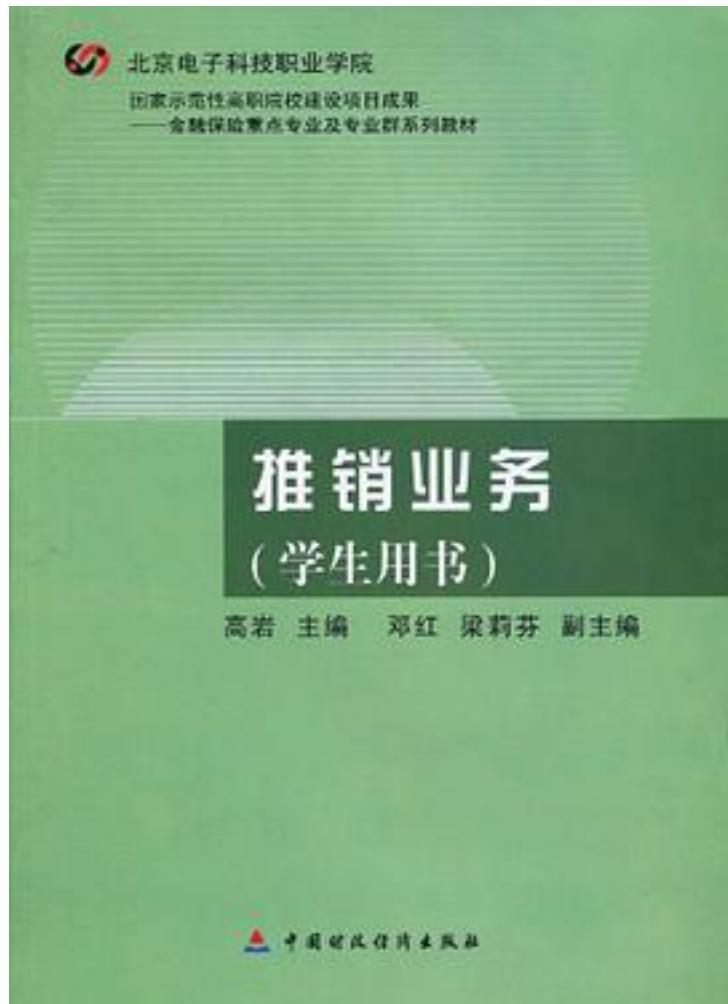


推销业务



[推销业务 下载链接1](#)

著者:高岩 编

出版者:中国财政经济出版社

出版时间:2010-2

装帧:平装

isbn:9787509519219

《推销业务》的编写以工商企业推销工作的实际过程为线索，介绍了一个销售人员从走

进销售部门的第一天开始，从认识销售工作的性质和特点、熟悉销售部门的基础着手，直到能够出色地完成和胜任销售工作的完整成长过程。《推销业务》借助导入案例、通过布置工作任务、提供解决方案和提示等具体形式，系统地介绍了一个销售人员必须要掌握的基本观念、基本知识和基本方法。

作者介绍:

目录:

[推销业务](#) [下载链接1](#)

标签

评论

[推销业务](#) [下载链接1](#)

书评

[推销业务](#) [下载链接1](#)