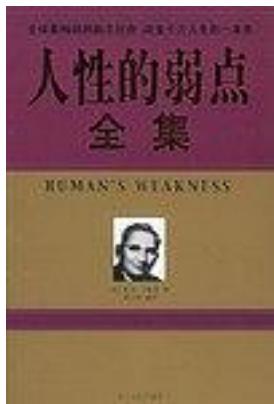


# 人性的弱点全集



[人性的弱点全集 下载链接1](#)

著者:戴尔·卡耐基

出版者:天津社会科学院出版社

出版时间:2010-4-1

装帧:平装

isbn:9787806885437

《人性的弱点全集（白金珍藏版）》汇集了卡耐基的思想和激励人心的内容。是作者成功的励志荟萃，出版后立即获得了广大读者的热烈欢迎。只要不断研读《人性的弱点全集（白金珍藏版）》，相信你也可以发掘自己的无穷潜力，创造的人生。接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏商界、军政要员，甚至包括几位美国总统。卡耐基在实践基础上撰写而成的著作，是人类历史上成功励志作品。他的主要代表作有《人性的弱点全集》、《人性的优点全集》、《语言的突破全集》等。

作者介绍:

戴尔·卡耐基，是美国成功励志“教育之父”。20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。卡耐基教育课堂上讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人。帮助他们重新找到了自己的人生。过上了快乐的生活。

- 目录: 第一篇 人际来往的根本技巧  
第1章 要想采蜜, 就不要踢翻蜂巢  
第2章 真挚地赞叹别人  
第3章 激起别人的激烈需要  
第二篇 让别人喜爱你的6种办法  
第4章 真挚地关怀别人  
第5章 浅笑待人  
第6章 牢记别人的名字  
第7章 学会聆听  
第8章 投合别人的兴味  
第9章 让他人感触到他的重要性  
第三篇 如何博得他人的同意  
第10章 永远不要与人争执  
第11章 千万不要指摘他人的谬误  
第12章 敢于抵赖本人的谬误  
第13章 学会善待别人  
第14章 使对方一开端就说“是”  
第15章 让对方多体现本人  
第16章 把你的意见变成对方的  
第17章 从对方的立场看成绩  
第18章 给对方以同情  
第19章 激起对方崇高的动机  
第20章 戏剧化地表白你的意见  
第21章 提出无意义的应战  
第四篇 如何更好地压服别人  
第22章 从赞誉和观赏开端  
第23章 含蓄地提示对方的谬误  
第24章 先谈你本人的谬误  
第25章 没有人喜爱承受命令  
第26章 让对方保住体面  
第27章 称誉最巨大的提高  
第28章 送人一顶高帽子  
第29章 使谬误更容易矫正  
第30章 使人乐意做你倡议的事  
第五篇 发明奇观的信  
第六篇 使你的家庭生存更幸福  
第31章 不要自掘婚姻的坟墓  
第32章 爱对方, 并给他自在  
第33章 不要作无用的批判  
第34章 真挚地观赏对方  
第35章 多从大事上关注她  
第36章 对家人殷勤而有礼貌  
第37章 不要做“婚姻的文盲”  
第38章 如何与女性相处  
第39章 如何与男性相处  
第七篇 走出孤单忧虑的人生  
第40章 活在“齐全独立的明天”  
第41章 消弭忧虑的魔法公式  
第42章 忧虑会使人长寿  
第43章 解开忧虑之谜  
第八篇 如何扭转忧虑的习气  
第44章 消弭思维上的忧虑  
第45章 不要为大事而没精打采

## 第46章 均匀概率能够打败忧虑

.....

第九篇 造就安全高兴的心思

第十篇 如何永远放弃充分的生机

第十一篇 高兴工作享用生存的窍门

第十二篇 高效演讲的根本准则

第十三篇 演讲、演讲者和听众

第十四篇 胜利宣布商务演讲

第十五篇 演讲的沟通艺术和理论

• • • • • (收起)

[人性的弱点全集](#) [下载链接1](#)

## 标签

## 评论

从高中时就开始读这本书，非常认真的学习，希望获得社会能力的提升。读了几十年才发现，这本书根本不适合中国国情，相信这本书中的道理与逻辑注定是死路一条。

-----  
读得可能是简化版。应付也是一种技能。

[人性的弱点全集](#) [下载链接1](#)

## 书评

Before we commence reading How To Win Friends And Influence People, we should first realize that this book had been written to be used as textbook for the author's course in Effective speaking and Human relationship and it still used for today. So plea...

这本书，中译名非常酷炫，叫做《人性的弱点》。早先只听说过中译本，被这酷炫的名字给忽悠住了，以为是一本高深莫测的人生哲理。直到前几天，我抱着练习英语阅读的目的去找了这个英文版，然后上豆瓣看了看。原来那本酷炫的书有一个非常土鳖的英文名字 'How to Win Friends and ...

---

这本书在十几年前就家喻户晓了，当年最为畅销的《读者》杂志中缝的邮购售书广告里总有推荐。高中刚刚毕业就读过，那时尚未进入社会，所谓社交仅仅停留在同学关系的单一关系，家人也把我们当做小孩子，任何无知言行都加以包容，喜欢的人就多和对方解除，不喜欢的人就敬而远之。 ...

---

---

读《人性的弱点》已是三年前了，读的也大概不是这个版本，因为那个版本上赫然写着“销售量仅次于圣经”，大抵还有出版史上的奇迹，被翻译从所有语种云云，乍一眼好生奇怪，一本堪称出版史上的奇迹的书我竟没听过，然而当时我刚从农村来大学，觉得书籍因该不敢这样公然撒谎，所以...

---

---

1. 處理人際關係的基本技巧 原則一: 不批評、不責備、不抱怨。原則二: 紿予真誠的讚賞。原則三: 引發他人心中的渴望。 2. 六種使別人喜歡你的方法 原則一: 真誠的關心他人。原則二: 經常微笑。原則三: 姓名對任何人而言，都是最悅耳的語言。原則四: 聆聽...

---

---

<http://www.oneleo.com/2008/06/reading-of-how-to-win-friends-influence-people.htm>  
<如何赢得友谊与影响他人>简单的言语，却道出了为人处世的真谛。没有人会说这就是绝对的真理，而只是相对于我们的生活。<sup>\*</sup>  
只有那些不够明智的人才会去批评、指责和抱怨他人。这...

---

---

卡耐基的名字已经很耳熟了，10年前应该就听过这个名字，但是一直都没有任何的兴趣去读，无非只是一本励志的书而已，我想是要是一年前看到这本书，或者哪怕一个月前，我都不会去读，因为里面没有什么我需要的东西。那天在Joel的blog里面，他推荐了这本书，作为业务分析的推荐读物之一，于是...

本来书里很多精准的对人性的解剖我都非常欣赏，准备一读再读的，但是，书中的举例几乎都是某某某将军、某某某总统、某某某总裁……给人一种强烈的距离感和成功学鸡汤。虽然都是真实事迹，但莫名就觉得很刻意，有点做作，有种，我教你怎么成功的感觉。对比同类型的《少有人走…

前天终于拿到了中信出版社这个版本的《人性的弱点》，首先说一下对此版本书的第一印象吧。打开快递包装，首先映入眼帘的便是书封上的卡耐基那幅广为人知的倚手沉思像，黑白线条构成的轮廓刻画了一位饱经人事、洞察人心的心灵导师。在他那双深邃的眼神中，你所有的弱点都…

差差差差，脑残，给出几个论点然后满板的例子，我最恨这种东西了，高中的议论文就是这样写成的，写得我想吐，现在是看得我想吐。  
如果按作者说的那样去做，完全听他的，我就是自虐，我要生活，我不要自虐。成功与否，对于我来说无关紧要，我也不想要人脉，我只需要真心的朋友，…

这本书，好几年前读过，当时觉得，不适合我：我无法想象(visualize)践行书中的建议和行为带来的正面结果，因而，也无法实施。  
这段时间，拿出来，陆续翻，有心得，感觉这本书，把近几年，我慢慢形成的潜意识的、有意识的处事方式，verbalize 出来了，也还有一部分，是我没有想…

卡耐基被国内的”成功学“师傅们罩上西方”成功学“大师的帽子，用以说明”成功学“是一门源远流长，且在西方有广泛影响力的科学。相信有很多人，因为”成功学“这三个被强加在卡耐基身上的字，而没有去看他的书。  
卡耐基在他那个时代的确是不小的影响力，但他并不教人成功，而是…

我一直以为《人性的弱点》是作者的另一本书。英文书名 “How to Win Friends and Influence People”的原意是：如何赢得朋友和感染ta人，有暖意且正面。我之前完全没有把这两个名字联系起来。  
人性的弱点，这几个字排列在一起，给我的联想是：读完以后，按图索骥，看清周围人…

\* 诚实而真诚的赞赏他人。 \* 真正的对他人充满兴趣。  
有时候总是急于求成，或者太过严肃认真，或者无法控制情绪等等做出了一些过格的事

情，但是不要紧。人非圣贤，孰能无过。改之，就可以了。

---

这本书是属于每一个人的。我的意思是，它探讨的主题是自我，不是文化，不是历史，也不是政治。

恕我驽钝，活了二十几年，从来没有读过关注自我的书。令我遗憾的是，我这么晚才读这本书；值得庆幸的是，我终究没有错过这样一本好书。

从读书记事开始，语文教材上都是家国情怀...

---

一.从现在开始，请你记住待人处世的第一大原则：不要批评、责怪或抱怨他人

(先从不批评，责备，侮辱开始，这个学会了，才能从心底里赞美别人)

1.真诚地赞赏他人 (鼓励和赞扬的魅力)

如果你想学会待人处世，那就请记住：真诚地赞赏他人。---卡耐基 2.天下只有一种...

---

1。听 2。同理心。如果我和你处于相同的情况，我大概也会做出你当时的决定。

3。对每个人有基本的尊重。Care about others' ego. Furthermore, help build up their ego. So restrain from the urge to correct others' opinions unless necessary.

4。看人的优点。不对别人...

---

[人性的弱点全集](#) [下载链接1](#)