

左手马云 右手史玉柱



[左手马云 右手史玉柱_下载链接1](#)

著者:赵越

出版者:哈尔滨出版社

出版时间:2010-4

装帧:简装

isbn:9787807538349

《左手马云右手史玉柱》内容简介：在当今的商海之中，马云与史玉柱无疑是两颗最耀

眼的明星，堪称中国企业家中的另类，他们在商界取得如此巨大的成就令人瞩目。《左手马云右手史玉柱》全方位、多角度地总结了马云和史玉柱二人关于人生感悟、创业、团队领导、企业管理、经营理念、商战策略、网络鏖战、失得成败等方面的精彩语录和成功智慧。

我们希望《左手马云右手史玉柱》能带给创业者以激励、经营者以点拨、成功者以提醒、失败者以启迪，给在商业圈中迷茫徘徊但又想取得成功的人点亮一盏引路明灯。

作者介绍:

目录: 生活篇 人不可貌相——马云论人生 男人的胸怀是委屈撑大的
一个男人的才华往往与容貌成反比 为了学习，不在乎别人说什么
世界上没有人能完全影响你 我不希望大家都喜欢我 大学期间荣当双“主席”
上台一开口收都收不住 泪别北京，慷慨南下 我不再是井底之蛙
人生就是魔方——史玉柱谈人生 今天咱们就论个长短 这是我理想破灭的主要原因
我需要的是她能理解我 我们真的称得上是兄弟 没有顾虑什么都放得开
从毛泽东的书中学到东西 我就是要做中国的IBM 我十一年做了三件事
我感觉我们很“正义” 创业篇 永不言败——马云论创业精神
当时真受不了，但还是扛下来了 打碎了牙咽到肚子里 创业者就是要面对困难
在京何其苦，率队再回杭 不是“海归”，却不输于“海归” 黑暗之中一起摸索
只要不把我打死，还会再来过 不放弃第一天的梦想 唯一不变的是变化
我们不要起个大早赶个晚集 你要学会用左手温暖你的右手
找到所有的出口——论史玉柱的企业家特质 如果下海失败，我就跳海
我与网络游戏绑在一起了 摆脱逆境依靠的正是执著 我的长处是勤奋
我每天待的地方只有三个 如果有一天我不干了 我最大的品质是坚强
最快乐的事 团队领导篇 成功是团队带来的——马云论团队合作
天下没人能挖走我的团队 给大家做梦的机会 我是光说不练的人
平凡的入在一起做不平凡的事 只要这帮人在，做什么都能成功 我是接力赛第一棒选手
不靠高薪留人，靠的是相互信赖 让大家团结在一个共同的目标下
一个公司跑几年下来，不可能没人掉队 不离不弃的团队——史玉柱的领导力与团队精神
我永远感谢他们 不离不弃的真正原因 要学会尊重团队成员 充分发挥团队的作用
只认功劳，不认苦劳 公司制度是无价韵 十多亿美元，是我们这群人的价格
我们的骨干没有走一个 经营理念篇 大舍与大得——马云论经营理念
让天下没有难做的生意 听说过捕龙虾致富的，没听说过捅鲸致富的
使命、价值观、目标，缺一不可 创造价值比赚钱更重要
从“MeetatAlibaba”到“WorkatAlibaba” 我们中国人是用人来保证公司理念的
别人发财，我们才能发财 三流的点子加一流的执行 进军世界500强，做102年企业
企业不赢利是最大的不道德——史玉柱的经营理念 企业最大的目标是赢利
做什么都有争议 赚钱要靠回头客 关键是要有好产品 我们的游戏就是赚有钱人的钱
不要怀疑我们的持续“烧钱”能力 网游就是在一大堆钱上“跳舞”
人一到，就能赚大钱 企业管理篇 价值观不能谈判——马云论企业管理
用最远的眼光看，用最大的胸怀去包容 下面的人超过你，你才是领导
用智慧、胸怀、眼光来领导企业 压力是自己的，不应传染给员工
我们只会因为客户的改变而改变 无论是否愿意，都必须为诚信埋单
解决掉“今天”，准备好“明天” 我们需要的是策略投资者
有钱的时候多拿一点投资也不是坏事 投资者给你钱时，记住一定要还他
我现在追求的是完美主义——史玉柱论企业管理 搞管理，我自认为还可以
细节决定公司的命运 学习现代企业管理制度 对于干部要充分授权 一定要说到做到
从此再不搞股份制 学习毛泽东思想 上班时，员工就是员工 强化员工的归属感
企业文化很重要 商战策略篇 倒立者赢——马云论竞争战略 竞争是一种游戏
竞争者是你的磨刀石 真正的威胁来自于我们自己 办一个市场就是办一个舞会
简单模仿可能是南辕北辙 “马”不停蹄 “招”伙伴 商场上是对手不是敌人

对客户实行“271”战略 竞争者是最好的老师 “农村”包围“城市”
我是长江里的一条鳄鱼 我看外面看不到，对手是在心里的
营销没有专家——史玉柱论营销策略 营销没有专家，唯一的专家就是消费者
谁消费我的产品，我就要把他研究透 行了，我们有救了 长期骗消费者，不可能
只有通过试销才能真正了解问题 要做一个产品必须要做第一品牌 集中资源，集中发力
地面推广是重中之重 等着经销商带着钱来要货 充满信心塑造脑白金品牌
我们有专门的督察队伍网络篇 电子商务不是救命稻草——马云论电子商务
我是中国互联网十年历史第一人 电子商务企业的成功是产业的春天
Web2.0的核心是互动 600个人集中在一个区域打仗
一个错误的决定或许比没有决定更好 重要的是要创造价值
让不懂技术的人喜欢在网上做生意 打破规则，才会成功——史玉柱论网游经济
我是二十一年的“骨灰级”玩家 进军网游是我的一点IT情结
现在进入，我认为正是时候 网游是最赚钱的行业 我是琢磨规则，创造规则
我敢说确实很好玩 成功源于自主研发 做2D游戏终结者 我做网游心安理得成败篇
自己是最大的对手——马云论成功之道 成功在于你做了什么，历练了什么
经常问自己该做什么 永远要相信你的直觉 全力以赴地去实践自己的理想
就算失败，也是一种学习 成为最伟大的公司还有很长的路 机会太多，只能抓一个
我们永远不会谈我们是成功的 奇怪的成功三要素 不把自己当英雄的英雄
人只有在低谷才能学到东西 ——史玉柱论失败与教训 只有在低谷才能学到东西
我是一个著名的失败者 教训能够使人成熟 很高的目标是可怕的 最怕现金流出问题
搞多元化百分之百失败 抵挡机会的诱惑 安全是第一位的 我对媒体敬而远之
我敬佩联想集团的董事长柳传志
· · · · · (收起)

[左手马云 右手史玉柱_下载链接1](#)

标签

马云

经管

史玉柱

左手马云右手史玉柱

计算机

不够深入，比较浅。

评论

编排还不错

开始不明白为什么把这两个人联系在一起，看完后才明白，马云是开创者，史玉柱是搅局者。马云开创了一个电商时代，史玉柱则在红海中杀出了蓝海。

真心佩服马云

成功的故事

马云，史玉柱创业史

马云是企业家，史玉柱是商人。

太着重的讲他们的公司，打广告嗦。。

不知道

[左手马云 右手史玉柱 下载链接1](#)

书评

看的关于马云的书很多了，这本还是比较泛了点。

更多的还是讲了些作为成功企业家的一些都需要的品质，而没有深刻分析很多。
感觉，就是在看那些教怎么做人的书一样
一般吧，我想看关于当今社会的那些潮流把握的东西，很可惜，在这本书里没有看到

[左手马云 右手史玉柱_下载链接1](#)