的。书中提供的方法和技巧非常实用，相信能够切实地解决销售人员在工作中的实际困难和疑惑。《销售细节训练大全.修炼伟大销售员的行动指南(经典热销版)》是销售人员自我提升、走向卓越的案头必备书。优秀来自习惯，细节决定成败。对于销售人员来说，要想把销售工作做得出类拔萃，就必须把握好每一个细节，把工作中的每一个细节都做深做透，成功就是水到渠成的事了。

作者介绍:

目录:

[销售细节训练大全_下载链接1](#)

标签

好

2010

评论

[销售细节训练大全_下载链接1](#)

书评

[销售细节训练大全 下载链接1](#)