

创业之初你不可不知的融资知识



[创业之初你不可不知的融资知识_下载链接1](#)

著者:桂曙光

出版者:机械工业出版社

出版时间:2010-6-1

装帧:平装

isbn:9787111306924

从零到精通 成功融资必读书

像小说一样好看的趣味融资书

手把手教你找到VC拿到钱

本书以创业者寻找风险投资的逻辑顺序为主线，运用理论分析和实例剖析相结合的手法，将简洁、通俗的语言与丰富的图表工具相结合，辅以中肯的建议，同时运用大量鲜活的、有代表性的成败案例，为读者解读创业之初企业有效成功融资的途径和方法，帮助你的企业开创新的辉煌。

作者介绍：

桂曙光，中澳财富投资有限公司董事副总裁，《创业邦》杂志“资本”栏目专栏作者，《商讯—公司金融》杂志特约顾问及专栏作者，西安交通大学工学学士，清华大学MBA。曾任德利柏投资管理咨询（北京）有限公司合伙人，中国领先的私募投行清科集团（Zero2IPO）顾问部高级经理，具有丰富的企业投融资经验，为多家企业成功募集海外私募资本；曾服务于上海荣正投资咨询有限公司及广东核电集团；曾担任中央电视台《赢在中国》节目北京赛区评委、上海交通大学昂立管理培训中心客座教授、上海交通大学海外教育学院风险投资培训师、深圳华扬国际金融教育中心培训师等。知名独立博客网站www.reachvc.com掌门。

目录: 第1章 风险投资是怎么一回事

- 1.1 风险投资的起源
- 1.2 风险投资是怎么挣钱的
- 1.3 VC公司都有些什么人
- 1.4 VC如何选择投资目标
- 1.5 VC的十大英文单词
- 1.6 VC的十个真相
- 1.7 VC的十大黑暗
- 1.8 VC的十大忽悠用语
- 1.9 几个经典投资案例

第2章 谁需要适合VC

- 2.1 向VC融资之前要知道的小故事
- 2.2 除了VC，还能从哪里找钱
- 2.3 一家VC支持企业的发展轨迹
- 2.4 VC的钱有什么不同
- 2.5 你的公司适合VC的胃口吗
- 2.6 公司需要找VC要多少钱
- 2.7 向VC融资的一般流程
- 2.8 可转债方式融资
- 2.9 向天使融资
- 2.10 融资中会遇到的其他人
- 2.11 亚马逊收购zappos案例对创业者的启示

第3章 商业计划书的那些事

- 3.1 商业计划书的形式及主要内容构成
- 3.2 谁来写商业计划书
- 3.3 VC希望看到什么
- 3.4 执行摘要怎么写
- 3.5 推荐（自荐）信怎么写
- 3.6 融资演示文件
- 3.7 什么样的商业计划书不管用
- 3.8 关于商业计划书的常见问题

第4章 沟通、谈判博弈进行时

- 4.1 怎样跟VC接上头
- 4.2 VC公司里，你应该跟谁谈

4.3 怎样面对VC公司的人驻创业者 (EIR)

4.4 融资演示的15条技巧

4.5 怎样在“电梯”等场合向VC推销

4.6 坦然面对VC的拒绝

4.7 VC对企业的调查和企业对VC的调查

4.8 向VC作融资演示时，谁应该参加

4.9 跟VC沟通时，应该小心的三个问题

第5章 财务预测和估值

5.1 估值、期权及股权价值

5.2 VC在估值谈判中的奥秘

5.3 关于估值的几个麻烦问题

5.4 企业对自己的估值必须是正确的

5.5 VC对早期创业企业的估值

5.6 常见的估值方法介绍

5.7 财务模型总是错的，但也要做一个

5.8 有效的财务预测方法

第6章 Term Sheet怎么谈判

6.1 清算优先权 (Liquidation Preference)

6.2 防稀释条款 (Anti-dilution)

6.3 董事会 (Board of Directors)

6.4 保护性条款 (Protective Provisions)

6.5 股份兑现 (Vesting)

6.6 股份回购 (Redemption)

6.7 领售权 (Drag-Along Right)

6.8 竞业禁止协议 (Non-Compete Agreement)

6.9 股利 (Dividends)

6.10 融资额 (Amount of Financing)

6.11 登记权 (Registration Rights)

6.12 VC投资架构

6.13 案例：坎坷红筹路

第7章 拿到VC钱了，事情才刚刚开始

7.1 “管理”投资人的技巧

7.2 VC提供的是建议，而不是命令

7.3 后续融资

7.4 投资你的VC离职了，你该怎么办

7.5 创业企业的文化

7.6 该不该让公司其他人与VC交流

7.7 怎样用期权激励员工

7.8 创业板：到底是一个什么板

7.9 创业者怎样面对创业板

附录知名VC名单及特色简介

附录A 中国风险投资机构概况

附录B 知名VC机构简介

· · · · · (收起)

[创业之初你不可不知的融资知识](#) [下载链接1](#)

标签

创业

融资

投资

风险投资

VC

金融

商业

经济

评论

挺不错的扫盲书，今天从早读到晚，可以改名为《防VC忽悠技术指南》

平实深刻，通俗易懂

好书.对创业融资的要点分析得非常透彻.重点注意的要点有:1.可转债方式融资p98,2.商业计划书的构成p115,3.公司估值p189,4.简单财务预测案例p193,5.Term Sheet重点:a.清算优先权p216,b.防稀释条款p229,c.董事会p237,d.保护性条款p242,e.股份兑现p248,f.股份回购p254,g.领售权p257,h.竞业禁止协议,i.股利,j.融资额,k.VC投资架构p282,6.创业企业的文化p303.

初次创业者的融资操作手册

1 又涨了一些姿势

忽略书名，全是干货。学习资本结构的入门好书。

這本寫的非常生動的小書雖然名稱三俗了一點，但內容很靠譜。主要是寫得很可愛，舉例不枯燥，適合各種創業者，尤其是對資本市場陌生的理工科創業者。給的建議五花八門，包括：“創業展示午餐會不要吃太多”之類的！我每次看到這種心細如塵的建議就在想作者是不是處女座啊！？

一上午没读完，干货太多！

书本身内容丰富，让没经历过vc的人以为这是一个很复杂的事情。但是，随处可见抄袭之处且未标注，可怜的原内容提供者。

文风不朴素，有点矫揉造作。还插了很多不知所谓的漫画。个别章节有参考和学习价值。

虽然内容比较拼凑，但是还是普及挺多的常识，对VC的感觉不再那么遥远，以后创业的时候还要回头再来看看这本书

有很多车轱辘话，也有干货。

其实好像没有看完，只是看完了大部分内容。。。

全是干货

刚好用到

很诚恳很全面的VC启蒙书.

课程需要//

读了前面两章，内容朴实轻松，从VC的角度考虑了很多为题，建议诚恳，真实性不知。阅读舒适性和实用性考虑 推荐之。

通俗易懂。

读了前四章。后面没有多大价值了。整本书说的很细，写的很好，易于理解。

都是实务。有知识、有例子，非常推荐。

[创业之初你不可不知的融资知识](#) [下载链接1](#)

书评

这本书是在等飞机的时候机场书店翻到的，买了在飞机上看了几章结果忘记在座位上了，回到家里才发现，过一个礼拜上飞机的时候又买了一本，因为确实写的不错。作者自己就是VC界的从业者，而且自己做了一个网站教创业者怎么和VC打交道。财务分析不是一件容易懂的事情，企业的初...

花一个月才把这本书读完，很实在，用心，全面的一本书，文字也比较简洁明了，同时也有一些精妙之语。

本书对于VC的融资条件，VC的工作，VC的本质，VC的陷阱，等等，都讲得很详细，深

入浅出，真的犹如书名所说做到了“全揭秘”。
本书给创业者提出了很多中肯的建议：例如，对于...

能看到什么？从资金需求方的角度去理解VC和PE 帮大家了解VC PE是怎么找项目
看项目的如何谈价格的 他们为什么会冷漠 为什么会热情 为什么而砍价 怎恶魔砍价
为什么还不错？ 在国内没有什么新鲜的VCPE中文书籍的情况下
桂曙光作为一个财务顾问 和国外VCPE文章的翻译勤奋者 还...

这本书仔细读了一遍，作者有足够丰富的经历来支撑这本书的内容，内容也翔实的揭示了vc与创业企业间的种种关系，确实值得一读！

语言平实，对于VC讲的不太透，但对于一个创业想对VC的了解，差不多够用，但如果是想用来了解VC，不要选这本，VC理论讲的粗泛。
作者是在这一行有浸泡过的，实际操作方面说的较透。且有很多手把手的指导，如如何写商业计划书，怎么防止被骗等方面有很多的细节描述，是一部不错...

普通人如何借助信用卡让生活越过越好？

人的一生，除了病痛，穷困的滋味是最难受的，特别是在很困难的时候到处求助，不但频遭拒绝，还受尽冷嘲热讽。
至今我还记得当年我考上大学父母到处求人筹学费的情景，那是一种近乎绝望的悲凉，幸好后来有助学贷款才能顺利完成学业。如今...

第一章一、风险投资模式（参考8页-39页）

（1）组成风险投资的几个关键因素：首先是钱，就是风险投资投入到目标的资本，上由专门的投资人提供的。
第二，风险是一种股权投资，一般不以贷款等债权投资形式体现。
第三，投资行为是由职业风险投资家负责的。第四，被投公司还很...

就书的内容（前20页）来看，属于工具书，对于我这种在网上大海捞针的人来说的确还是比较有帮助的。作者也注释了很多对应的英文翻译，对我来说挺有用。
但是，17页的表格里面2个错，19页的表格1个错，让人觉得作者写（编）这本书不用心，都没检查过就拿出来。我买的还是12年印...

作者对融资、VC了解的非常深，有很多实际的经验。对VC和公司人的行为学把握非常细致到位，不仅普及融资知识，也传达出了商业人的心理活动和行为准则，非常值得阅读。

对于暂不接触融资相关事务的同学，把自己当成一家公司经营，每个重大机会的寻找与争取都相当于寻找争取一个V...

标题虽然很长，加上副标题更长，倒也名副其实，这本书能帮忙厘清天使投资/风投的一些基本概念，并且提供了计算股份稀释/融资估值等的excel模板，比较实用。

其实，最重要的是让人知道了风投没那么神秘，更没那么崇高，无非是“天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往”，只是...

[创业之初你不可不知的融资知识](#) [下载链接1](#)