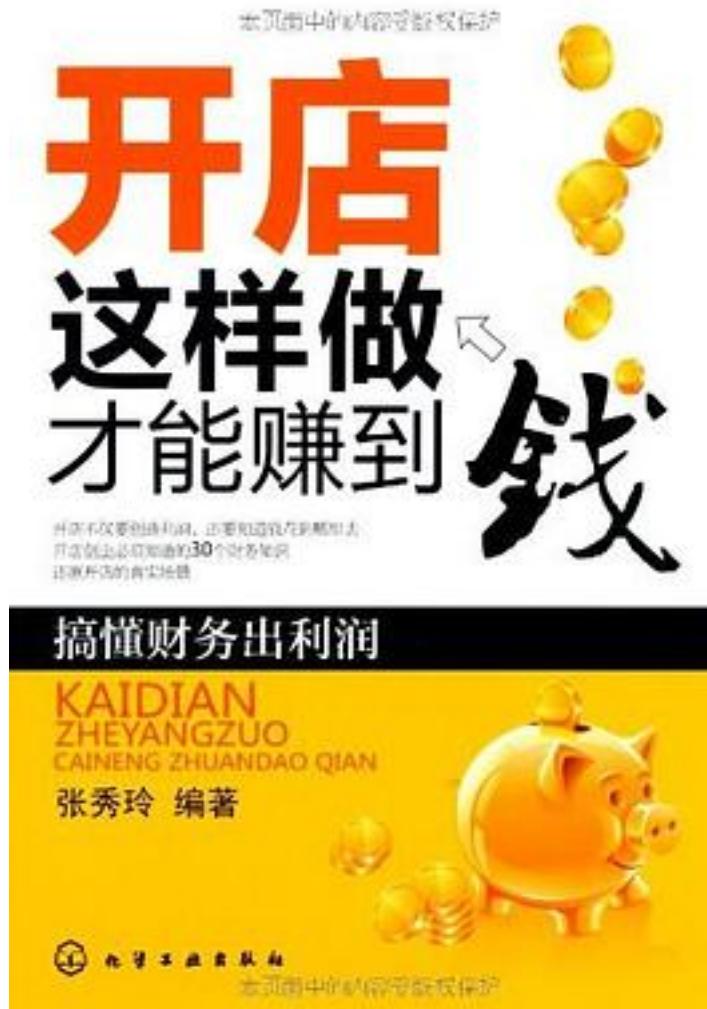


开店这样做才能赚到钱



[开店这样做才能赚到钱 下载链接1](#)

著者:张秀玲

出版者:化学工业

出版时间:2010-7

装帧:

isbn:9787122082428

《开店这样做才能赚到钱》以餐馆经营为背景,以故事的写作形式,图文并茂、生动形

象地讲解了各类与创业投资、运营有关的财务问题，让读者轻松地学会与创业有关的各类财务知识。《开店这样做才能赚到钱》还特别设计了一套简单而又实用的店铺“流水账”样式，手把手地教你如何正确记“流水账”，如何管好账目、如何分析盈利、如何明晰财务状况，真正做到“搞懂财务出利润”。

《开店这样做才能赚到钱》适合于创业者或准备创业者、门店管理者以及想了解会计常识的人士阅读和使用。

作者介绍：

目录: 第一章 准备开店喽——开店前的精心准备 开篇故事 第1节
过来人支招——搞懂财务出利润 第2节 周密合计——做一份可行的投资预算 第2章
首月的困惑——生意好为什么却没利润 第1节 为什么没利润——利润到底该如何计算?
第2节 利润的形成——各利润指标的计算方法 第3节
“签单消费”——老板自己消费的算收入吗? 第4节
毛利计算——还没卖出去的就不是销售成本 第5节
开办费处理——开业费用会导致首月利润减少 第3章 支出≠费用——如何正确计算费用
第1节 权责发生制——实际支出不等于实际费用 第2节
资本性支出——转让费用和装修费用应该分期摊销 第3节
折旧费的计算——固定资产应分期计提折旧 第4节
低值易耗品——小支出也应合理计入费用 第5节 工资费用——为自己计提合理的工资
第6节 借款偿还——借款本金不属于经营费用 第7节
明确主体——个人花销不能入店铺的账 第8节
未付费用——当期的费用应全部入账 第4章 经营的反思——如何才能提高利润额 第1节
利润的计算——调整后的首月报表 第2节 损益平衡点——每月营业额多少才能挣钱
第3节 增加利润额——哪种方法更容易实现目标利润 第4节
方案评估——这样的经营策略是否可行 第5节
提升毛利率——提高单价还是降低材料成本 第5章 财务管控——
如何通过财务加强店铺管理 第1节 资金管理——现金日记账与银行存款日记账 第2节
材料采购——完善内控制度避免“偷吃” 第3节
实物资产——你现在拥有多少“有形资产” 第4节
实用工具——门店记账的其他常用表格 第5节
清晰流水账——不是会计也能轻松记账 第6章 财务分析——明晰自己的财务状况 第1节
会计恒等式——资产负债表的基础知识 第2节 摸清家底——如何编制资产负债表 第3节
分析报表——资产并不全部属于投资者 第7章 现金的启示——让血液保持畅通 第1节
次月的困惑——有利润为什么没有现金 第2节 利润VS现金——现金究竟跑到哪里去了
第3节 加强现金管理——别让一文钱给难倒了 情景演练 参考答案 参考文献
· · · · · (收起)

[开店这样做才能赚到钱](#) [下载链接1](#)

标签

财务

提升

开店

商业

自我成长

评论

简单的介绍了财务的方法,但相对于价格,有点不划算

须了解的一些开店常识。

[开店这样做才能赚到钱](#) [下载链接1](#)

书评

[开店这样做才能赚到钱](#) [下载链接1](#)